

República de Colombia
Departamento Nacional de Planeación
Dirección de Estudios Económicos

ARCHIVOS DE ECONOMÍA

***Nuevos enfoques de política regional en América Latina:
El caso de Colombia en perspectiva histórica***

***Un mundo de geometría variable:
Los territorios que ganan y los que pierden.***

Separata N° 3 de 7

Edgard MONCAYO JIMENEZ

Documento 196
5 de Julio de 2002

La serie ARCHIVOS DE ECONOMIA es un medio de la Dirección de Estudios Económicos, no es un órgano oficial del Departamento Nacional de Planeación. Sus documentos son de carácter provisional, de responsabilidad exclusiva de sus autores y sus contenidos no comprometen a la institución.

Presentación general

La Dirección de Estudios Económicos del Departamento Nacional de Planeación presenta al público el documento "**Nuevos enfoques de política regional en América Latina: El caso de Colombia en perspectiva histórica.**"

Para facilitar su manejo y lectura, este documento se publica en siete (7) Archivos de Economía que conservan la secuencia del documento final elaborado para el ILPES/ CEPAL, por Edgard MONCAYO JIMÉNEZ y publicado con la autorización de dicha entidad.

Contenido general

Separata N° 1 de 7

Las nuevas teorías y enfoques conceptuales sobre el desarrollo regional

¿Hacia un nuevo paradigma?

- I. Introducción
- II. La revalorización de la cuestión territorial en la organización del estado y el desarrollo socioeconómico.
- III. Hacia un nuevo paradigma del desarrollo regional

Bibliografía

Separata N° 2 de 7

Las políticas regionales: Un enfoque por generaciones

- I. Introducción
- II. Las políticas y los instrumentos de desarrollo regional hasta los años setenta..
- III. Políticas e instrumentos de desarrollo regional aplicados desde el decenio de los ochenta hasta el presente.
- IV. Las políticas regionales en América Latina.

Bibliografía

Separata N° 3 de 7

Un mundo de geometría variable: Los territorios que ganan y los que pierden.

- I. Introducción
- II. Las regiones que *ganan*.
- III. Los territorios que *pierden*.
- IV. Territorios *ganadores* y *perdedores* en América Latina.

Bibliografía

Separata N° 4 de 7

Enfoques teóricos y evidencias empíricas sobre el desarrollo regional en Colombia

- I. Introducción
- II. Los estudios sobre localización industrial.
- III. Estudios históricos
- IV. Estudios sobre reestructuración productiva, cambio técnico y territorio.
- V. Estudios sobre crecimiento y convergencia
- VI. Estudios de geografía económica
- VII. Estudios sobre geografía física y crecimiento
- VIII. Otros estudios
- IX ¿Qué hemos aprendido y cuáles son las asignaturas pendientes?

Bibliografía

Separata N° 5 de 7

Las políticas regionales en Colombia

- I. Introducción
- II. Período de la posguerra (1950-1970).
- III. El período 1970-1982.

- IV. El período 1982-1990
- V. El período que va desde 1990 hasta el presente.
- VI. El activismo económico regional y local
- VII. Un balance preliminar de las políticas de desarrollo regional en Colombia

Bibliografía

Separata N° 6 de 7

Tendencias del desarrollo regional en Colombia:

-Polarización, apertura y conflicto-

- I. Introducción
- II. Factores explicativos de la convergencia
- III. Factores explicativos de la polarización
- IV. Las causas del éxito y del rezago.
- V. Apertura y crecimiento regional
- VI. Conflicto armado y economía regional
- VII. Conclusiones y algunas reflexiones finales

Bibliografía

Separata N° 7 de 7

Marco conceptual y metodológico para el diseño de una nueva generación de políticas de desarrollo regional en Colombia

- I. Introducción
- VIII. Criterios derivados de la teoría, las políticas y las experiencias internacionales.
- IX. El diálogo entre la teoría y los hechos en Colombia.
- IV. Lineamientos para una nueva política regional y unas nuevas políticas de desarrollo regional.
- V. Un intento de síntesis global y de visión programática

Bibliografía

Nuevos enfoques de política regional en América Latina: El caso de Colombia en perspectiva histórica.[§]

Capítulo III

Un mundo de geometría variable: Los territorios que ganan y los que pierden.

Edgard MONCAYO JIMÉNEZ
cmxxi@col1.telecom.com.co

I. INTRODUCCIÓN.

La geografía mundial está en plena ebullición. Así como en el macrouniverso hay regiones en expansión y otras que se contraen, galaxias y constelaciones inconmensurables, microuniversos en gestación y vastos espacios vacíos, en fin, huecos negros, antimateria y estrellas enanas; en el planeta Tierra las geografías humana, política y económica, también son multiformes y están en permanente proceso de cambio.

Cambio que parece haberse acelerado exponencialmente en las postrimerías del siglo XX. La conformación de los grandes bloques supranacionales de la Unión Europea, Nafta y Asean, en contraste con la implosión de la Unión Soviética; la conversión en Estados independientes de las naciones coloniales de Africa y el Caribe y la reunificación de Alemania, frente a la disolución de Estados nacionales maduros como Yugoslavia y Checoslovaquia, que amenaza con extenderse también al resto de los Balcanes,

* Documento elaborado para el ILPES/CEPAL y publicado con su autorización.

Bélgica, Canadá y hasta el Reino Unido; el *choque de civilizaciones* y la *ira de las naciones sin Estado*, son algunas de las manifestaciones más visibles de los movimientos de reacomodación tectónica que está experimentando la geografía planetaria.

A éstos, se agrega una miríada de configuraciones menos evidentes pero de igual o mayor trascendencia práctica, como la aparición de superregiones transnacionales, ciudades globales, estados-ciudad, corredores de ciudades, ciudades-región y territorios con atributos antes reservados a los seres humanos, como las regiones *que aprenden* y las regiones *inteligentes*. No podían faltar, en esta era cibernética, las regiones *virtuales*¹, como *Hongcouver*, un espacio de intensos flujos comerciales y financieros entre Vancouver y la Cuenca del Pacífico.

II. LAS REGIONES QUE GANAN.

En la Unión Europea, en la medida en que se disuelven las fronteras nacionales, se fortalecen los nexos entre regiones de diferentes países miembros, conformando regiones transnacionales cuyos vínculos de comercio y migraciones se remontan a varios siglos atrás. Alsacia en el nororiente de Francia tiene más en común con la región vecina de Baden-Württemberg en el sudeste alemán y con el cantón suizo de Basel, que con la propia economía francesa. Lo propio ocurre entre las regiones alpinas de Francia, Suiza, Austria, Italia y Alemania, integrantes del llamado Arco Alpino. Estos territorios, junto con la Liga Báltica y

¹ Esta expresión es de Sergio Boisier, véase: Boisier, Sergio (1994), *Post-modernismo territorial y globalización: regiones pivotaes y regiones virtuales*. Ciudad y territorio, Estudios Territoriales, vol.2, No.102, Madrid.

Mitteleuropa (el corazón industrial de Europa), entre otros, constituyen las *superregiones europeas*².

En el interior de los estados nacionales europeos las regiones ganadoras son, por ejemplo, Baden-Württemberg y Nordrhein-Wesfalen en Alemania, Rhône-Alpes y Provence-Alpes-Côte d'Azur en Francia, Cataluña y el País/Vasco en España, Veneto y Emilia Romagna en Italia, Shutaken y Kansai en Japón y Escocia en el Reino Unido.³

Por su parte, la economía globalizada ha generado unas centralidades en las que se concentran las funciones de comando y dirección de los nuevos sectores líderes (finanzas, telecomunicaciones y servicios avanzados). Toronto, Sidney, Frankfurt, Zurich, y desde luego, Nueva York, Londres y Tokio son *ciudades globales*, que no operan independientemente sino como partes de una red global que controla la mayor parte de los flujos mundiales de capitales, información y servicios conexos⁴.

Las ciudades globales son centros de poder político, tanto nacional como internacional, y sede de organizaciones gubernamentales y multilaterales; centros de comercio internacional y transporte, que actúan como puntos de distribución en sus fronteras nacionales y para los países vecinos y, en consecuencia, concentran servicios financieros y profesionales de la más variada índole (medicina, derecho, educación superior, tecnología); son centros de recolección y difusión de información a través de medios masivos y

² Delamaide, Darrel (1994), *The New Superregions of Europe*, Nueva York: Penguin Books.

³ Las regiones alemanes (Länder), las españolas (Comunidades Autónomas) y las italianas tienen una larga tradición de identidad cultural y sociológica, en tanto que las francesas (régions) divisiones puramente administrativas y de planificación. En el Reino Unido hay regiones históricas como Escocia que son casi una nación en sí mismas y regiones administrativas. Véase: Newhouse, John (1997), *Europe's Rising Regionalism*, Foreign Affairs, enero febrero.

⁴ Sassen, Saskia (1998), *Ciudades en la economía global: enfoques teóricos y metodológicos*, Revista Eure No.71, Santiago, Chile, marzo.

publicaciones; son grandes centros de producción y consumo; y sede de las oficinas centrales de las empresas multinacionales y de actividades culturales de alto nivel⁵.

De acuerdo con Friedman:

Todas las ciudades globales de primer rango, excepto dos, están localizadas en los países centrales. Las dos excepciones son São Paulo, que articula la economía brasileña, y la *ciudad-estado* de Singapur, la cual desempeña el mismo papel para una región multinacional en el Sudeste asiático⁶.

Río de Janeiro, Buenos Aires y Ciudad de México, Johannesburg, Hong Kong, Taipei, Manila, Bangkok y Seúl, son consideradas ciudades globales secundarias.⁷

Construyendo sobre los aportes seminales de Friedman, Hall y Sassen, un grupo de geógrafos norteamericanos ha comenzado a hablar de *Global City-Regions* (*ciudades-región globales*), que es una extensión del concepto de ciudades globales, que trata de captar tanto las implicaciones regionales como el papel económico y político mundial de ciertas regiones metropolitanas⁸. Ejemplos de este tipo de conurbaciones de prominencia global son las regiones de Rin-Maine, con Frankfurt como su portaestandarte; Rin-Ruhr que comprende a Bonn, Colonia, Düsseldorf, Essen, Duisburg y Dortmund; y Randstad, integrada por Amsterdam, Rotterdam y La Haya, que individualmente son ciudades mundialmente importantes⁹.

⁵ Hall, Peter, tercera edición (1984), *The World cities*. Londres: Weidenfeld & Nicolson.

⁶ Friedman, John (1986), *The World City Hypothesis*, *Development and Change* 17 (1), citado por: Tolosa, Hamilton C. (1998), *Rio de Janeiro as a World City*, en: Lo, Fu-chen y Yue-man Yeung, eds (1998), *Globalization and the World of Large Cities*, The United Nations University, New York, United Nations University Press. Las itálicas y la traducción son mías.

⁷ Tolosa, Hamilton C. (1998), cfr.

⁸ Scott, Allen J., John Agnew, Edward E. Soja y Michael Storper (2001), *Global City-Regions* en: Scott Allen J., ed. (2001), *Global City-Regions, Trends, Theory, Policy*, Oxford: Oxford University Press.

⁹ Kunzman, Klaus R. (1998), *World City Regions in Europe: Structural Change and Futures a Challenges* en: Lo, Fu-chen y Yue-man Yeung, eds. (1998), op. cit.

En una distancia de alrededor de 800 kilómetros, entre la Bahía de Massachusetts y el valle del Potomac, se localiza una cadena de cinco de las más grandes áreas metropolitanas de Estados Unidos: Boston, New York, Philadelphia, Baltimore y Washington D.C. Entre ellas hay una docena de áreas metropolitanas más pequeñas. Otro enorme *corredor de ciudades* comienza en San Francisco, pasa por los Angeles y San Diego y termina en Tijuana, dejando en el intermedio 16 de las 30 ciudades de mayor crecimiento de Estados Unidos y convirtiendo a toda California en un área metropolitana *extendida*¹⁰. *Beseto* (Beijing-Seoul-Tokio) es el corredor transnacional más importante de Asia Oriental y comprende cinco mega-ciudades (Beijing, Tianjin, Seúl, Tokio-Yokohama, Osaka-Kobe), cada una con una población de más de 10 millones de habitantes¹¹.

Además de los conceptos de *regiones que aprenden*, *regiones inteligentes* y *regiones innovadoras*, cuyos alcances examinamos en el capítulo anterior, Castells acuñó el de *Ciudad Informacional* (*Informational City*), como una categoría para entender cómo la interacción entre tecnología, sociedad y espacio genera unos nuevos procesos urbano-regionales que constituyen la base material de la civilización en la era informacional¹².

Veltz utiliza la metáfora del *archipiélago*. Los flujos económicos se concentran en el seno de una *red-archipiélago* de grandes polos, en la que las relaciones de radio largo (horizontales, entre polos) son más fuertes que las de radio corto (verticales, de los polos con su *hinterland*). Los polos son las islas o espacios emergentes que conforman el archipiélago,

¹⁰ Gordon, Peter y Harry W. Richardson (1998), *World Cities in North, America Structural Change and Future Challenges*, cfr.

¹¹ Yeung, Yue-man y Fu-chen Lo (1998), *Globalization and World City Formation in Pacific Asia*, cfr.

¹² Castells, Manuel (1989), *The Informational City*, Padstow: Blackwell.

mientras los ámbitos que no se integran son los fondos marinos sumergidos¹³.

Más aún, para seguir con la metáfora cósmica con la que se inició este capítulo, mencionaremos que Benko y Lipietz hablan de *nebulosas de redes o redes de distritos* para significar las ciudades-región como Los Angeles que contienen en su interior varios distritos metropolitanos de tamaño medio.¹⁴

Los polos del archipiélago son, la mayoría de las veces, el resultado de la historia, del azar y de las economías de aglomeración generadas por la acción espontánea de las fuerzas del mercado, pero excepcionalmente aparecen como consecuencia de intervenciones deliberadas de política industrial y tecnológica ejecutadas por los gobiernos. Es el caso de los *tecnopolos*.

Pierre Lafitte, fundador de Sophia Antípolis, (Francia) define el tecnopolo como:

La acción de juntar en el centro de una misma localización, actividades de alta tecnología, centros de investigación, empresas y universidades, además de instituciones financieras, para promover el contacto entre estos cuerpos, de tal manera que se produzca un efecto sinérgico del cual puedan emerger nuevas ideas e innovaciones tecnológicas, para luego promover la creación de nuevas empresas¹⁵.

Los tecnopolos pueden asumir diversas modalidades: parques científicos (Parque Científico de Cambridge, Parque Industrial de Stanford); tecnópolis (Sophia Antípolis y Tsukuba, Japón); y complejos urbano-académico-tecnológicos (Research Triangle Park, en Carolina del Norte, Estados Unidos, y Munich en Alemania).

¹³ Veltz, Pierre (1999), op. cit.

¹⁴ Benko y Lipietz (1994), op. cit., p.373.

¹⁵ Citado por: Benko, Georges (1998), *El impacto de los tecnopolos en el desarrollo regional. Una revisión crítica*, Revista Eure No.73, Santiago, Chile, dic.

En Japón, como parte integral de una política industrial con un fuerte contenido regional,¹⁶ existen en la actualidad 26 tecnópolis, entre las cuales se destacan las de Hakodate, Ube (Yamagushi), Sendai, Shinonogawa, Kumamoto, Oita (Kenhoku Kunisaki) y Tsukuba.

Las configuraciones caleidoscópicas descritas anteriormente tienen un elemento común: *su condición urbana*.¹⁷ Durante los años setenta y ochenta, la congestión y el malestar social, que con frecuencia acompañaron el crecimiento urbano, generaron una visión pesimista del futuro de los grandes conglomerados urbanos. Esto y el crecimiento urbano menos concentrado y, por tanto, más difuso, anunciado por el enfoque de la acumulación flexible, dieron pie a la tesis de la *desurbanización* o *contraurbanización*, como una tendencia inherente al desarrollo de las sociedades capitalistas avanzadas, en su transición hacia la sociedad posindustrial prefigurada por Bell.

Por el contrario, como hemos visto, la reestructuración capitalista y la globalización están convirtiendo las grandes áreas urbanas en las formas espaciales dominantes de la nueva

¹⁶ "Ley para acelerar el desarrollo regional a través de complejos industriales de alta tecnología" (1983). Véase: Park, Sang-Chul (1997), *The Japanese Technopoles Strategy*, en: Simmie, James, ed. (1997), op. cit. Véase también un completo survey de las tecnopolos en el mundo en: Castells, Manuel y Peter Hall, op. cit.

¹⁷ Caravaca Barroso, Inmaculada (1998), *Los nuevos espacios ganadores y emergentes*, Revista Eure No. 73, Santiago de Chile, dic.

geoeconomía mundial. Son las *regiones que ganan*, en la expresión que Benko y Lipietz hicieron famosa¹⁸.

Algunos de los territorios *ganadores* de los países desarrollados más mencionados en la literatura, se agrupan en la tabla No. III.1

¹⁸ Estos autores aclaran que se están refiriendo a una "victoria" económica, sin entrar en el debate de los criterios políticos, sociales, éticos y ecológicos de la emulación. Es con esta misma connotación que nosotros utilizamos el término. Benko y Lipietz (1994), op. cit., 376.

TABLA III.1
LOS TERRITORIOS "GANADORES"

| | Areas Metropolitanas | Ciudades Globales | Regiones | Ciudades-región | Corredores de Ciudades | Tecnopolos | Distritos Industriales y Medios Innovadores |
|---------------|--|---|--|---|--|---|---|
| Europa | Paris Greater London Milán | Paris Londres Frankfurt Zurich | Hamburgo, Darmstad, Oberbavarn, Bremen (Alemania) Bruselas, Amberes (Bélgica) Luxemburgo Emilia Romagna Venecia, Lombardía, Valle d'Aosta (Italia) Ile de France (Francia) | Rin-Ruhr (Düsseldorf, Colonia, Münster Essen, Duisburg, Dortmund) Rin-Main (Darmstad) Randstad (Rotterdam, Amsterdam, La Hoya, Holanda) Hovedstadsregionen (Dinamarca) | Londres, Bruselas, Düsseldorf, Frankfurt, Munich, Zurich, Milan y Paris (La banana azul) | Sophia Antípolis (Costa Azul, Francia) Parque Científico de Cambridge (UK) | Helsinki (Finlandia) Dublin (Irlanda) Malmo (Suecia) Copenhague (Dinamarca) Glasgow y Edinburgo (Escocia) Sajonia y Baden-Württemberg (Alemania) Toscana, Lombardia Venecia, Emilia Romagna (Italia) |
| EE.UU. | Minneapolis-St..Paul Dallas- Fort Worth Miami Atlanta Seattle Phoenix | Nueva York Los Angeles | California Oregon Texas Florida Nuevo México | Los Angeles San Francisco | Boston-Philadelphia-Washington D.C. San Francisco-Los Angeles San Diego | Research Triangle Park (Raleigh-Durham/Chapel Hill, N..C) | Silicom Valley y Orange County (California) Ruta 128 (Boston) Austin (Texas) Albuquerque Chicago |
| Japón | Tokyo-Yokohama Osaka-Kobe Nagoya | Tokyo | | Osaka-Nagoya | Tokyo-Kawasaki-Yokohama. Nagoya-Kyoto-Osaka | Hakodate Ube(Yamaguchi) Oita (Kenhoku Kunisaki) Tsukuba | Tokyo Kyoto |

FUENTE: Elaboración del autor.

III. LOS TERRITORIOS QUE *PIERDEN*.

Por supuesto que en el juego de la competitividad *glocalizada* no sólo hay ganadores. Por el contrario, los procesos de globalización y reestructuración, al tiempo que brindan oportunidades a los territorios mejor dotados, impactan negativamente y hasta marginan los espacios que no cuentan con tales condiciones.

En Europa, por ejemplo, aunque el asunto de las disparidades regionales no está del todo zanjado, porque la evidencia empírica disponible no es concluyente y abona la hipótesis tanto de convergencia como de divergencia¹⁹, el hecho es que la brecha del nivel de PIB per cápita entre las 10 regiones más pobres y las 10 más ricas, es de 3 a 1²⁰.

De las regiones más atrasadas, cuatro pertenecen a Grecia (Thessalia, Iania Nisia, Ditiki Makedonia y Anatoliki Makedonia), dos a Portugal (Alenteio y Norte), dos a Dinamarca (Thuringen y Meckrenburg-Vorpommern), una a España (Galicia) y una a Italia (Cantabria), y es hacia estas regiones que se dirige principalmente la ayuda de la Comisión Europea a través de los Fondos Estructurales.

En España la brecha entre Cataluña y Galicia (las regiones más rica y más pobre, respectivamente) es cercana a 2²¹.

Tampoco todas las áreas metropolitanas están en el bando de los *ganadoras*. En Estados Unidos, la contrapartida del crecimiento de San Francisco, Los Angeles, San Diego y otras metrópolis del *sunbelt* (Phoenix, Austin, Houston, Atlanta,

¹⁹ Andrés, J. y Domenech, R. (1995), *La convergencia real en Europa*, MEH. Madrid. Citado por: Pujadas, Romà y Jaume Font (1998), op. cit, p.137.

²⁰ Comisión de las Comunidades Europeas (1999), op. cit., tabla 2, p.200.

²¹ Cuadrado Roura, Juan Ramón (1998), *Divergencia versus convergencia de las disparidades regionales en España*, Revista Eure No. 72, Santiago, Chile, sept.

Dallas, Miami, Jacksonville, entre otras), impulsado por la Nueva Economía (industrias de punta y los servicios avanzados), es la declinación de las áreas metropolitanas del viejo cinturón industrial situado alrededor de los Grandes Lagos (principalmente Chicago, Cleveland y Pittsburgh).

Aunque esta transición se produjo principalmente en los años setenta, la internacionalización de la economía estadounidense la ha profundizado, configurando una nueva división espacial del trabajo en la que los territorios perdedores son los viejos polos industriales fordistas y sus regiones de influencia.²² Claro que también hay casos como el de Detroit, polo fordista por excelencia, que ha emprendido un agresivo proceso de readaptación de su base productiva²³.

De todas maneras, la evidencia empírica respalda hasta ahora la hipótesis de convergencia entre los estados de la Unión²⁴.

IV. TERRITORIOS GANADORES Y PERDEDORES EN AMÉRICA LATINA.

En el año 2000 la Revista Wired realizó una investigación –consultando a gobiernos, empresarios y medios de información– para determinar los lugares de mayor importancia en la nueva geografía de la innovación digital. Al efecto se tomaron en cuenta cuatro aspectos: la capacidad de las universidades e instalaciones de investigación del área para formar trabajadores calificados o crear nuevas tecnologías, la presencia de empresas nacionales y multinacionales en sectores avanzados, la capacidad

²² Méndez, Ricardo y Fernando Molinero (1998), *Espacios y sociedades, introducción a la geografía regional del mundo*, Barcelona: Ariel, capítulo VI.

²³ U.S. Housing and Urban Development Department (2000), *America's New Economy and the Challenge of the Cities*, Report on Metropolitan Economic Strategy. (<http://www.hud.gov/nmesum.html>).

de generación de nuevas empresas y la disponibilidad de capital de riesgo.

De esta manera se identificó la existencia de 46 nodos tecnológicos, de los cuales sólo dos están situados en América Latina (ambos en Brasil), 13 en Estados Unidos, 16 en Europa, 2 en Japón, 3 en China, 2 en Australia y 1 en cada una de los siguientes países. Corea, Canadá, Singapur, Malasia, Israel, India, Túnez y Sudáfrica²⁵.

Los nodos brasileños están localizados en el área metropolitana de São Paulo²⁶ y en la ciudad de Campinas, los dos en el estado de São Paulo, que junto con los estados de Minas Gerais, Espirito Santo y Río de Janeiro conforman la región del Sudeste, la cual concentra cerca del 60% del PIB y más del 40% de la población del país.

Si a esta región se agrega la del Sul, que comprende los estados de Paraná, Santa Catarina y Río Grande do Sul, se llega a proporciones del PIB y de la población del 75% y 60%, respectivamente²⁷.

Después de que entre 1970 y 1985 se registró en Brasil un proceso de desconcentración industrial significativo, a partir de este último año hay una clara tendencia hacia el reposicionamiento, en primer lugar, del estado de São Paulo que por sí sólo representa más de 50% del PIB industrial nacional y,

²⁴ Rey, Sergio J., y Brett D. Montouri (1999), *U.S. Regional Income Convergence: A Spatial Econometric Perspective*, Regional Studies, vol. 33.2.

²⁵ PNUD (2001), *Informe sobre desarrollo humano 2001*, México D.F.: Mundi-Prensa Libros, S.A. p. 47.

²⁶ Alrededor de São Paulo hay otros nodos tecnológicos como São José dos Campos, São Carlos, Florianópolis Curitiba, Porto Alegre-Caixa do Sul, Belo Horizonte.

²⁷ Diniz, Clélio Campolina (1995), *A Dinâmica Regional Recente da Economia Brasileira e suas Perspectivas*. Texto para Discussão No.375, Brasília IPEA y Diniz, Clélio Campolina y Marco Aurelio Cracco (1998), *Reestructuración económica e impacto regional: el nuevo mapa de la industria regional*, en: De Mattos, Carlos A. et al., compiladores (1998), *Globalización y territorio, impactos y perspectivas*, Pontificia Universidad Católica de Chile, Instituto de Estudios Urbanos. Santiago, Chile: FCE.

en segundo término, de Minas Gerais (capital Belo Horizonte) y de Paraná (capital Curitiba)²⁸.

Estas dos regiones albergan un corredor de áreas metropolitanas que comienza en Belo Horizonte, pasa por Río de Janeiro, São Paulo y Curitiba y llega a Porto Alegre (una verdadera región metropolitana), en donde está el núcleo duro de la industria brasileña –no sólo por su tamaño, que mas bien está declinando como proporción del PIB industrial nacional, sino por sus niveles de productividad– que tiende, como ya se señaló, a aumentar su gravitación en el contexto nacional. El predominio de esta región es todavía más pronunciado en el área de los servicios superiores y formación avanzada, al punto de que concentra el 70% de los profesionales del conocimiento de todo el país²⁹. La dinámica de Mercosur ha contribuido a este proceso de reconcentración.

Hay que advertir, sin embargo, que en el interior de la gran región metropolitana, São Paulo es, de lejos, el polo más grande y Curitiba lidera la transformación industrial del estado de Paraná, mientras que Río de Janeiro presenta síntomas de rezago.³⁰

En el otro extremo están las regiones del Norte y del Nordeste que contribuyen conjuntamente con el 20% del PIB (con un 35% de la población) y se mantienen en un secular estado de atraso, mitigado en algunos casos como el del estado de Ceará, que ha logrado imprimirle un gran dinamismo a su economía a

²⁸ Este párrafo y los dos siguientes se basan en: Azzoni, Carlos Roberto y Dircean Alves Ferreira (1998), *Competitividad regional y reconcentración industrial: el futuro de las desigualdades regionales en Brasil*, Revista Eure No. 73, Santiago, Chile, dic.

²⁹ Diniz, Clelio Campolina (2001), *A geografia da industria do conhecimento no brasil*, ponencia presentada al V Seminario de la RED Iberoamericana de Investigadores sobre Globalización y Territorio, Rosario, Argentina.

³⁰ Piquet, Rosélia (1998), *Reestruturação industrial da região metropolitana do Rio de Janeiro*, ponencia presentada al IV Seminario Internacional de la Red Iberoamericana de Investigadores sobre Globalización y Territorio, Bogotá D.C., Colombia, abril 22-23 y 24 de 1998.

través de una estrategia basada en un Pacto de Cooperación entre los sectores público y privado³¹. Este modelo de gestión compartida contiene todos los elementos del enfoque sistémico que propone Meyer-Stamer para el caso específico del Brasil³².

La persistencia de los grandes desequilibrios territoriales en Brasil confirma los temores de Markussen³³ acerca de los efectos concentradores de una política industrial de carácter puramente sectorial, sin una visión de conjunto, y suscita en el analista brasileño Hermes Magalhaes el siguiente comentario:

Un país tan extenso y con tantos problemas regionales como Brasil nunca llegó a tener una política de desarrollo regional para el conjunto de su territorio³⁴.

En materia de políticas industriales descentralizadas, una comparación entre la experiencia europea y la brasileña deja esta última mal parada³⁵.

Además, los desbalances espaciales estarían en la base de la crisis del modelo federativo del Brasil, a juicio de los también brasileños Rui Affonso y Jose Luis Fiori³⁶.

Las desigualdades regionales no son menos pronunciadas en México, país en el cual el proceso de convergencia interestatal avanzó entre 1940 y 1980³⁷, pero ha permanecido relativamente

³¹ Rebouças, Osmundo et. al., (1994), *Gestão compartilhada, O Pacto Do Ceará*, Rio de Janeiro: Qualitymark Editora Ltda. Ver también para un buen análisis de esta experiencia: CEPAL (2001), op. cit., capítulo V.

³² Meyer-Stamer (1997), op. cit.

³³ Markussen, Ann (1995), op. cit.

³⁴ Magalhaes Tavares, Hermes (1998), *Reestructuración del espacio industrial en Brasil* en: De Mattos, Carlos A., et al., compiladores, (1998), op. cit., p.253.

³⁵ Fernández de Britto Adriana (1997), *Políticas industriais descentralizadas, as experiencias européais e as iniciativas susnacionais no Brasil*, Texto para Discussão No. 492, Brasilia, IPEA.

³⁶ Affonso, Rui (1998), *La crisis de la federación en Brasil* y Fiori, José Luis (1998), *Balance y perspectivas del federalismo fiscal en Brasil*, en: de Mattos, Carlos A., et al., (1998) cfr.

³⁷ Esquivel Gerardo (2000), *Geografía y desarrollo económico en México*, trabajo auspiciado por la Red de Centros de Investigación del BID, México D.F. El Colegio de México, p.12.

estancado y, según algunas estimaciones, incluso se ha revertido desde este último año³⁸. Las brechas en el nivel de ingreso per cápita entre los estados más desarrollados (D.F., México, y Nuevo León) y los más atrasados (Chiapas, Guerrero y Oaxaca) son de 5 a 1³⁹.

En el interior de este espacio ampliamente polarizado ha habido, sin embargo, cambios significativos que para algunos analistas prefiguran un nuevo modelo de organización territorial.

En primer lugar, hay un proceso de desindustrialización de la región Centro (D.F., Aguascalientes, Colima, Guanajuato, Jalisco, Michoacán, Nayarit, S.L Potosí, Zacatecas, Estado de México, Hidalgo, Morelos, Puebla, Querétaro y Tlaxcala), en contraste con una industrialización de la región Norte (Baja California, Baja California Sur, Sonora, Chihuahua, Durango, Sinaloa, Coahuila, Nuevo León y Tamaulipas). En términos del empleo manufacturero total, mientras la participación de estas dos regiones en 1965 era del 55% y 17% respectivamente, en 1993 los porcentajes correspondientes eran del 39% y 30%, previéndose que, de continuar esta tendencia, lleguen a igualarse en estos primeros años del decenio de los 2000.

Estos desarrollos no implican una contracción absoluta del entable industrial del Centro, que con la excepción del Distrito Federal (la zona metropolitana de la ciudad de México), ha experimentado una reconversión importante con dinamismos similares a los del Norte en sectores como el automotor.

Por su lado, la *norteñización* es esencialmente de industrias maquiladoras de exportación (IME) en las ramas de equipo electrónico, radio y televisión, impulsadas por empresas

³⁸ Wong G., Pablo (1997), op. cit., Sección III.

³⁹ Reinoso, Eduardo D. (1995), *La competitividad de los estados mexicanos*, Monterrey: Instituto Tecnológico de Monterrey, p.102.

multinacionales y sobre cuyas bondades ha habido en México un animado debate⁴⁰.

Por ello Alegria et al. hablan, más bien de una *distribución bimodal* del crecimiento, con lógicas territoriales y espaciales diferentes⁴¹. Muy esquemáticamente, el eje Centro sería fordista (o cuasifordista) y el Norte de producción flexible.

En segundo término, y al igual que en el caso de São Paulo, en el Distrito Federal las pérdidas en el sector manufacturero se han visto más que compensadas por un incremento de lo que Saskia Sassen llama las "funciones de comando y dirección" del sector terciario avanzado (información, telecomunicaciones, transporte aéreo, sede central de las multinacionales y las grandes empresas nacionales).⁴² Con una población y un PIB similar al de São Paulo y más cerca de los mercados mundiales, México D.F. también va camino de convertirse en una ciudad global⁴³. La otra zona *ganadora* es el área metropolitana de Monterrey.

En tercer lugar, la intensificación del comercio con Estados Unidos ha inducido el fortalecimiento de vínculos de interdependencia industrial entre una serie de pares de ciudades de frontera, entre los que se destacan: Tijuana-San Diego, Mexicali-Imperial, Agua Prieto-Douglas, Ciudad Juárez-El Paso, Nuevo Laredo-Laredo, Reynosa-McAllen y Matamoros-Browsville. Esto

⁴⁰ Para una ponderada exposición de los pros y contras de la IME véase: Alegria, Tito et al. (1997), *Reestructuración productiva y cambio territorial: un segundo eje de industrialización en el norte de México*, Revista de la CEPAL N. 61, Santiago, Chile, abril.

⁴¹ Ibid, p.191.

⁴² Sassen, Saskia (1998), op. cit.

⁴³ Este párrafo y el siguiente se basa en: Hiernaux, Daniel (1998), *Reestructuración económica y cambios territoriales en México: un balance 1982-1995*, en: De Mattos, Carlos A. et al., compiladores (1998), op. cit.

indica que el TLC está estimulando la formación de centros binacionales entre México y Estados Unidos.⁴⁴

En cuarto término, está emergiendo un segundo corredor de ciudades situadas a cierta distancia de la frontera, como Hermosillo, Chihuahua, Saltillo-Ramos, Arispe, Monclova y la propia Monterrey, con maquiladoras de segunda y tercera generación mejor articuladas al tejido industrial del país y con mayor generación de conocimiento endógeno.

Finalmente, bajo el influjo del TLC, empiezan a emerger regiones transnacionales –en el sentido europeo– como el llamado Eje Tex-Mex entre Texas y Nuevo León (Houston y Monterrey), cuyo arco de influencia comprende San Antonio, Laredo, Nuevo Laredo y el corredor portuario Houston-Corpus/Christi-Browsville-Matamoros, que maneja la mayor parte de la carga marítima de México⁴⁵. También está el caso de los estados de Sonora (México) y Arizona (Estados Unidos) que han trazado un plan de acción conjunta titulado *Visión Estratégica del Desarrollo Económico de la Región Sonora Arizona*, el cual, como su nombre lo indica, considera los dos estados como una sola región económica integrada⁴⁶.

Acerca de estas tendencias Hanson hace la siguiente anotación:

En la medida en que NAFTA integra progresivamente a México en la economía estadounidense, parece natural esperar que los nexos entre el norte de México y el suroccidente de Estados Unidos se fortalezcan y aquellos entre el norte y el sur del primero de estos países se debiliten. *En un mundo así, hace cada vez más sentido tomar las regiones, en vez de los países, como la unidad de análisis del comercio internacional.*⁴⁷

⁴⁴ Hanson, Gordon H. (1996), *US-México Integration and Regional Economics: Evidence from Border-City Pairs*, NBER Working Paper 5425, Cambridge, MA.

⁴⁵ Aguilar Barajas, Ismael (1995), *Monterrey: formas de integración a la economía del sur de Estados Unidos*, Comercio Exterior, vol. 45, Número. 5, México D. F.

⁴⁶ Wong, Pablo (1997), op. cit.

⁴⁷ Hanson, Gordon H. (1998), *Regional Adjustment to Trade Liberalization*, Regional Science and Urban Economics 28(4), p. 442. El énfasis y la traducción son del autor.

En síntesis, los cambios descritos son muestra suficiente para aceptar que México está inmerso en un proceso de transición económica regional, desde el modelo centro-periferia que caracterizó el espacio nacional hasta los años ochenta, hacia una estructura interregional e interurbana policéntrica y compleja.

En la columna de los débitos, está el irreductible atraso de los estados del Sur, particularmente del Pacífico Sur, que ha dado lugar al movimiento de insurgencia campesino de Chiapas, bajo el comando del Ejército Zapatista de Liberación Nacional (EZLN), que comenzó su accionar el primer día de vigencia del Tratado de Libre Comercio de América del Norte-TLC (1º de enero de 1994). El EZLN ha sido llamado la "primera guerrilla postmoderna" o la "primera guerrilla informacional", por la sofisticada estrategia de comunicaciones que ha utilizado⁴⁸.

Con todo, desde 1989 la dimensión espacial de las políticas de desarrollo está totalmente impregnada por el modelo económico global, el neoliberalismo, y por tanto, según Wong, este último período puede calificarse como una "etapa de política regional vacía"⁴⁹.

Después de lo dicho en los acápites precedentes sobre las áreas metropolitanas de São Paulo y México D.F y de la mención que se hizo de la *función creciente de los servicios*, según la cual mientras más se asciende en la jerarquía de los mismos mayor es su grado de concentración, no sorprende verificar que procesos similares se estén produciendo en otras metrópolis latinoamericanas como Buenos Aires, Santiago y Bogotá.

El factor común es una suerte de *remetropolización*, consistente en la acentuación de la primacía de las áreas

⁴⁸ Castells, Manuel (1998), *La era de la información, economía, sociedad y cultura, vol. 2, el poder de la identidad*, Madrid, Alianza Editorial, p.95 y ss.

⁴⁹ Wong, Pablo (1997), *op. cit.*, p.4.

metropolitanas o en la recuperación de ésta, a través de procesos de reestructuración y transición hacia los servicios avanzados.

En efecto, en la Región Metropolitana de Buenos Aires - que concentra el 53% del PIB y el 35% de la población de Argentina⁵⁰ y que contiene en su área a la ciudad de Buenos Aires con un 25% del PIB (equivalente al conjunto de la economía chilena) y un 8.3% de la población nacional - se está produciendo un proceso de terciarización en paralelo con una reestructuración del sector industrial⁵¹.

En cuanto a lo primero, la especialización en servicios financieros, empresariales y de transporte se está concentrando en la propia Capital Federal (no en el conurbano), en cuyo PGB dichas actividades pasaron del 31% en 1993 al 43% en 1998.⁵² Éste es el resultado de grandes inversiones (del orden de US\$22.000 millones, que incluyen la IED en el período de referencia), en autopistas, centros de negocios, equipamientos comerciales, instalaciones de recreación y espacio residencial⁵³.

En la medida en que algunos de estos rubros están vinculados al consumo (shopping centers, super e hipermercados, centros de diversión, barrios privados) y no a la producción, Cicolella levanta la duda acerca de sus efectos dinámicos en la economía metropolitana⁵⁴.

De todas maneras, también ha habido inversión en el sector industrial (del orden de US\$6.500 millones, en el periodo 1990-

⁵⁰ En sólo el 0.4% de la superficie total del país!

⁵¹ Russo, Cintia (2001), *La reestructuración industrial en la región metropolitana de Buenos Aires: primeras aproximaciones*, ponencia presentada al quinto seminario de la Red Iberoamericana de Investigadores sobre Globalización y Territorio, Rosario, Argentina.

⁵² Berger, Silvia (2001), *Reconfiguración social y espacial en el área metropolitana 1991-1999*, Ponencia, presentada en el V Seminario de la Red Metropolitana de Investigadores sobre Globalización y territorio, Rosario, Argentina.

⁵³ Cicolella, Pablo (1999), *Globalización y dualización en la Región Metropolitana de Buenos Aires. Grandes inversiones y reestructuración socioterritorial en los años noventa*, Revista Eure No.76, Santiago de Chile, dic., pp. 11 y 12.

1998), lo cual se refleja en el mantenimiento de la participación de la RGBS (alrededor del 46%) en el PIB industrial nacional, en un contexto en el que el sector manufacturero ha dejado de ser el eje dinámico de la economía argentina.

Debe señalarse, eso sí, que en el interior del entable manufacturero de la RMBS hay un proceso de reestructuración tanto en términos de ramas como de localización espacial⁵⁵ que no ha impedido una pérdida de participación de la industria en el PIB metropolitano (28% en 1991 y 20% en 2000).⁵⁶

El lado obscuro de la *remetropolización* es la creciente polarización social, que Ciccolella describe en los siguientes términos:

Buenos Aires vive indudablemente los síntomas de una megaciudad periférica fuertemente marcada por la penetración de la economía global. Sin embargo, por otro lado, también se está verificando otro proceso, menos espectacular, menos novedoso, menos perceptible, obviamente menos presentable: la exclusión y la fragmentación socioterritorial metropolitana. El hábitat de la pobreza, en los años noventa sin demandar tanto espacio como el que hoy devoran los barrios privados no ha dejado de crecer y se han consolidado y cristalizado vastos espacios de la RMBA con este tipo de situaciones habitacionales.

En la Buenos Aires de los años 1990, el desempleo se duplicó, la distribución del ingreso empeoró y en general se deterioraron las condiciones de vida de los sectores pobres de la población.

La capital es una estructura crecientemente polarizada... un proceso de extensión del GBA por una parte, y por otra, de profundización de la heterogeneidad del conurbano y de consolidación en el mismo de "bolsones" de pobreza más amplios y profundos.⁵⁷

Por lo demás, a juicio de los analistas argentinos, el decenio de los noventa también puede calificarse, al igual que en México, como una etapa de *política regional vacía*, en la que

⁵⁴ Ibid., p.11.

⁵⁵ Borello, José A. et. al.(2001), *La industria de la Región Metropolitana de Buenos Aires: una mirada global, regional y local*, ponencia presentada al quinto Seminario de la RED Iberoamericana de Investigadores sobre Globalización y Territorio, Rosario, Argentina.

⁵⁶ Berger, Silvia (2001), op. cit.

⁵⁷ Berger, Silvia (2001), op. cit.

predominan las políticas neoliberales, con la consecuente concentración de actividades económico-productivas en la RMBS y otras grandes ciudades y sus entornos como Córdoba, Rosario y Mendoza⁵⁸.

Respecto de México D.F., —que como se dijo antes está superando la desindustrialización de los años ochenta y principios de los noventa a través de una reconversión jalonada por el sector de servicios avanzados—, Hiernaux-Nicolás plantea las siguientes aprehensiones:

Debemos admitir entonces, con un sentido pragmático, que toda estrategia que trate una mejor inserción de México en el concierto de las ciudades mundiales, debería pasar primero por un consenso de las fuerzas sociales con relación al modelo de ciudad que se quiere alcanzar. A su turno, este modelo es tributario de un modelo de ciudad admitido por todos, sin que las desigualdades puedan desaparecer en forma mágica. Pero no es menos cierto que una ciudad que se fragmenta socialmente, que destruye progresivamente y de forma radical los fundamentos mismos del "vivir juntos" de la ciudad urbana, es cada vez menos capaz de mantenerse en un sistema de competición acrecentada que pide, entre otras, una imagen de coherencia y un mínimo de caos social. ¿Será la ciudad de México capaz de enfrentar ese desafío si las políticas actuales se mantienen?⁵⁹

Con estos antecedentes, al referirnos a Santiago de Chile, ciudad con un nivel de primacía similar al de Buenos Aires (471% del PIB y 39% de la población del país)⁶⁰, producen una inquietante sensación de *deja vu* las siguientes observaciones de Carlos A. de Mattos:

La maduración de los cambios estructurales operados en la dinámica de acumulación/crecimiento durante estas dos últimas décadas (1975-1995), se han traducido en un nuevo estímulo a la tendencia a la concentración que parecía haberse debilitado con el agotamiento del proceso de industrialización sustitutiva.

⁵⁸ Russo, Cintia (2001), op. cit.

⁵⁹ Hiernaux-Nicolás, Daniel (1999), *Los frutos amargos de la globalización: expansión y reestructuración metropolitana de la ciudad de México*, Revista Eure No.76, Santiago, Chile, p. 77.

⁶⁰ El territorio chileno está dividido en 13 regiones, una de las cuales es la Región Metropolitana de Santiago (RMS). La RMS está dividida en 5 provincias y en 51 comunas. La Provincia de Santiago está dividida en 32 comunas, las que conjuntamente con las comunas de Puente Alto (Provincia de Cordillera) y de San Bernardo (Provincia de Maipo) conforman actualmente el área Metropolitana de Santiago (RMS).

Esto significa que no estaríamos en presencia del inicio de un proceso de reversión de las tendencias preexistentes, sino de su intensificación y, consecuentemente, de la expansión del principal fenómeno territorial que de ellas se deriva, el área metropolitana, que ahora tiende a desbordar sus límites y asumir dimensión y carácter regional...

Según De Mattos las tendencias (re)concentradoras en el AMS comprenden toda la gama de actividades productivas; industria, construcción, los servicios financieros, servicios al productor (consultoría, publicidad, mercadeo, informática, etc.) y, por supuesto, de la educación superior y los servicios vinculados directamente a los productos y actividades globales (nuevas tecnologías, moda, hotelería, gastronomía, etc.).

En la vena de Sassen y en una forma que tiene una evidente afinidad con lo que hemos dicho sobre México D.F., São Paulo y Buenos Aires, el autor en mención ofrece la siguiente síntesis:

...al culminar el proceso de reestructuración y globalización en Chile, la aglomeración metropolitana emergente se ha constituido en el lugar de emplazamiento básico de: i) la cabeza y las principales actividades del sector terciario moderno y, en particular, de los servicios financieros, ii) un porcentaje mayoritario de la nueva industria, y en especial, de la más dinámica y con mayor capacidad innovadora, iii) el mercado principal para los productos e innovaciones globales y, iv) la residencia de los sectores más modernos y de mayores ingresos de la sociedad nacional⁶¹.

De esta manera, la RMS emerge como la región más competitiva de Chile, el país que es, a su turno, el más competitivo de América Latina, al figurar consistentemente en los 25 primeros lugares del ranking del Foro Económico Global en los últimos años (vigésimo cuarto lugar en 2001).

⁶¹ De Mattos, Carlos A. (1995), *Santiago de Chile 1975-95 ¿Una nueva dinámica metropolitana en el escenario de la reestructuración y la globalización?* Documentos Instituto de Estudios Urbanos, Serie Azul No. 9, Santiago, Chile: PUC.

Claro que las similitudes con Buenos Aires no se detienen aquí, toda vez que según De Mattos:

...En el caso particular de Santiago muchos de estos problemas urbanos se han agudizado con la recuperación de la tendencia de la concentración productiva y demográfica, ellos todavía no han alcanzado la magnitud que tienen las otras áreas metropolitanas latinoamericanas... sin embargo es previsible que la persistencia de la expansión de la mancha urbana principal tienda a agravarlos, pudiendo llevar a la larga a una situación análoga a la de esas aglomeraciones.⁶²

Al lado de la RMS, las regiones II, XI y I (Antofagasta, Aysen y Tarapacá, respectivamente) ganaron también competitividad en la década de los noventa. A este respecto llama poderosamente la atención que en el ranking de competitividad regional de Chile publicado por la Subsecretaría de Desarrollo Regional (Subdere) en 2000, aparezca la región II (Antofagasta, especializada en minería del cobre) en el primer lugar, seguida de la RMS, cuando ésta, como era de prever, ocupó ese puesto en los rankings de 1996 y 1997⁶³.

Por su parte, la alta posición de la región XI (Aysén) en el ranking resulta contraevidente, dado su carácter predominantemente forestal y minero (y en menor medida turístico) con un grado de desarrollo bajo. Parte de la explicación reside, según la misma Subdere, en el cambio de metodología del último ejercicio con relación a los dos anteriores, pero también refleja el avance de las regiones exportadoras de recursos naturales, en el marco de un modelo macroeconómico que, como el chileno, está predominantemente orientado hacia la internacionalización.

Los efectos positivos de la apertura exportadora sobre

⁶² De Mattos, Carlos (1995), op. cit., p.26.

⁶³ Subdere (2000), *Informe de competitividad regional 1999*, Santiago de Chile: Ministerio del Interior. PNUD (1996), *La competitividad de las regiones de Chile*, en: PNUD, *Informe de desarrollo humano en Chile 1996*, Santiago, Chile: Alfabeto Artes Gráficas.

regiones II, XI, I, III y RM (que son las cinco primeras del ranking de 1999), fueron anticipados por Antonio Daher en un trabajo publicado en 1996⁶⁴.

De todas maneras, Chile no es ajeno a las tendencias polarizadoras que se comentaron en el caso de Brasil, México y Argentina. Aunque las evidencias empíricas son contradictorias, el hecho es que actualmente la brecha de ingresos entre las regiones más ricas y la más atrasadas es de 6 a 1.

Al respecto conviene citar dos analistas chilenos:

A modo de conclusión, es importante poner de relieve que si bien la inserción internacional del país ha permitido introducir en la composición de la demanda agregada, el dinamismo de la demanda ejercida por los principales socios comerciales de Chile en el comercio internacional, ello se ha verificado particularmente en determinados rubros de la especialización productiva, con una localización polarizada desde el punto de vista territorial⁶⁵.

En igual sentido se pronuncia un grupo de investigadores del Instituto Alemán de Desarrollo:

En términos territoriales, se observa un desarrollo desigual de las regiones, especialmente por la falta de dinamismo de los espacios económicos periféricos y de las regiones del centro de Chile, en comparación con la Región Metropolitana⁶⁶.

En materia de políticas dicho grupo recomienda, entre otros elementos, profundizar la descentralización fiscal y política, que a pesar de no ser un proceso nuevo en Chile y haber recibido un nuevo impulso en los noventa⁶⁷, todavía esta a medio camino

⁶⁴ Daher, Antonio (1996), *Las regiones de Chile frente a Nafta y Mercosur*, Revista Eure 66, Santiago, Chile, octubre.

⁶⁵ Figueroa, Isabel y Claudio Bonacic (1999), *Inserción internacional de Chile y desarrollo regional: examen de la tensión entre estos objetivos en una perspectiva de largo plazo*, en: Mideplan (1999), *Prospectiva y Desarrollo Regional*, Santiago de Chile, p.40. El énfasis es mío.

⁶⁶ Von Haldenwang, Christian (2001), *La política territorial de desarrollo productivo en Chile. Nuevas instituciones regionales y locales*, Bonn: Instituto Alemán de Desarrollo, p. II.

⁶⁷ Ibid, p.VII.

comparado con otros países de América Latina como Argentina, Brasil y Colombia.

En Colombia se presentan muchas de las regularidades empíricas que hemos identificado en los otros países reseñados en este capítulo, tales como la (re)metrolización, con concentración de los servicios avanzados, reconversión industrial y dualismo interno; crecimiento de las regiones exportadoras de recursos naturales; y aumento de las disparidades regionales a partir de los años ochenta.

Estas últimas mitigadas, sin embargo, por los progresos del proceso de descentralización que es de los más avanzados de América Latina.

En la segunda parte de este trabajo se hará un análisis detallado de la situación regional colombiana.

En síntesis, de lo expuesto en este capítulo sobre los procesos regionales en América Latina y los territorios que resultan beneficiados o afectados por los procesos de globalización y reestructuración productiva, que están en curso, se pueden derivar esquemáticamente los siguientes rasgos principales:

- A)** Acentuación o recuperación de la primacía nacional de las áreas metropolitanas (AM).
- B)** Concentración en las AM de las funciones superiores de comando y dirección (servicios avanzados) de las economías nacionales.
- C)** Aparición en los países más adelantados de nodos de innovación tecnológica y espacios de acumulación flexible.
- D)** Emergencia de *corredores de ciudades*, regiones metropolitanas, medios de innovación, distritos industriales y otras formas espaciales propias del posfordismo y la posmodernidad.

- E)** Crecimiento, en contraste con los literales anteriores, de áreas exportadoras de recursos naturales, configurando una *distribución bimodal* del crecimiento, con lógicas sectoriales y espaciales diferentes.
- F)** Agotamiento de los procesos de convergencia regional que se dieron entre los años treinta y los ochenta y consecuente inicio de un ciclo de aumento de las disparidades, no sólo entre territorios sino en su interior, lo cual ocurre especialmente en las áreas metropolitanas.
- G)** Por último, pero no menos importante, disolución de las políticas regionales intervencionistas en el mortero de las políticas neoliberales orientadas hacia la internacionalización, y emergencia reciente de una fase de utilización de instrumentos de segunda (y tercera generación) sin un marco coherente de política. (Este punto proviene del capítulo anterior).

TABLA III.2
LOS TERRITORIOS "GANADORES" EN AMERICA LATINA

| | Areas Metropolitanas | Ciudades Globales (de segundo orden) | Regiones | Ciudades-región | Corredores de Ciudades | Tecnopolos | Distritos Industriales y Medios Innovadores |
|------------------|---|---|--|---|---|-----------------------|--|
| Argentina | Región Metropolitana de Buenos Aires (RMBS) | Ciudad de Buenos Aires | | Región Metropolitana de Buenos Aires (RMBS) | | | |
| Brasil | AM de São Paulo AM de Belo horizonte AM de Curitiba AM de Porto Alegre | Ciudad de São Paulo | Sudeste Sul | AM de São Paulo | Belo Horizonte- Rio de Janeiro- São Paulo- Curitiba- | São Paulo Campinas | Campinas/São Jose dos Campos/São Carlos/ Florianopolis/Curitiba/ Porto Alegre-Caixas do Sul/Belo Horizonte/ São Leo poldo |
| México | México D.F. Monterrey | México D.F. | Frontera Norte <i>Regiones transnacionales</i> Eje Tex-Mex (Texas y Nuevo León) Sonora-Arizona | | Hermosillo-Chihuahua- Saltillo-Ramos Arispe- Monclova-Monterrey | | Guadalajara/ Monterrey |
| Chile | Area Metropolitana de Santiago (AMS) | | AMS/Antofagasta/Aysén/ Tarapacá/Cundinamarca | Región Metropolitana de Santiago (RMS) | | | Santiago |
| Colombia | Area Metropolitana de Bogotá (AMB) | | AMB/Cundinamarca/ Departamentos minero-petroleros (Guajira, Arauca, Casanare) | Área Metropolitana de Bogotá (AMB) | Cali/Yumbo/Palmira/ Buga/Tuluá/ Cartago/Pereira | | Bogotá D.C / Medellin/Cali |

FUENTE: Elaboración del autor

BIBLIOGRAFÍA

Affonso, Rui (1998), *La crisis de la federación en Brasil* y Fiori, José Luis (1998), *Balance y perspectivas del federalismo fiscal en Brasil*, en: de Mattos, Carlos A., et al. (1998), *Globalización y territorio, impactos y perspectivas*, Santiago: PUC/ FCE.

Aguilar Barajas, Ismael (1995), *Monterrey: formas de integración a la economía del sur de Estados Unidos*, Comercio Exterior, vol. 45, Número. 5, México D. F.

Alegria, Tito et al. (1997), *Reestructuración productiva y cambio territorial: un segundo eje de industrialización en el norte de México*, Revista de la CEPAL N. 61, Santiago, Chile, abril.

Azzoni, Carlos Roberto y Dircean Alves Ferreira (1998), *Competitividad regional y reconcentración industrial: el futuro de las desigualdades regionales en Brasil*, Revista Eure No. 73, Santiago, Chile, dic.

Benko, Georges (1998), *El impacto de los tecnopolos en el desarrollo regional. Una revisión crítica*, Revista Eure No.73, Santiago, Chile, dic.

Berger, Silvia (2001), *Reconfiguración social y espacial en el área metropolitana 1991-1999*, Ponencia, presentada en el V Seminario de la Red Metropolitana de Investigadores sobre Globalización y territorio, Rosario, Argentina.

Boisier, Sergio (1994), *Post-modernismo territorial y globalización: regiones pivotaes y regiones virtuales. Ciudad y territorio*, Estudios Territoriales, vol.2, No.102, Madrid.

Borello, José A. et. al.(2001), *La industria de la Región Metropolitana de Buenos Aires: una mirada global, regional y local*, ponencia presentada al quinto Seminario de la Red Iberoamericana de Investigadores sobre Globalización y Territorio, Rosario, Argentina.

Caravaca Barroso, Inmaculada (1998), *Los nuevos espacios ganadores y emergentes*, Revista Eure No. 73, Santiago de Chile, dic.

Castells, Manuel (1989), *The Informational City*, Padstow: Blackwell.

Castells, Manuel (1998), *La era de la información, economía, sociedad y cultura, vol. 2, el poder de la identidad*, Madrid: Alianza Editorial.

Cicolella, Pablo (1999), *Globalización y dualización en la Región Metropolitana de Buenos Aires. Grandes inversiones y reestructuración socioterritorial en los años noventa*, Revista Eure No.76, Santiago, Chile.

Cuadrado Roura, Juan Ramón (1998), *Divergencia versus convergencia de las disparidades regionales en España*, Revista Eure No. 72, Santiago, Chile, sept.

Daher, Antonio (1996), *Las regiones de Chile frente a Nafta y Mercosur*, Revista Eure 66, Santiago, Chile, octubre.

De Mattos, Carlos A. (1995), *Santiago de Chile 1975-95 ¿Una nueva dinámica metropolitana en el escenario de la reestructuración y la globalización?* Documentos Instituto de Estudios Urbanos, Serie Azul No. 9, Santiago, Chile: PUC.

Delamaide, Darrel (1994), *The New Superregions of Europe*, Nueva York: Penguin Books.

Diniz, Clélio Campolina (1995), *A Dinâmica Regional Recente da Economia Brasileira e suas Perspectivas*. Texto para Discussão No.375, IPEA, Brasília.

Diniz, Clelio Campolina (2001), *A geografia da industria do conhecimento no brasil*, ponencia presentada al V Seminario de la RED Iberoamericana de Investigadores sobre Globalización y Territorio, Rosario, Argentina.

Diniz, Clélio Campolina y Marco Aurelio Cracco (1998), *Reestructuración económica e impacto regional: el nuevo mapa de la industria regional*, en: De Mattos, Carlos A. et al., compiladores (1998), op. cit.

Esquivel Gerardo (2000), *Geografía y desarrollo económico en México*, trabajo auspiciado por la Red de Centros de Investigación del BID, México D.F.: El Colegio de México.

Fernández de Britto Adriana (1997), *Políticas industriais descentralizadas, as experiencias européais e as iniciativas susnacionais no Brasil*, Texto para Discussão No. 492, IPEA, Brasília.

Figuroa, Isabel y Claudio Bonacic (1999), *Inserción internacional de Chile y desarrollo regional: examen de la tensión entre estos objetivos en una perspectiva de largo plazo*, en: Mideplan (1999), *Prospectiva y Desarrollo Regional*, Santiago, Chile.

Friedman, John (1986), *The World City Hypothesis*, Development and Change 17 (1)

Gordon, Peter y Harry W. Richardson (1998), *World Cities in North, America Structural Change and Future Challenges*, en: Lo, Fu-chen y Yue-man Yeung, eds. (1998), *Globalization and the World of Large Cities*, The United Nations University, Nueva York: United Nations University Press.

Hall, Peter, tercera edición (1984), *The World cities*. Londres: Weindenfeld & Nicolson.

Hanson, Gordon H. (1996), *US-México Integration and Regional Economics: Evidence from Border-City Pairs*, NBER Working Paper 5425, Cambridge, MA.

Hanson, Gordon H. (1998), *Regional Adjustment to Trade Liberalization*, Regional Science and Urban Economics 28(4).

Hiernaux, Daniel (1998), *Reestructuración económica y cambios territoriales en México: un balance 1982-1995*, en: De Mattos, Carlos A. et al., compiladores (1998), op. cit.

Hiernaux-Nicolás, Daniel (1999), *Los frutos amargos de la globalización: expansión y reestructuración metropolitana de la ciudad de México*, Revista Eure No.76, Santiago, Chile.

Kunzman, Klaus R. (1998), *World City Regions in Europe: Structural Change and Futures a Challenges* en: Lo, Fu-chen y Yue-man Yeung, eds. (1998), op. cit.

Magalhaes Tavares, Hermes (1998), *Reestructuración del espacio industrial en Brasil* en: De Mattos, Carlos A., et. al., compiladores, (1998), op. cit.

Méndez, Ricardo y Fernando Molinero (1998), *Espacios y sociedades, introducción a la geografía regional del mundo*, Barcelona: Ariel.

Newhouse, John (1997), *Europe's Rising Regionalism*, Foreign Affairs, enero febrero.

Park, Sang-Chul (1997), *The Japanese Technopoles Strategy*, en: Simmie, James, ed. (1997), *Innovation, Networks and Learning Regions*, Regional Studies Association, Gateshead, Tyne and wear: Jessica Kingsley Publishers Ltd..

Piquet, Rosélia (1998), *Reestructuración industrial da região metropolitana do Rio de Janeiro*, ponencia presentada al IV Seminario Internacional de la Red Iberoamericana de Investigadores sobre Globalización y Territorio, Bogotá D.C., Colombia, abril 22-23 y 24 de 1998.

PNUD (1996), *La competitividad de las regiones de Chile*, en: PNUD, *Informe de desarrollo humano en Chile 1996*, Santiago, Chile: Alfabeto Artes Gráficas.

PNUD (2001), *Informe sobre desarrollo humano 2001*, México D.F.: Mundi-Prensa Libros, S.A.

Rebouças, Osmundo et. al., (1994), *Gestão compartilhada, O Pacto Do Ceará*, Rio de Janeiro: Qualitymark Editora Ltda.

Reinoso, Eduardo D. (1995), *La competitividad de los estados mexicanos*, Monterrey: Instituto Tecnológico de Monterrey.

Rey, Sergio J., Y Brett D. Montouri (1999), *U.S Regional Income Convergence: A Spatial Econometric Perspective*, Regional Studies, vol. 33.2.

Russo, Cintia (2001), *La reestructuración industrial en la región metropolitana de Buenos Aires: primeras aproximaciones*, ponencia presentada al quinto seminario de la Red Iberoamericana de Investigadores sobre Globalización y Territorio, Rosario, Argentina.

Sassen, Saskia (1998), *Ciudades en la economía global: enfoques teóricos y metodológicos*, Revista Eure No.71, Santiago, Chile, marzo.

Scott Allen J., ed. (2001), *Global City-Regions, Trends, Theory, Policy*, Oxford: Oxford University Press.

Subdere (2000), *Informe de competitividad regional 1999*, Santiago, Chile: Ministerio del Interior.

Tolosa, Hamilton C. (1998), *Rio de Janeiro as a World City*, en: Lo, Fu-chen y Yue-man Yeung, eds (1998), op. cit.

U.S. Housing and Urban Development Department (2000), *America's New Economy and the Challenge of the Cities*, Report on Metropolitan Economic Strategy. (<http://www.hud.gov/nmesum.html>).

Von Haldenwang, Christian (2001), *La política territorial de desarrollo productivo en Chile. Nuevas instituciones regionales y locales*, Bonn: Instituto Alemán de Desarrollo.

Yeung, Yue-man y Fu-chen Lo (1998), *Globalization and World City Formation in Pacific Asia*, en: Lo, Fu-chen y Yue-man Yeung, eds. (1998), op. cit.

ARCHIVOS DE ECONOMIA

| No | Título | Autores | Fecha |
|----|--|--|-----------------|
| 1 | La coyuntura económica en Colombia y Venezuela | Andrés Langebaek Patricia Delgado Fernando Mesa Parra | Octubre 1992 |
| 2 | La tasa de cambio y el comercio colombo-venezolano | Fernando Mesa Parra Andrés Langebaek | Noviembre 1992 |
| 3 | ¿Las mayores exportaciones colombianas de café redujeron el precio externo? | Carlos Esteban Posada Andrés Langebaek | Noviembre 1992 |
| 4 | El déficit público: una perspectiva macroeconómica | Jorge Enrique Restrepo Juan Pablo Zárate Carlos Esteban Posada | Noviembre 1992 |
| 5 | El costo de uso del capital en Colombia | Mauricio Olivera | Diciembre 1992 |
| 6 | Colombia y los flujos de capital privado a América Latina | Andrés Langebaek | Febrero 1993 |
| 7 | Infraestructura física. “Clubs de convergencia” y crecimiento económico | José Dario Uribe | Febrero 1993 |
| 8 | El costo de uso del capital: una nueva estimación (Revisión) | Mauricio Olivera | Marzo 1993 |
| 9 | Dos modelos de transporte de carga por carretera | Carlos Esteban Posada Edgar Trujillo Ciro Alvaro Concha Juan Carlos Elorza | Marzo 1993 |
| 10 | La determinación del precio interno del café en un modelo de optimización intertemporal | Carlos Felipe Jaramillo Carlos Esteban Posada Edgar Trujillo | Abril 1993 |
| 11 | El encaje óptimo | Edgar Trujillo Ciro Alvaro Concha Carlos Esteban Posada | Mayo 1993 |
| 12 | Crecimiento económico, “Capital humano” y educación: la teoría y el caso colombiano posterior a 1945 | Carlos Esteban Posada | Junio 1993 |
| 13 | Estimación del PIB trimestral según los componentes del gasto | Rafael Cubillos Fanny Mercedes Valderrama | Junio 1993 |
| 14 | Diferencial de tasas de interés y flujos de capital en Colombia (1980-1993) | Andrés Langebaek | Agosto 1993 |
| 15 | Empleo y capital en Colombia: nuevas estimaciones (1950-1992) | Adriana Barrios Marta Luz Henao Carlos Esteban Posada Fanny Mercedes Valderrama Diego Mauricio Vásquez | Septiembre 1993 |
| 16 | Productividad, crecimiento y ciclos en la economía colombiana (1967-1992) | Carlos Esteban Posada | Septiembre 1993 |

ARCHIVOS DE ECONOMIA

| No | Título | Autores | Fecha |
|----|--|---|-----------------|
| 17 | Crecimiento económico y apertura en Chile y México y perspectivas para Colombia | Fernando Mesa Parra | Septiembre 1993 |
| 18 | El papel del capital público en la producción, inversión y el crecimiento económico en Colombia | Fabio Sánchez Torres | Octubre 1993 |
| 19 | Tasa de cambio real y tasa de cambio de equilibrio | Andrés Langebaek | Octubre 1993 |
| 20 | La evolución económica reciente: dos interpretaciones alternativas | Carlos Esteban Posada | Noviembre 1993 |
| 21 | El papel de gasto público y su financiación en la coyuntura actual: algunas implicaciones complementarias | Alvaro Zarta Avila | Diciembre 1993 |
| 22 | Inversión extranjera y crecimiento económico | Alejandro Gaviria Javier Alberto Gutiérrez | Diciembre 1993 |
| 23 | Inflación y crecimiento en Colombia | Alejandro Gaviria Carlos Esteban Posada | Febrero 1994 |
| 24 | Exportaciones y crecimiento en Colombia | Fernando Mesa Parra | Febrero 1994 |
| 25 | Experimento con la vieja y la nueva teoría del crecimiento económico (¿porqué crece tan rápido China?) | Carlos Esteban Posada | Febrero 1994 |
| 26 | Modelos económicos de criminalidad y la posibilidad de una dinámica prolongada | Carlos Esteban Posada | Abril 1994 |
| 27 | Regímenes cambiarios, política macroeconómica y flujos de capital en Colombia | Carlos Esteban Posada | Abril 1994 |
| 28 | Comercio intraindustrial: el caso colombiano | Carlos Pombo | Abril 1994 |
| 29 | Efectos de una bonanza petrolera a la luz de un modelo de optimización intertemporal | Hernando Zuleta Juan Pablo Arango | Mayo 1994 |
| 30 | Crecimiento económico y productividad en Colombia: una perspectiva de largo plazo (1957-1994) | Sergio Clavijo | Junio 1994 |
| 31 | Inflación o desempleo: ¿Acaso hay escogencia en Colombia? | Sergio Clavijo | Agosto 1994 |
| 32 | La distribución del ingreso y el sistema financiero | Edgar Trujillo Ciro | Agosto 1994 |
| 33 | La trinidad económica imposible en Colombia: estabilidad cambiaria, independencia monetaria y flujos de capital libres | Sergio Clavijo | Agosto 1994 |

ARCHIVOS DE ECONOMIA

| No | Título | Autores | Fecha |
|----|--|---|-----------------|
| 34 | ¿'Déjà vu?': tasa de cambio, deuda externa y esfuerzo exportador en Colombia. | Sergio Clavijo | Mayo 1995 |
| 35 | La crítica de Lucas y la inversión en Colombia: nueva evidencia | Mauricio Cárdenas Mauricio Olivera | Septiembre 1995 |
| 36 | Tasa de Cambio y ajuste del sector externo en Colombia | Fernando Mesa Parra Dairo Estrada | Septiembre 1995 |
| 37 | Análisis de la evolución y composición del Sector Público | Mauricio Olivera G. Manuel Fernando Castro Q. Fabio Sánchez T. | Septiembre 1995 |
| 38 | Incidencia distributiva del IVA en un modelo del ciclo de vida | Juan Carlos Parra Osorio Fabio José Sánchez T. | Octubre 1995 |
| 39 | Por qué los niños pobres no van a la escuela? (Determinantes de la asistencia escolar en Colombia) | Fabio Sánchez Torres Jairo Augusto Núñez M. | Noviembre 1995 |
| 40 | Matriz de Contabilidad Social 1992 | Fanny M. Valderrama Javier Alberto Gutiérrez | Diciembre 1995 |
| 41 | Multiplicadores de Contabilidad Derivados de la Matriz de Contabilidad Social | Javier Alberto Gutiérrez Fanny M. Valderrama G. | Enero 1996 |
| 42 | El ciclo de referencia de la economía colombiana | Martin Maurer María Camila Uribe S. | Febrero 1996 |
| 43 | Impacto de las transferencias intergubernamentales en la distribución interpersonal del ingreso en Colombia | Juan Carlos Parra Osorio | Marzo 1996 |
| 44 | Auge y colapso del ahorro empresarial en Colombia 1983-1994 | Fabio Sánchez Torres Guillermo Murcia Guzmán Carlos Oliva Neira | Abril 1996 |
| 45 | Evolución y comportamiento del gasto público en Colombia 1950-1994 | Cielo María Numpaque Ligia Rodríguez Cuestas | Mayo 1996 |
| 46 | Los efectos no considerados de la apertura económica en el mercado laboral industrial | Fernando Mesa Parra Javier Alberto Gutiérrez | Mayo 1996 |
| 47 | Un modelo de Financiamiento óptimo de un aumento permanente en el gasto público: Una ilustración con el caso colombiano. | Alvaro Zarta Avila | Junio 1996 |
| 48 | Estadísticas descriptivas del mercado laboral masculino y femenino en Colombia: 1976 -1995 | Rocío Ribero M. Carmen Juliana García B. | Agosto 1996 |
| 49 | Un sistema de indicadores líderes para Colombia | Martín Maurer María Camila Uribe Javier Birchenall | Agosto 1996 |

ARCHIVOS DE ECONOMIA

| No | Título | Autores | Fecha |
|----|---|---|-----------------|
| 50 | Evolución y determinantes de la productividad en Colombia: Un análisis global y sectorial | Fabio Sánchez Torres Jorge Iván Rodríguez Jairo Núñez Méndez | Agosto 1996 |
| 51 | Gobernabilidad y Finanzas Públicas en Colombia | César A. Caballero R | Noviembre 1996 |
| 52 | Tasas Marginales Efectivas de Tributación en Colombia | Mauricio Olivera G. | Noviembre 1996 |
| 53 | Un modelo keynesiano para la economía colombiana | Fabio José Sánchez T. Clara Elena Parra | Febrero 1997 |
| 54 | Trimestralización del Producto Interno Bruto por el lado de la oferta. | Fanny M. Valderrama | Febrero 1997 |
| 55 | Poder de mercado, economías de escala, complementariedades intersectoriales y crecimiento de la productividad en la industria colombiana. | Juán Mauricio Ramírez | Marzo 1997 |
| 56 | Estimación y calibración de sistemas flexibles de gasto. | Orlando Gracia Gustavo Hernández | Abril 1997 |
| 57 | Mecanismos de ahorro e Inversión en las Empresas Públicas Colombianas: 1985-1994 | Fabio Sánchez Torres Guillermo Murcia G. | Mayo 1997 |
| 58 | Capital Flows, Savings and investment in Colombia 1990-1996 | José Antonio Ocampo G. Camilo Ernesto Tovar M. | Mayo 1997 |
| 59 | Un Modelo de Equilibrio General Computable con Competencia imperfecta para Colombia | Juan Pablo Arango Orlando Gracia Gustavo Hernández Juan Mauricio Ramírez | Junio 1997 |
| 60 | El cálculo del PIB Potencial en Colombia | Javier A. Birchenall J. | Julio 1997 |
| 61 | Determinantes del Ahorro de los hogares. Explicación de su caída en los noventa. | Alberto Castañeda C. Gabriel Piraquive G. | Julio 1997 |
| 62 | Los ingresos laborales de hombres y mujeres en Colombia: 1976-1995 | Rocío Ribero Claudia Meza | Agosto 1997 |
| 63 | Determinantes de la participación laboral de hombres y mujeres en Colombia: 1976-1995 | Rocío Ribero Claudia Meza | Agosto 1997 |
| 64 | Inversión bajo incertidumbre en la Industria Colombiana: 1985-1995 | Javier A. Birchenall | Agosto 1997 |
| 65 | Modelo IS-LM para Colombia. Relaciones de largo plazo y fluctuaciones económicas. | Jorge Enrique Restrepo | Agosto 1997 |
| 66 | Correcciones a los Ingresos de las Encuestas de hogares y distribución del Ingreso Urbano en | Jairo A. Núñez Méndez Jaime A. Jiménez Castro | Septiembre 1997 |

ARCHIVOS DE ECONOMIA

| No | Título | Autores | Fecha |
|----|--|---|----------------|
| | Colombia. | | |
| 67 | Ahorro, Inversión y Transferencias en las Entidades Territoriales Colombianas | Fabio Sánchez Torres Mauricio Olivera G. Giovanni Cortés S. | Octubre 1997 |
| 68 | Efectos de la Tasa de cambio real sobre la Inversión industrial en un Modelo de transferencia de precios | Fernando Mesa Parra Leyla Marcela Salguero Fabio Sánchez Torres | Octubre 1997 |
| 69 | Convergencia Regional: Una revisión del caso Colombiano. | Javier A. Birchenall Guillermo E. Murcia G. | Octubre 1997 |
| 70 | Income distribution, human capital and economic growth in Colombia. | Javier A. Birchenall | Octubre 1997 |
| 71 | Evolución y determinantes del Ahorro del Gobierno Central. | Fabio Sánchez Torres Ma. Victoria Angulo | Noviembre 1997 |
| 72 | Macroeconomic Performance and Inequality in Colombia: 1976-1996 | Raquel Bernal Mauricio Cárdenas Jairo Núñez Méndez Fabio Sánchez Torres | Diciembre 1997 |
| 73 | Liberación comercial y salarios en Colombia: 1976-1994 | Donald Robbins | Enero 1998 |
| 74 | Educación y salarios relativos en Colombia: 1976-1995 Determinantes, evolución e implicaciones para la distribución del Ingreso | Jairo Núñez Méndez Fabio Sánchez Torres | Enero 1998 |
| 75 | La tasa de interés "óptima" | Carlos Esteban Posada Edgar Trujillo Ciro | Febrero 1998 |
| 76 | Los costos económicos de la criminalidad y la violencia en Colombia: 1991-1996 | Edgar Trujillo Ciro Martha Elena Badel | Marzo 1998 |
| 77 | Elasticidades Precio y Sustitución para la Industria Colombiana | Juán Pablo Arango Orlando Gracia Gustavo Hernández | Marzo 1998 |
| 78 | Flujos Internacionales de Capital en Colombia: Un enfoque de Portafolio | Ricardo Rocha García Fernando Mesa Parra | Marzo 1998 |
| 79 | Macroeconomía, ajuste estructural y equidad en Colombia: 1978-1996 | José Antonio Ocampo María José Pérez Camilo Ernesto Tovar Francisco Javier Lasso | Marzo 1998 |
| 80 | La Curva de Salarios para Colombia. Una Estimación de las Relaciones entre el Desempleo, la Inflación y los Ingresos Laborales, 1984- 1996. | Fabio Sánchez Torres Jairo Núñez Méndez | Marzo 1998 |
| 81 | Participación, Desempleo y Mercados Laborales en Colombia | Jaime Tenjo G. Rocio Ribero M. | Abril 1998 |

ARCHIVOS DE ECONOMIA

| No | Título | Autores | Fecha |
|----|---|---|------------------|
| 82 | Reformas comerciales, márgenes de beneficio y productividad en la industria colombiana | Juán Pablo Arango Orlando Gracia Gustavo Hernández Juán Mauricio Ramírez | Abril 1998 |
| 83 | Capital y Crecimiento Económico en un Modelo Dinámico: Una presentación de la dinámica Transicional para los casos de EEUU y Colombia | Alvaro Zarta Avila | Mayo 1998. |
| 84 | Determinantes de la Inversión en Colombia: Evidencia sobre el capital humano y la violencia. | Clara Helena Parra | Junio 1998. |
| 85 | Mujeres en sus casas: Un recuento de la población Femenina económicamente activa | Piedad Urdinola Contreras | Junio 1998. |
| 86 | Descomposición de la desigualdad del Ingreso laboral Urbano en Colombia: 1976-1997 | Fabio Sánchez Torres Jairo Núñez Méndez | Junio 1998. |
| 87 | El tamaño del Estado Colombiano Indicadores y tendencias 1976-1997 | Angela Cordi Galat | Junio 1998. |
| 88 | Elasticidades de sustitución de las importaciones Para la economía colombiana. | Gustavo Hernández | Junio 1998. |
| 89 | La tasa natural de desempleo en Colombia | Martha Luz Henao Norberto Rojas | Junio 1998. |
| 90 | The role of shocks in the colombian economy | Ana María Menéndez | Julio 1998. |
| 91 | The determinants of Human Capital Accumulation in Colombia, with implications for Trade and Growth Theory | Donald J. Robbins | Julio 1998. |
| 92 | Estimaciones de funciones de demanda de trabajo dinámicas para la economía colombiana, 1980-1996 | Alejandro Vivas Benítez Stefano Farné Dagoberto Urbano | Julio 1998. |
| 93 | Análisis de las relaciones entre violencia y equidad | Alfredo Sarmiento Lida Marina Becerra | Agosto 1998. |
| 94 | Evaluación teórica y empírica de las exportaciones no tradicionales en Colombia | Fernando Mesa Parra María Isabel Cock Angela Patricia Jiménez | Agosto 1998. |
| 95 | Valoración económica del empleo doméstico femenino no remunerado, en Colombia, 1978-1993 | Piedad Urdinola Contreras | Agosto 1998. |
| 96 | Eficiencia en el Gasto Público de Educación. | María Camila Uribe | Agosto 1998. |
| 97 | El desempleo en Colombia: tasa natural, desempleo cíclico y estructural y la duración del desempleo. 1976-1998. | Jairo Núñez M. Raquel Bernal S. | Septiembre 1998. |
| 98 | Productividad y retornos sociales del Capital humano: Microfundamentos y evidencia para Colombia. | Francisco A. González R. Carolina Guzmán R. Angela L. Pachón G. | Noviembre 1998. |
| 99 | Reglas monetarias en Colombia y Chile | Jorge E. Restrepo L. | Enero 1999. |

ARCHIVOS DE ECONOMIA

| No | Título | Autores | Fecha |
|-----|--|--|---------------|
| 100 | Inflation Target Zone: The Case of Colombia 1973-1994 | Jorge E. Restrepo L. | Febrero 1999. |
| 101 | ¿ Es creíble la Política Cambiaria en Colombia? | Carolina Hoyos V. | Marzo 1999. |
| 102 | La Curva de Phillips, la Crítica de Lucas y la persistencia de la inflación en Colombia | Javier A. Birchenall | Abril 1999. |
| 103 | Un modelo macroeconómico para la economía Colombiana | Javier A. Birchenall Juan Daniel Oviedo | Abril 1999. |
| 104 | Una revisión de la literatura teórica y la experiencia Internacional en regulación | Marcela Eslava Mejía | Abril 1999. |
| 105 | El transporte terrestre de carga en Colombia Documento para el Taller de Regulación. | Marcela Eslava Mejía Eleonora Lozano Rodríguez | Abril 1999. |
| 106 | Notas de Economía Monetaria. (Primera Parte) | Juan Carlos Echeverry G. | Abril 1999. |
| 107 | Ejercicios de Causalidad y Exogeneidad para Ingresos salariales nominales públicos y privados Colombianos (1976-1997). | Mauricio Bussolo Orlando Gracia Camilo Zea | Mayo 1999. |
| 108 | Real Exchange Rate Swings and Export Behavior: Explaining the Robustness of Chilean Exports. | Felipe Illanes | Mayo 1999. |
| 109 | Segregación laboral en las 7 principales ciudades del país. | Piedad Urdinola | Mayo 1999. |
| 110 | Estimaciones trimestrales de la línea de pobreza y sus relaciones con el desempeño macroeconómico Colombiano. (1977-1997) | Jairo Núñez Méndez Fabio José Sánchez T. | Mayo 1999 |
| 111 | Costos de la corrupción en Colombia. | Marta Elena Badel | Mayo 1999 |
| 112 | Relevancia de la dinámica transicional para el crecimiento de largo plazo: Efectos sobre las tasas de interés real, la productividad marginal y la estructura de la producción para los casos de EEUU y Colombia.. | Alvaro Zarta | Junio 1999 |
| 113 | La recesión actual en Colombia: Flujos, Balances y Política anticíclica | Juan Carlos Echeverry | Junio 1999 |
| 114 | Monetary Rules in a Small Open Economy | Jorge E. Restrepo L. | Junio 1999 |
| 115 | El Balance del Sector Público y la Sostenibilidad Fiscal en Colombia | Juan Carlos Echeverry Gabriel Piraquive Natalia Salazar Ma. Victoria Angulo Gustavo Hernández Cielo Ma. Numpaqué Israel Fainboim Carlos Jorge Rodríguez | Junio 1999 |

ARCHIVOS DE ECONOMIA

| No | Título | Autores | Fecha |
|-----|--|---|-----------------|
| 116 | Crisis y recuperación de las Finanzas Públicas. Lecciones de América Latina para el caso colombiano. | Marcela Eslava Mejía | Julio 1999 |
| 117 | Complementariedades Factoriales y Cambio Técnico en la Industria Colombiana. | Gustavo Hernández Juan Mauricio Ramírez | Julio 1999 |
| 118 | ¿Hay un estancamiento en la oferta de crédito? | Juan Carlos Echeverry Natalia Salazar | Julio 1999 |
| 119 | Income distribution and macroeconomics in Colombia. | Javier A. Birchenall J. | Julio 1999. |
| 120 | Transporte carretero de carga. Taller de regulación. DNP-UMACRO. Informe final. | Juan Carlos Echeverry G. Marcela Eslava Mejía Eleonora Lozano Rodriguez | Agosto 1999. |
| 121 | ¿ Se cumplen las verdades nacionales a nivel regional? Primera aproximación a la construcción de matrices de contabilidad social regionales en Colombia. | Nelly. Angela Cordi Galat | Agosto 1999. |
| 122 | El capital social en Colombia. La medición nacional con el BARCAS Separata N° 1 de 5 | John SUDARSKY | Octubre 1999. |
| 123 | El capital social en Colombia. La medición nacional con el BARCAS Separata N° 2 de 5 | John SUDARSKY | Octubre 1999. |
| 124 | El capital social en Colombia. La medición nacional con el BARCAS Separata N° 3 de 5 | John SUDARSKY | Octubre 1999. |
| 125 | El capital social en Colombia. La medición nacional con el BARCAS Separata N° 4 de 5 | John SUDARSKY | Octubre 1999. |
| 126 | El capital social en Colombia. La medición nacional con el BARCAS Separata N° 5 de 5 | John SUDARSKY | Octubre 1999. |
| 127 | The Liquidity Effect in Colombia | Jorge E. Restrepo | Noviembre 1999. |
| 128 | Upac: Evolución y crisis de un modelo de desarrollo. | Juan C Echeverry Orlando Gracia B. Piedad Urdinola | Diciembre 1999. |
| 129 | Confronting fiscal imbalances via intertemporal Economics, politics and justice: the case of Colombia | Juan C Echeverry Verónica Navas-Ospina | Diciembre 1999. |
| 130 | La tasa de interés en la coyuntura reciente en Colombia. | Jorge Enrique Restrepo Edgar Trujillo Ciro | Diciembre 1999. |
| 131 | Los ciclos económicos en Colombia. Evidencia Empírica (1977-1998) | Jorge Enrique Restrepo José Daniel Reyes Peña | Enero 2000. |
| 132 | Colombia's natural trade partners and its bilateral Trade performance: Evidence from 1960 to 1996 | Hernán Eduardo Vallejo | Enero 2000. |

ARCHIVOS DE ECONOMIA

| No | Título | Autores | Fecha |
|-----|--|--|-----------------|
| 133 | Los derechos constitucionales de prestación y sus Implicaciones económico- políticas. Los casos del derecho a la salud y de los derechos de los reclusos | Luis Carlos Sotelo | Febrero 2000. |
| 134 | La reactivación productiva del sector privado colombiano (Documento elaborado para el BID) | Luis Alberto Zuleta | Marzo 2000. |
| 135 | Geography and Economic Development: A Municipal Approach for Colombia. | Fabio José Sánchez T. Jairo Núñez Méndez | Marzo 2000. |
| 136 | La evaluación de resultados en la modernización del Estado en América Latina. Restricciones y Estrategia para su desarrollo. | Eduardo Wiesner Durán | Abril 2000. |
| 137 | La regulación de precios del transporte de carga por Carretera en Colombia. | Marcela Eslava Mejía | Abril 2000. |
| 138 | El conflicto armado en Colombia. Una aproximación a la teoría de juegos. | Yuri Gorbaneff Flavio Jácome | Julio 2000. |
| 139 | Determinación del consumo básico de agua potable subsidiable en Colombia. | Juan Carlos Junca Salas | Noviembre 2000. |
| 140 | Incidencia fiscal de los incentivos tributarios | Juan Ricardo Ortega Gabriel Armando Piraquive Gustavo Adolfo Hernández Carolina Soto Losada Sergio Iván Prada Juan Mauricio Ramirez | Noviembre 2000. |
| 141 | Exenciones tributarias: Costo fiscal y análisis de incidencia | Gustavo A. Hernández Carolina Soto Losada Sergio Iván Prada Juan Mauricio Ramirez | Diciembre 2000 |
| 142 | La contabilidad del crecimiento, las dinámicas transicionales y el largo plazo: Una comparación internacional de 46 países y una presentación de casos de economías tipo: EEUU, Corea del Sur y Colombia. | Alvaro Zarta Avila | Febrero 2001 |
| 143 | ¿Nos parecemos al resto del mundo? El Conflicto colombiano en el contexto internacional. | Juan Carlos Echeverry G. Natalia Salazar Ferro Verónica Navas Ospina | Febrero 2001 |
| 144 | Inconstitucionalidad del Plan Nacional de Desarrollo: causas, efectos y alternativas. | Luis Edmundo Suárez S. Diego Mauricio Avila A. | Marzo 2001 |
| 145 | La afiliación a la salud y los efectos redistributivos de los subsidios a la demanda. | Hernando Moreno G. | Abril 2001 |
| 146 | La participación laboral: ¿qué ha pasado y qué podemos esperar? | Mauricio Santamaría S. Norberto Rojas Delgadillo | Abril 2001 |
| 147 | Análisis de las importaciones agropecuarias en la década de los Noventa. | Gustavo Hernández Juan Ricardo Perilla | Mayo 2001 |

ARCHIVOS DE ECONOMIA

| No | Título | Autores | Fecha |
|-----|---|---|-----------------|
| 148 | Impacto económico del programa de Desarrollo alternativo del Plan Colombia | Gustavo A. Hernández Sergio Iván Prada Juan Mauricio Ramírez | Mayo 2001 |
| 149 | Análisis de la presupuestación de la inversión de la Nación. | Ulpiano Ayala Oramas | Mayo 2001 |
| 150 | DNPENSION: Un modelo de simulación para estimar el costo fiscal del sistema pensional colombiano. | Juan Carlos Parra Osorio | Mayo 2001 |
| 151 | La oferta de combustible de Venezuela en la frontera con Colombia: una aproximación a su cuantificación | Hernando Moreno G. | Junio 2001 |
| 152 | Shocks fiscales y términos de intercambio en el caso colombiano. | Ómer ÖZAK MUÑOZ. | Julio 2001 |
| 153 | Demanda por importaciones en Colombia: Una estimación. | Igor Esteban Zuccardi | Julio 2001 |
| 154 | Elementos para mejorar la adaptabilidad del mercado laboral colombiano. | Mauricio Santa María S. Norberto Rojas Delgadillo | Agosto 2001 |
| 155 | ¿Qué tan poderosas son las aerolíneas colombianas? Estimación de poder de mercado de las rutas colombianas. | Ximena Peña Parga | Agosto 2001 |
| 156 | Elementos para el debate sobre una nueva reforma pensional en Colombia. | Juan Carlos Echeverry Andrés Escobar Arango César Merchán Hernández Gabriel Piraquive Galeano Mauricio Santa María S. | Septiembre 2001 |
| 157 | Agregando votos en un sistema altamente desistitucionalizado. | Francisco Gutiérrez Sanín | Octubre 2001 |
| 158 | Eficiencia -X en el Sector Bancario Colombiano | Carlos Alberto Castro I | Noviembre 2001 |
| 159 | Determinantes de la calidad de la educación en Colombia. | Alejandro Gaviria Jorge Hugo Barrientos | Noviembre 2001 |
| 160 | Evaluación de la descentralización municipal. Descentralización y macroeconomía | Fabio Sánchez Torres | Noviembre 2001 |
| 161 | Impuestos a las transacciones: Implicaciones sobre el bienestar y el crecimiento. | Rodrigo Suescún | Noviembre 2001 |
| 162 | Strategic Trade Policy and Exchange Rate Uncertainty | Fernando Mesa Parra | Noviembre 2001 |
| 163 | Evaluación de la descentralización municipal en Colombia. Avances y resultados de la descentralización Política en Colombia | Alberto Maldonado C. | Noviembre 2001 |
| 164 | Choques financieros, precios de activos y recesión en Colombia. | Alejandro Badel Flórez | Noviembre 2001 |

ARCHIVOS DE ECONOMIA

| No | Título | Autores | Fecha |
|-----|---|--|----------------|
| 165 | Evaluación de la descentralización municipal en Colombia. ¿Se consolidó la sostenibilidad fiscal de los municipios colombianos durante los años noventa. | Juan Gonzalo Zapata Olga Lucía Acosta Adriana González | Noviembre 2001 |
| 166 | Evaluación de la descentralización municipal en Colombia. La descentralización en el Sector de Agua potable y Saneamiento básico. | Maria Mercedes Maldonado Gonzalo Vargas Forero | Noviembre 2001 |
| 167 | Evaluación de la descentralización municipal en Colombia. La relación entre corrupción y proceso de descentralización en Colombia. | Edgar González Salas | Diciembre 2001 |
| 168 | Evaluación de la descentralización municipal en Colombia. Estudio general sobre antecedentes, diseño, avances y resultados generales del proceso de descentralización territorial en el Sector Educativo. | Carmen Helena Vergara Mary Simpson | Diciembre 2001 |
| 169 | Evaluación de la descentralización municipal en Colombia. Componente de capacidad institucional. | Edgar González Salas | Diciembre 2001 |
| 170 | Evaluación de la descentralización municipal en Colombia. Evaluación de la descentralización en Salud en Colombia. | Iván Jaramillo Pérez | Diciembre 2001 |
| 171 | External Trade, Skill, Technology and the recent increase of income inequality in Colombia | Mauricio Santa María S. | Diciembre 2001 |
| 172 | Seguimiento y evaluación de la participación de los resguardos indígenas en los ingresos corrientes de la Nación para el período 1998 y 1999. | Dirección de Desarrollo Territorial | Diciembre 2001 |
| 173 | Exposición de Motivos de la Reforma de la Ley 60 de 1993. Sector Educación y Sector Salud | Dirección de Desarrollo Social | Diciembre 2001 |
| 174 | Transferencias, incentivos y la endogenidad del gasto Territorial. Seminario internacional sobre Federalismo fiscal - Secretaría de Hacienda de México, CEPAL, ILPES, CAF - Cancún, México. 18-20 de Mayo de 2000 | Eduardo Wiesner Durán | Enero 2002. |
| 175 | Cualificación laboral y grado de sindicalización | Flavio Jácome Liévano | Enero 2002. |
| 176 | OFFSETS: Aproximación teórica y experiencia Internacional. | Nohora Eugenia Posada Yaneth Cristina Giha Tovar Paola Buendía García Alvaro José Chávez G. | Febrero 2002. |
| 177 | Pensiones: conceptos y esquemas de financiación | César Augusto Merchán H. | Febrero 2002. |
| 178 | La erradicación de las minas antipersonal sembradas en Colombia - Implicaciones y costos- | Yilberto Lahuerta P. Ivette María Altamar | Marzo 2002. |
| 179 | Economic growth in Colombia: A reversal of "Fortune"? | Mauricio Cárdenas S. | Marzo 2002. |
| 180 | El siglo del modelo de desarrollo. | Juan Carlos Echeverry G | Abril 2002. |

ARCHIVOS DE ECONOMIA

| No | Título | Autores | Fecha |
|-----|--|--|-------------|
| 181 | Metodología de un Modelo ARIMA condicionado para el pronóstico del PIB. | Juan Pablo Herrera S. Gustavo A. Hernández D. | Abril 2002. |
| 182 | ¿Cuáles son los colombianos con pensiones privilegiadas? | César Augusto Merchán H. | Abril 2002. |
| 183 | Garantías en carreteras de primera generación. Impacto económico. | José Daniel Reyes Peña. | Abril 2002 |
| 184 | Impacto económico de las garantías de la Nación en proyectos de infraestructura. | José Daniel Reyes Peña. | Abril 2002 |
| 185 | Aproximación metodológica y cuantitativa de los costos económicos generados por el problema de las drogas ilícitas en Colombia (1995 - 2000) | Ricardo Pérez Sandoval Andrés Vergara Ballén Yilberto Lahuerta P | Abril 2002 |
| 186 | Tendencia, ciclos y distribución del ingreso en Colombia: una crítica al concepto de "modelo de desarrollo" | Juan Carlos Echeverry G. Andrés Escobar Arango Mauricio Santa María S. | Abril 2002. |
| 187 | Crecimiento y ciclos económicos. Efectos de los choques de oferta y demanda en el crecimiento colombiano. | Igor Esteban Zuccardi H. | Mayo 2002. |
| 188 | A general equilibrium model for tax policy analysis in Colombia. The MEGATAX model. | Thomas F. Rutherford. Miles K. Light | Mayo 2002. |
| 189 | A dynamic general equilibrium model for tax policy analysis in Colombia. | Thomas F. Rutherford. Miles K. Light Gustavo Hernández | Mayo 2002. |
| 190 | Sistema Bancario Colombiano: ¿Somos eficientes a nivel internacional? | Alejandro Badel Flórez. | Junio 2002. |
| 191 | Política para mejorar el servicio de transporte Público urbano de pasajeros. | DNP: DIE- GEINF | Junio 2002. |
| 192 | Two decades of economic and social development in urban Colombia: a mixed outcome | Carlos Eduardo Vélez Mauricio Santa María, Natalia Millán Bénédicte De La Brière World Bank (LAC/PREM) | Junio 2002. |
| 193 | ¿Cuáles colegios ofrecen mejor educación en Colombia? | Jairo Núñez Roberto Steiner Ximena Cadena Renata Pardo CEDE, U. de los Andes | Junio 2002. |

ARCHIVOS DE ECONOMIA

| No | Título | Autores | Fecha |
|-----|--|-------------------|-------------|
| 194 | Nuevos enfoques de política regional en América Latina: El caso de Colombia en perspectiva histórica. Las nuevas teorías y enfoques conceptuales sobre el desarrollo regional. ¿Hacia un nuevo paradigma? Separata 1 de 7 | Edgard Moncayo J. | Julio 2002. |
| 195 | Nuevos enfoques de política regional en América Latina: El caso de Colombia en perspectiva histórica. Las políticas regionales: Un enfoque por generaciones Separata 2 de 7 | Edgard Moncayo J. | Julio 2002. |
| 196 | Nuevos enfoques de política regional en América Latina: El caso de Colombia en perspectiva histórica. Un mundo de geometría variable: Los territorios que ganan y los que pierden. Separata 3 de 7 | Edgard Moncayo J. | Julio 2002. |