
ARCHIVOS DE ECONOMÍA

Costos generados por la violencia armada en Colombia: 1999-2003

Maria Eugenia PINTO BORREGO
Andrés VERGARA BALLEEN
Yilberto LAHUERTA PERCIPIANO



DNP Departamento
Nacional
de Planeación

Documento 277
Dirección de Estudios Económicos
18 de Enero 2005

La serie ARCHIVOS DE ECONOMÍA es un medio de divulgación de la Dirección de Estudios Económicos, no es un órgano oficial del Departamento Nacional de Planeación. Sus documentos son de carácter provisional, de responsabilidad exclusiva de sus autores y sus contenidos no comprometen a la institución.

Consultar otros **Archivos de economía** en:

<https://www.dnp.gov.co/EstudiosEconomicos/ArchivosdeEconom%C3%ADa.aspx>

<http://www.dotec-colombia.org/index.php/series/118-departamento-nacional-de-planeacion/archivos-de-economia>

Costos generados por la violencia armada en Colombia: 1999-2003

María Eugenia PINTO BORREGO*,
Andrés VERGARA BALLEEN,
Yilberto LAHUERTA PERCIPIANO

Abstract

Este documento incluye un ejercicio de valoración de los costos tanto directos como indirectos que la violencia armada ha impuesto a la economía nacional entre los años 1999 y 2003. Entre los costos considerados se cuentan aquellos generados por el daño a infraestructura energética, vial y aeroportuaria, por fenómenos como el secuestro, al extorsión, el narcotráfico, el desplazamiento forzado, el uso de minas antipersonal, así como el pago de indemnizaciones a víctimas, entre otros.

Como resultado del ejercicio se estima que los costos de la violencia armada en Colombia durante 1999-2003 se acercan a los \$16,5 billones de 2003. La mayor parte de los costos calculados, \$14,6 Billones, corresponden a la categoría de costos directos (88.3% del total de costos).

Por su parte, los costos indirectos, ascendieron a \$1,9 Billones, equivalentes al 11,7% del total.

Estos costos equivalen al 7,4% del PIB de 2003, a 2,7 veces el déficit del sector público consolidado de 2003; además, es 2,1 veces el Presupuesto de Inversión de la Nación y el 14,1% de la deuda del sector público no financiero (neto de activos).

* Grupo de Estudios de Gobierno y Asuntos Internos de l Dirección de Justicia y Seguridad del Departamento Nacional de Planeación Octubre de 2004

Introducción

Desde el año 2000, el Departamento Nacional de Plantación, específicamente el Grupo de Gobierno y Asuntos Internos de la Dirección de Justicia y Seguridad, inició la construcción de metodologías que permitieran estimar los costos que ciertas manifestaciones de la violencia armada generaban en la Sociedad y el Estado Colombiano¹.

Lo que comenzó con un ejercicio que generaba información útil para la definición de políticas y la apropiación de recursos, terminó siendo una propuesta de investigación académica de importante aporte, no sólo para el Gobierno, sino también para la comunidad en general. De allí surge entonces la iniciativa de elaborar un estudio sobre los “*Costos de la violencia armada en interno en Colombia 1999 – 2003*”, que recopilara los resultados de trabajos realizados en otras ocasiones por esta oficina, pero que a su vez alimentara aquellas conclusiones con nuevos datos y aproximaciones.

Vale la pena anotar, que a pesar del esfuerzo que se hizo para detectar las variables que podían incidir en los costos, muchas de ellas, por escasez de información y por tiempo, fueron imposibles de estimar. No obstante, el ejercicio permitió detectar estas carencias y de paso alertar sobre la real dimensión de los costos que la violencia armada acarrea al país.

Así las cosas, el trabajo que se presenta a continuación, se dividió en dos partes: en la primera se señalan las definiciones que se utilizarán sobre costos y se indican las variables a estimar; en la segunda, se exponen los resultados de las estimaciones así como un análisis de su incidencia.

¹ “*Aproximación metodológica y cuantitativa de los Costos Económicos generados por las drogas ilícitas y la lucha contra el narcotráfico (1995-2000)*”. Planeación y Desarrollo, Abril-junio 2002, Departamento Nacional de Planeación, DJS-GEGAI, Bogotá y Archivos de Economía N° 185, Departamento Nacional de Planeación, DJS-GEGAI, Bogotá. (2002).

“*Impactos económicos generados por el uso de Minas Antipersonal en Colombia*”. Archivos de Economía N° 235, Departamento Nacional de Planeación, DJS-GEGAI, Bogotá. (2003).

“*Cálculo de los costos para el Estado colombiano generados por la implementación de beneficios a los secuestrados y sus familias*” Documento de trabajo, Departamento Nacional de Planeación, DJS-GEGAI, Bogotá. (2003).

“*El secuestro en Colombia: Caracterización y costos económicos*”, Archivos de Economía N° 257, Departamento Nacional de Planeación, DJS-GEGAI, Bogotá. (2004).

2. Marco Conceptual

2.1. Definición de costos

De acuerdo a la literatura disponible sobre el tema, existen diferentes clasificaciones de costos. Para efectos del presente documento se tiene en cuenta la siguiente distinción²:

Costos directos: hacen referencia a la remuneración de factores necesarios para la producción de un bien o servicio. Por ejemplo, en el caso específico de la violencia armada, este implica la asignación de recursos del Presupuesto General de la Nación destinados a combatir militarmente a los grupos armados al margen de la ley (GAML), mediante el fortalecimiento de la Fuerza Pública. Pero además, también incluye aquellos costos asociados con las acciones bélicas de los GAML dirigidas a desestabilizar algunos sectores de la sociedad y de la economía nacional, como es el caso de la infraestructura petrolera, de transporte y eléctrica, entre otros; en este caso se considerarían como costos directos aquellos en los que se debe incurrir para la reparación de la infraestructura afectada. Otro ejemplo de costo directo sería la asignación del Presupuesto Nacional destinada a la atención de la población víctima del desplazamiento forzado a causa de la violencia armada.

Costos indirectos: son aquellos que no implican necesariamente una asignación directa de recursos (movimiento de caja), pero que representan un costo de oportunidad o un uso alternativo perdido de bienes o factores de producción. Por ejemplo, la pérdida de capital humano generado por la morbilidad o mortalidad de miembros de la Fuerza Pública y de civiles en el marco de la violencia armada. Las personas heridas y muertas incluidas en este cálculo se consideran como individuos productivos. Así mismo, y volviendo al caso de atentados contra la infraestructura petrolera, sería considerado como un costo indirecto la pérdida ocasionada a las finanzas estatales por cuenta de las ventas de petróleo que se dejan de hacer durante el tiempo en que el oleoducto afectado permanece cerrado.

Es prudente anotar que, si bien los costos directos son fácilmente identificables por los agentes que realizan el desembolso, los indirectos pueden no serlo. La valoración de estos últimos costos, implica en la mayoría de casos, el empleo de herramientas que permitan asignar un precio a los costos de oportunidad. Es por

² Martha Elena BADEL ha valorado costos relacionados con la corrupción (BADEL, 1999) y con la criminalidad y violencia (BADEL y TRUJILLO, 1998). En el primero, define costos directos como aquellos que producen una distorsión en la asignación de recursos y costos indirectos, como aquellos que ocurren como un subproducto de otros efectos no económicos. En el segundo, define costos directos como aquellos que se refieren a las pérdidas de capital: físico, humano y recursos naturales; y costos indirectos los que hacen referencia a los efectos económicos secundarios.

este motivo, que la metodología utilizada para estimar cada uno de los costos es diferente.

2.2. Metodología

2.2.1. Costos que se estimarán en este estudio

Teniendo en cuenta las limitaciones de información, los costos que se estimarán son:

1. Costos generados por daños a infraestructura económica del país (petrolera, eléctrica, telecomunicaciones)
2. Costos generados por el fenómeno del secuestro
 - 2.1. Pago de rescates
 - 2.2. Pérdida de capital humano y productividad por inasistencia laboral
 - 2.3. Gastos del Estado
3. Costos generados por el abigeato y pago de extorsión
4. Costos generados por el desplazamiento forzado
 - 4.1. Gastos del Estado
5. Costos generados por la desmovilización de miembros de GAML
 - 5.1. Gastos del Estado
6. Costos generados por el uso de minas antipersonal
 - 6.1. Pérdida de capital humano y productividad por inasistencia laboral
 - 6.2. Pérdida de productividad tierras
 - 6.3. Gastos del Estado
7. Costos generados por el problema de las drogas ilícitas
 - 7.1. Pérdida de productividad por inasistencia laboral de condenados por delitos de narcotráfico
 - 7.2. Gastos del Estado
8. Gasto del Estado en Defensa y Seguridad
9. Costos generados por la pérdida de capital humano por muerte prematura de miembros de la FP

2.2.2. Aclaraciones metodológicas

Adicionalmente a los gastos asumidos por agentes públicos o privados (costos directos), este ejercicio incluye estimaciones de los costos por pérdida de capital humano, asociada a la morbilidad y a la mortalidad prematura de personas, los cuales se asumen como costos indirectos (costos de oportunidad). La estimación de dichos costos para este ejercicio se basa en la metodología propuesta por Badel y Trujillo:

$$PCH = \sum_i \sum_e \sum_t^{ej} P_e Y_{i,e,t} \beta^{ej-t}$$

donde:

P = Probabilidad de estar empleado por estrato.

Y = Ingreso individual neto de subsidios.

I = Numero de individuos.

e = Estrato socioeconómico.

ej = Edad de jubilación.

t = Edad de la victima.

β = Tasa de descuento intertemporal.

2.2.3. Antecedentes: resultados de otros estudios sobre el tema

Inventario de estudio sobre costos de la violencia armada en Colombia

Estudio	Resultados
Juan Carlos Echeverry , Natalia Salazar y Verónica Navas “¿Nos parecemos al resto del mundo?”. El Conflicto colombiano en el contexto internacional. En Archivos de Economía No. 143, febrero de 2001.	Pérdida de crecimiento anual de producto debido a la violencia armada y a su trayectoria de largo plazo puede ser cercana a 0.5%
Juan Luis Londoño y Rodrigo Guerrero “Violencia en América Latina: epidemiología y costos”. En BID, Serie de Documentos de Trabajo # R-375, 1999, 54p. (DOC 0522).	Costos de criminalidad (pérdidas materiales directas) 6.4% del PIB. Costos de la violencia (pérdidas de productividad e inversión) 2% del PIB.
Echeverry, Juan Carlos, Gabriel Piraquive, Natalia Salazar... “El Balance del sector público y la sostenibilidad fiscal en Colombia”. En Archivos de Economía, No. 115. Junio 1999	PIB inferior a su promedio de largo plazo Inversión necesaria para lograr la paz: 8% PIB (VPN)
Trujillo, Edgar y Martha BADEL “Los costos económicos de la criminalidad y la violencia en Colombia: 1991-1996”. En <u>Archivos de Economía</u> No. 76. Marzo 1998	1991-1996 Costo violencia urbana: 2.1% PIB anual Costo violencia armada: 2.4% PIB anual
Rubio, Mauricio. Violencia y Conflicto en los noventa. Paz Pública. Universidad de los Andes. 1995	Costo directo actividades ilegales en términos de crecimiento perdido (1993): 2% PIB anual
Granada, Camilo y Rojas Leonardo. “Los costos del conflicto armado 1990-1994. En <u>Planeación y Desarrollo</u> , Volumen XXVI, No. 4. 1995	1991-1994 Costo violencia armada: 4.2% PIB anual

Fuente: cuadro tomado de Pinto, María Eugenia. “El dividendo de Paz en Colombia”. Diciembre de 2003. Y complemento de los autores.

3. Estimación de Costos

3.1. Costos generados por daños a infraestructura económica

Como ya se ha señalado, los grupos armados al margen de la ley han considerado como objetivo militar la infraestructura económica del país. En tal contexto, las estructuras para transporte de hidrocarburos, las torres de conducción eléctrica y de telecomunicaciones, los puentes y carreteras, han sido blanco de atentados que han acarreado cuantiosas pérdidas para la economía nacional.

Durante el período 1999-2003 ocurrieron 2.082 atentados a infraestructura económica del país. El año 2002 se caracterizó por concentrar el mayor número de ataques (657 atentados), mientras que el menor número ocurrió en el 2003 (226 casos). Además, el 65% de estos atentados fueron dirigidos a la infraestructura eléctrica y un 28% de ellos afectaron la estructura de transporte de petróleo del país.

Para efectos de este ejercicio, se estimarán los costos por destrucción y daño al capital físico, en el periodo comprendido entre 1999 y 2003. Aquí se incluyen:

- a. Los gastos generados en el sector petrolero por concepto de:
 - Atentados al oleoducto Caño Limón-Coveñas,
 - Reparación de la tubería
 - Pérdidas ocasionadas por el derrame de crudo y la suspensión del bombeo hacia las refinerías.
- b. Los gastos generados en el sector eléctrico por concepto de:
 - Reparación de las torres de conducción de ISA.
- c. Los costos de reparación de infraestructura de transporte tales como puentes, peajes, vías férreas y terminales aeroportuarias

Vale la pena aclarar, que en esta estimación no se incluyeron:

- a. Los costos asumidos por la empresa derivados de la suspensión temporal de la transmisión.
- b. Las pérdidas ocasionadas al sector transportador, de alimentos y otros gremios, por cuenta del cierre o inutilización parcial de las vías.

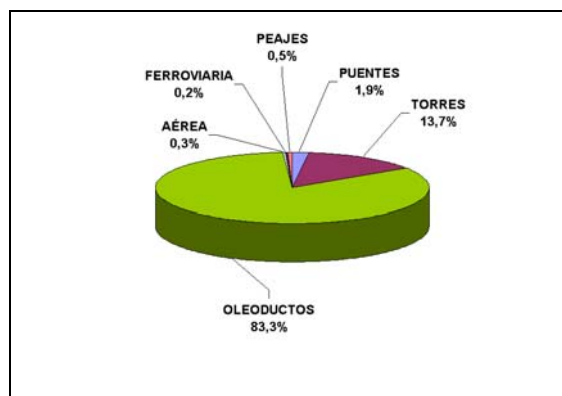
Cuadro 1. Costos generados por atentados contra el oleoducto Caño Limón - Coveñas; contra torres eléctricas y de telecomunicaciones; infraestructura ferroviaria, vial y aérea (\$millones de 2003)

DETALLE	1999	2000	2001	2002	2003	TOTAL
PUENTES	746,2	2.659,5	2.096,5	12.953,5	-	18.455,7
TORRES	11.070,9	31.845,3	21.985,7	63.769,3	6.200,0	134.871,2
OLEODUCTOS	54.740,2	121.551,3	247.262,5	324.554,1	69.546,4	817.654,5
AÉREA	338,4	2.734,6	-	-	-	3.073,0
FERROVIARIA	-	656,4	1.338,4	304,4	-	2.299,2
PEAJES	1.075,7	2.740,5	943,8	204,2	-	4.964,2
TOTAL	67.971,4	162.187,6	273.626,9	401.785,5	75.746,4	981.317,8

Fuente: Telecom, ISA, ECOPETROL, Ministerio de Transporte, INVIAS. Cálculos DNP-DJS-GEGAI

Tal como se aprecia en la tabla anterior, el 83,3% (\$817 mil millones de 2003) de los costos que la violencia armada impuso a la infraestructura económica del país, fueron asumidos por el sector de explotación de hidrocarburos, en tanto que el segundo sector más afectado fue el eléctrico y de telecomunicaciones, con un 11,2% del total de los costos, equivalentes a \$134.871 millones de 2003.

Gráfico 1. Distribución porcentual de los costos por atentados contra infraestructura



Cálculos: DNP-DJS

3.2. Costos generados por el fenómeno del secuestro

Durante el período 1999-2003 ocurrieron 15.291 secuestros en el país. Durante estos años, se presentan en promedio anualmente 3.058 casos, es decir, unos 8 secuestros diarios. No obstante, la tasa de crecimiento de este delito comienza a decaer particularmente en el año 2003 (2.200 personas secuestradas).

La estimación de los costos generados por el secuestro se divide en dos partes³:

1. De un lado, se calcularon los costos denominados “directos”, dentro de los cuales se incluyen: a) las erogaciones del Presupuesto General de la Nación que debe asumir el Estado colombiano para la aplicación de la política contra este delito, y b) el pago de rescates por parte de los agentes privados para lograr la liberación de las personas cautivas.

2. Por otra parte, se estimaron los costos indirectos relacionados con la pérdida de capital humano ocasionado por: a) el ausentismo laboral asociado al tiempo promedio de cautiverio, y b) la mortalidad prematura de las víctimas de este delito⁴.

Así las cosas, entre 1999 y 2003 el secuestro le costó al país cerca de \$564.981 millones de 2003. De los cuales, el 70,5% fueron ocasionados por el pago de rescates y la financiación de la política estatal para la lucha contra este delito, y el restante 29,5% fueron producto de la pérdida de capital humano por ausentismo laboral y por muerte prematura. La mayor parte de los costos fueron generados durante el año 2000, lo cual se debe a que en dicho periodo el número de secuestros creció considerablemente.

³ La metodología utilizada para esta estimación se encuentra disponible en el estudio: *“El secuestro en Colombia: Caracterización y costos económicos”*, Archivos de Economía N° 257, Departamento Nacional de Planeación, DJS-GEGAI, Bogotá. (2004).

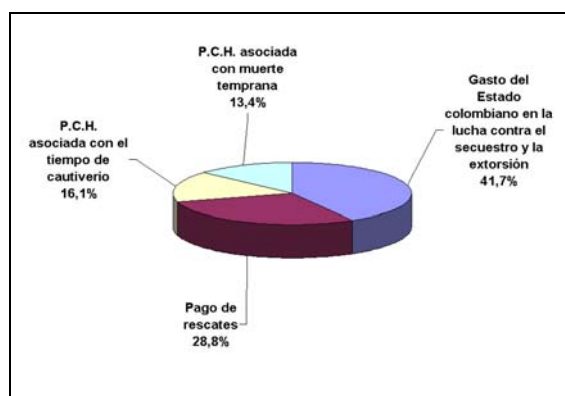
⁴ Para el cálculo de los costos generados por ausentismo, se estimó el ingreso que las personas secuestradas dejaron de percibir durante el periodo de cautiverio, valorado de acuerdo a la actividad económica que cada uno de ellos desempeñaba al momento de ser secuestrado, bajo el supuesto que de no haber sido retenidos, hubieran seguido trabajando en el mismo campo y con el mismo ingreso. Un procedimiento similar se llevó a cabo para valorar el producto que dejó de percibir la economía debido a la mortalidad prematura de las víctimas de secuestro, bajo el supuesto que estas personas hubieran seguido trabajando hasta la edad promedio de jubilación

Cuadro 2. Estimación de los costos directos e indirectos generados por el secuestro en Colombia (\$millones de 2003)

Tipo de costo	1999	2000	2001	2002	2003	TOTAL
<i>Costos directos</i>						
Gasto del Estado colombiano en la lucha contra el secuestro y la extorsión	31.272,9	47.197,3	36.442,1	57.552,9	63.257,2	235.722,4
Pago de rescates	23.338,3	20.150,8	12.765,4	18.574,1	5.035,0	162.709,6
Subtotal directos	54.611,2	67.348,1	49.207,5	76.127,0	68.292,2	398.432,0
<i>Costos indirectos</i>						
Pérdida de capital humano asociada con el tiempo de cautiverio de secuestrados	20.133,5	39.796,3	15.617,9	12.043,9	3.308,0	90.899,6
Pérdida de capital humano asociada con muerte temprana de los secuestrados	19.202,9	21.753,0	14.220,1	10.606,6	9.867,0	75.649,6
Subtotal indirectos	39.336,4	61.549,3	29.838,0	22.650,5	13.175,0	166.549,2
Total	93.947,6	128.897,4	79.045,5	98.777,5	81.467,2	564.981,2

Fuente: Fondelibertad. Cálculos: DNP-DJS-GEGAI

Gráfico 2. Distribución porcentual de los costos generados por el secuestro



Cálculos: DNP-DJS-GEGAI

3.3. Costos generados por el abigeato y pago de extorsiones al sector ganadero

Otra de las actividades ilegales de las cuales derivan ingresos los grupos armados al margen de la ley está relacionada con el robo de ganado (abigeato) y el cobro de extorsiones (vacunas) al sector ganadero.

De acuerdo a estimaciones de Fedegan, entre 1999 y 2003, la comisión de estos delitos, representó para el gremio costos cercanos a \$978.323 millones de 2003, de

los cuales el 60,25% fueron atribuibles al pago de extorsiones, y el 39,75% a las pérdidas por el robo de cabezas de ganado.

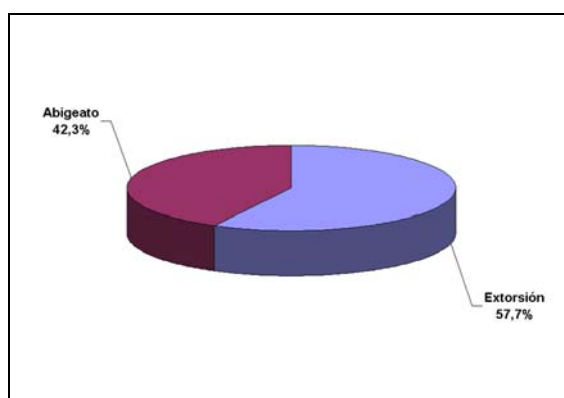
Para tener una idea más clara del impacto que implican estas cifras, basta la siguiente comparación: el costo para el sector ganadero originado en la violencia armada durante el 2003, ascendió a más de 10 veces el valor FOB de las exportaciones nacionales de productos de origen bovino para ese año.

Cuadro 3. Costos generados por el abigeato y la extorsión contra el sector ganadero (\$millones de 2003)

DELITO	1999	2000	2001	2002	2003	TOTAL
EXTORSIÓN	113.573,5	122.772,2	131.063,3	111.335,3	85.383	564.127,4
ABIGEATO	52.984,6	77.575,9	111.762,0	96.632,2	75.241	414.195,7
TOTAL	166.558,1	200.348,1	242.825,3	207.967,5	160.624,0	978.323,0

Fuente: FEDEGAN. Cálculos DNP-DJS-GEGAI

Gráfico 3. Distribución porcentual de los costos asumidos por el sector ganadero



Cálculos: DNP-DJS-GEGAI

3.4. Costos generados por el desplazamiento forzado por la violencia

El desplazamiento forzado es un fenómeno colateral producido por el enfrentamiento armado en dos frentes: de un lado, entre los grupos armados ilegales por el control territorial, y por otro, entre estos y la Fuerza Pública. En este contexto, el éxodo de población civil desde las zonas rurales hacia las cabeceras municipales y hacia las ciudades intermedias y principales tuvo un auge importante a partir del año 2000, alcanzado un tope máximo en el año 2002 (92.236 personas) y el mínimo en el 2003 (49.616 personas). Según cifras de la Red de

Solidaridad, en promedio cada año se desplazan aproximadamente 60 mil personas.

Para efectos de este ejercicio se contabilizarán como costos, aquellos relacionados con las erogaciones que directamente el Estado colombiano hace para mitigar los efectos de esta problemática. No obstante, existen otros costos que no fue posible calcular, y los cuales están relacionados con: a) desmantelamiento de los sistemas de producción: destrucción de los vínculos comerciales entre productores y su base de clientes, así como la desorganización de los mercados laborales y el abandono de tierras productivas; b) pérdida de empleo formal y de recursos monetarios personales; b) la disolución de los sistemas de transferencia de ingresos y de crédito a corto plazo; c) deterioro en los niveles de salud y de acceso a los servicios⁵, entre otros.

Durante el período 1999-2003, el gasto destinado por las entidades estatales que hacen parte del Sistema Nacional de Atención Integral a la Población Desplazada (SNAIPD), ascendió a \$463.950 millones de 2003. De esta cifra, cerca del 38% fue ejecutado por la Red de Solidaridad, en razón a que su principal función es la prevención y atención del desplazamiento forzado. Igualmente vale la pena destacar que casi el 90% de este gasto provino de recursos de inversión del presupuesto nacional. De hecho, esta cifra equivale al 4,75% del presupuesto total de inversión de la vigencia 2003.

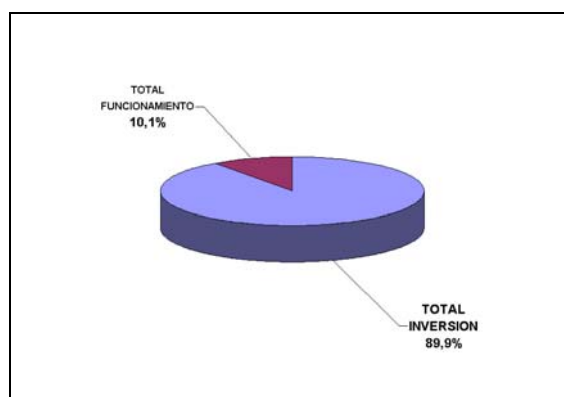
Cuadro 4. Recursos invertidos por el Estado colombiano para la atención al desplazamiento forzado (\$millones de 2003)

TIPO GASTO	1999	2000	2001	2002	2003*	Total
TOTAL INVERSION	47.774,8	43.649,0	106.058,9	124.437,7	95.079,3	416.999,8
TOTAL FUNCIONAMIENTO	10.118,5	7.553,1	7.781,0	10.650,9	10.847,6	46.951,1
Total	57.893,3	51.202,1	113.839,9	135.088,6	105.926,9	463.950,9

Fuente: Entidades del SNAIPD - Cálculos DNP-DJS-GEGAI

⁵ Robert Muggah (1999), anota que el desplazamiento no sólo genera distorsiones en las redes de productores y consumidores y en los mercados, sino también disuelve las normas sociales informales como el cuidado mutuo de los hijos, la seguridad alimentaria. Las pérdidas monetarias, son con frecuencia más significativas que aquellas atribuidas a la desarticulación económica y productiva.

Gráfico 4. Distribución del gasto estatal en atención al desplazamiento



Cálculos: DNP-DJS-GEGAI

3.5. Costos generados por el uso de minas antipersonal

Durante el período 1999-2003, en Colombia 1.360 personas fueron heridas por accidentes con minas antipersonales, y 390 personas murieron víctimas de estos artefactos explosivos. Además, aproximadamente en el 40% de los municipios del país se ha presentado algún incidente con minas antipersonal.

Al igual que en el caso del secuestro, la estimación de los costos generados por el uso de minas antipersonal tuvo en cuenta dos tipos de cálculo:

1. De un lado, se consideraron como costos directos, a) las erogaciones que debe asumir el Estado colombiano para el desarrollo de la política; b) las estrategias sobre prevención de accidentes e incidentes; c) la atención de víctimas⁶, d) la destrucción de arsenales, y e) las labores de desminado.

2. Por otra parte se incluyeron como costos indirectos, aquellos relacionados con a) la pérdida de capital humano generada por ausentismo laboral asociado con accidentalidad y con mortalidad prematura de víctimas de minas antipersonal⁷; y b) la pérdida de productividad de los terrenos minados, bajo el supuesto que si

⁶ Incluye la atención quirúrgica y hospitalaria, fisioterapia, tratamiento psicológico e indemnizaciones por incapacidad permanente o muerte.

⁷ Esta estimación, al igual que en los casos anteriores, valoró el producto que las víctimas de accidentes con minas deja de aportar a la economía, bajo el supuesto que los ingresos de estas personas durante su vida laboral hubieran sido, como mínimo, equiparables al salario mínimo legal

estos no hubieran sido sembrados con estos explosivos, podrían haber sido destinados a usos alternativos en la actividad agrícola⁸.

Los resultados de esta estimación, arrojan que entre 1999-2003, los costos directos ascendieron a \$1.684 millones de 2003, y correspondieron fundamentalmente al funcionamiento del Programa de Prevención de Accidentes por Minas Antipersonal y Atención a Víctimas, de la Vicepresidencia de la República. La función principal de este Programa es velar por la aplicación de la Convención de Ottawa⁹ a través de diferentes líneas de acción tales como: atención a sobrevivientes, programas de prevención y concientización, desminado humanitario, gestión de información y el Plan Nacional de Acción contra minas.

Por otra parte, los costos denominados “indirectos”, ascendieron a \$506 mil millones de 2003. De ellos, la pérdida de productividad de las zonas minadas, estimada como la valoración a precios de mercado de los bienes agrícolas que potencialmente hubieran podido ser cultivados en dichos terrenos, se calculó en \$140,4 mil millones de 2003, en tanto que la pérdida de capital humano y de productividad laboral de las víctimas ascendió a \$366,2 mil millones. Estos resultados se ilustran en el cuadro siguiente:

Cuadro 5. Estimación de los costos indirectos generados por el uso de minas antipersonal en Colombia (\$millones de 2003)

Año	Pérdida de productividad de tierras	Pérdida de capital humano	Pérdida de productividad
1999	3.862,7	6.010,5	5.248,1
2000	11.142,4	8.362,5	21.575,4
2001	16.490,7	12.282,4	42.956,3
2002	46.302,8	34.756,6	95.242,6
2003	62.644,9	40.505,8	99.324,4
Total	140.443,5	101.917,8	264.346,7

Fuente: Observatorio de Minas, Ministerio de Defensa. Cálculos: DNP-DJS-GEGAI

⁸ Para ver en detalle la metodología utilizada para la estimación de estos costos, remitirse a LAHUERTA, Yilberto “ *Impactos económicos generados por el uso de Minas Antipersonal en Colombia*”, Archivos de Economía No. 235, Departamento Nacional de Planeación, DJS-GEGAL, Bogotá. (2004)

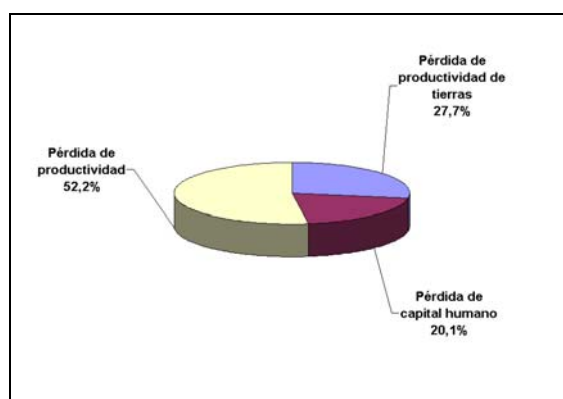
⁹ Convención sobre la prohibición del empleo, almacenamiento, producción y transferencia de minas antipersonal y sobre su destrucción.

**Cuadro 6. Costos generados por el uso de minas antipersonal (1999-2003)
(\$millones de 2003)**

Costo	Monto
Pérdida de productividad de tierras	140.443,5
Pérdida de capital humano muertes	101.917,8
Pérdida de productividad heridos	264.346,7
Programa Observatorio Minas	1.684,0
Total	508.392,0

Fuente: Observatorio de Minas, Ministerio de Defensa. Cálculos: DNP-DJS-GEGAI

Gráfico 5. Distribución porcentual de los costos generados por minas antipersonal



Cálculos: DNP-DJS-GEGAI

3.6. Costos generados por el combate contra las drogas ilícitas

El problema de las drogas ilícitas ha estado vinculado directamente con los agentes generadores de violencia durante las dos últimas décadas en Colombia. En primera instancia fueron los denominados “carteles” de la droga; ahora es evidente, los nexos entre los grupos armados ilegales y el negocio del narcotráfico, hasta tal punto que se ha estimado que cerca de la mitad de los ingresos anuales de los grupos guerrilleros, hasta 2002, provenían de la participación en este ilícito. Sin embargo, los costos que las drogas imponen al país, por servir de apalancamiento financiero de dichos grupos, no se limitan solamente a aquellos relacionados con la violencia armada, sino que están presentes en varias esferas de la economía nacional.

Al igual que en los casos anteriores, los costos que se pudieron estimar se dividieron en dos tipos: los directos y los indirectos. En los costos directos sólo se incluyeron aquellos gastos en los que incurre en Estado en la financiación de la política antidrogas, pero se excluyeron: a) los gastos de adquisición de drogas ilícitas por parte de los consumidores; b) los gastos de las empresas del sector privado que realizan campañas

de sensibilización y prevención para la reducción de la demanda; además, c) los costos asociados a la salud tales como admisiones de emergencia, tratamientos de rehabilitación, y atención de enfermedades contraídas por el consumo de drogas ilícitas (sida, tuberculosis, hepatitis, entre otros)¹⁰

Por otro lado los indirectos, que para este caso se componen de: a) los costos relacionados con la pérdida de capital humano y productividad causada por morbilidad y mortalidad prematura, tanto de los agentes del Estado (policías y soldados)¹¹; y b) la pérdida de productividad laboral de aquellos individuos que deben pagar condenas por la comisión de delitos relacionados con narcotráfico (para este cálculo se tuvieron en cuenta todas aquellas personas que recibieron sentencia condenatoria por delitos relacionadas con ley 30 de 1986).

No se incluyen en los costos indirectos: a) la remuneración de factores de producción (trabajo y capital), a lo largo del a cadena de oferta; b) los costos generados por el impacto ambiental; c) el impuesto inflacionario en la zonas de cultivo; y c) la sobreestimación de la actividad económica agrícola lícita en las cuentas nacionales (por causa de la inclusión de los cultivos ilícitos en el PIB agrícola)¹²

De esta manera, durante el periodo de análisis, los costos directos alcanzaron los \$3,1 billones de 2003, mientras que los “indirectos” generados por la pérdida de productividad laboral de los condenados por delitos de narcotráfico ascendieron a \$510 mil millones de 2003.

¹⁰ Los costos asociados con las salud fueron previamente estimados en el estudio de la Dirección de Justicia y Seguridad, Grupo de Estudios de Gobierno y Asuntos Internos: R, Perez et al “Costos económicos generados por el problema de las drogas ilícitas en Colombia (1995-2000)”, en Planeación y Desarrollo. Volumen XXXIII, Número 2, Abril - Junio 2002.

¹¹ Para efectos prácticos, la pérdida de capital humano de los miembros de la FP muertos en operaciones contra el narcotráfico se incluye en el cálculo del costo total por muertes de todos los miembros de la FP, que se muestra en un apartado posterior.

¹² Nuevamente, parte de estos costos fueron estimados en R. Perez, et al, op cit. 2002.

**Cuadro 6. Costos por pérdida de capital humano ocasionados por condenas por ley 30/86
(1999-2003)
(\$millones de 2003)**

AÑO	HOMBRES	MUJERES	TOTAL
	CONDENADOS	CONDENADOS	
1999	51.020,7	14.278,7	65.299,4
2000	65.962,3	15.757,5	81.719,8
2001	88.757,1	5.711,5	94.468,6
2002	98.981,7	21.035,5	120.017,2
2003	123.051,4	26.007,6	149.059,0
Total	427.773,2	82.790,7	510.563,9

Fuentes: INPEC, Policía Antinarcóticos, MinDefensa

**Cuadro 7. Costos ocasionados por la lucha contra el narcotráfico
(\$millones de 2003)**

Costo	1999	2000	2001	2002	2003	Total
Perdida de K humano por condenas	65.299,4	81.719,8	94.468,6	120.017,2	149.059,0	510.563,9
Gasto del Estado en la política antidrogas	510.082,3	615.403,2	634.785,0	626.110,4	716.025,9	3.102.406,8
Total	575.381,7	697.123,0	729.253,6	746.127,6	865.084,8	3.612.970,7

Fuentes: Entidades del Estado Cálculos: DNP-DJS-GEGAI

3.7. Costos generados por la desmovilización de miembros de GAML

Durante los últimos cinco años, el fenómeno de la desmovilización individual de miembros de grupos armados al margen de la ley ha experimentado un aumento exponencial, aproximadamente 6.307 combatientes dejaron las filas de su grupo armado. Particularmente en el año 2003 las desmovilizaciones crecen un 80% (2.540 personas). Este incremento en el número de excombatientes, obedece principalmente a factores como el descontento generado al interior de las filas de estos grupos, y al particular éxito de la política de seguridad del Estado en la recuperación de territorios donde el acceso de la Fuerza Pública era restringido.

Para garantizar la atención humanitaria básica y la generación de oportunidades de reincorporación a la civilidad a estas personas, así como la restitución de derechos a los menores de edad en esa condición, el Estado ha previsto una estructura institucional

encabezada por la Oficina de Reincorporación del Ministerio del Interior y de Justicia, el Ministerio de Defensa y el ICBF.

Para el periodo comprendido entre 1999 y 2003, el Estado colombiano destinó \$166.286 millones de 2003, únicamente para atender a los desmovilizados individuales. De esta cifra un 74,6% correspondió a la Oficina de Reincorporación del Ministerio del Interior, que es la encargada de ofrecer ayuda humanitaria y alternativas de reinserción económica a la vida civil. Por su parte, el Ministerio de Defensa participó del 13% de estos costos, recursos que destinó a la presentación de ayuda humanitaria básica a los desmovilizados entre el momento de su entrega y la entrada al programa del Ministerio del Interior.

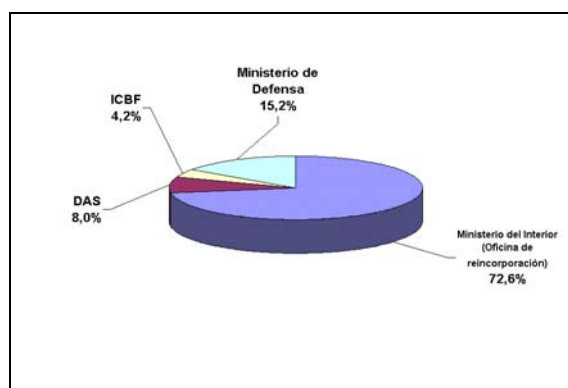
Cabe resaltar que el ICBF, entidad que por ley tiene la competencia de garantizar la atención y restitución de derechos de los menores de edad desvinculados de la violencia armada, participó apenas con un 4,23% del total de los recursos destinados por el Estado al tema de reincorporación, lo cual puede ser explicado por el hecho que la entidad recibe ayuda proveniente de cooperación internacional. La distribución de recursos destinados por estas entidades a la desmovilización individual se resume en el siguiente cuadro:

Cuadro 7. Recursos destinados por el Estado colombiano al proceso de reincorporación a la vida civil de los desmovilizados individuales (\$millones de 2003)

Entidad	1999	2000	2001	2002	2003	Total
Ministerio del Interior (Oficina de reincorporación)	23.705	25.049	25.050	23.359	23.600	120.761
DAS	2.457	2.467	2.593	2.778	2.963	13.258
ICBF	1.167	470	862	1.648	2.886	7.033
Ministerio de Defensa	0	975	2.258	2.000	20.000	25.233
Total	27.329	28.961	30.762	29.785	49.449	166.286

*Fuente: Ministerio del Interior y de Justicia, Ministerio de Defensa, ICBF, DAS.
Cálculos: DNP-DJS-GEGAI*

Gráfico 7. Distribución del gasto estatal en reincorporación por entidades



Cálculos: DNP-DJS-GEGAI

3.8. Indemnizaciones pagadas a víctimas de la violencia

La ocurrencia de actos delictivos atribuibles a los GAML genera, la mayoría de las veces, no solamente pérdidas irreparables en términos de vidas humanas, sino también cuantiosos daños sobre la propiedad privada. En este marco, la ley 418 de 1997 (prorrogada por la ley 548 de 1999 y la ley 782 de 2002) dispuso que el Estado colombiano debe compensar monetariamente, a través del pago de indemnizaciones, a aquellos ciudadanos que hayan perdido seres queridos, o que registren daños sobre su patrimonio, como consecuencia de actos violentos.

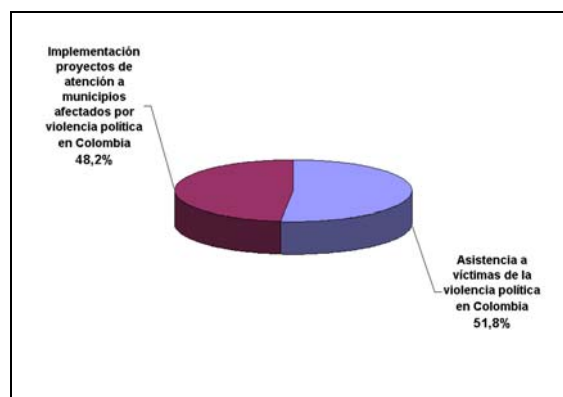
Para ello, el Estado dispuso la inclusión de dos proyectos de inversión dentro del PGN, “Asistencia a víctimas de la violencia política en Colombia” y el proyecto “Implantación proyectos de atención a municipios afectados por violencia política en Colombia”, a cargo de la Red de Solidaridad Social, con el propósito de destinar sus recursos al cumplimiento de la norma. Para efectos de este ejercicio se incluye la ejecución presupuestal de cada uno de estos proyectos para cada vigencia.

Cuadro 8. Recursos ejecutados por concepto de pago de indemnizaciones a víctimas de la violencia (\$millones de 2003)

Nombre del Proyecto	1999	2000	2001	2002	2003	Total
Asistencia a víctimas de la violencia política en Colombia	6.993,3	4.989,6	18.314,6	10.862,6	19.299,2	60.459,3
Implementación proyectos de atención a municipios afectados por violencia política en Colombia	26.574,8	-	14.161,4	9.799,2	5.806,2	56.341,6
Total	33.568,1	4.989,6	32.476,0	20.661,8	25.105,4	116.800,9

Fuente: DNP

Gráfico 8. Distribución del gasto estatal en pago de indemnizaciones entre proyectos de inversión



Cálculos: DNP-DJS-GEGAI

3.9. Gasto en defensa y seguridad

La existencia de la violencia armada en Colombia demanda de parte del Estado la disposición de recursos humanos (pie de fuerza) y económicos, superiores a los disponibles en tiempo de paz. Sin embargo, existe la discusión acerca de si se debe considerar la “totalidad” del Gasto en Defensa y Seguridad como un costo adicional causado por la violencia armada, dado que, en un escenario sin violencia armada, sería necesario hacer inversiones en el mantenimiento de pie de fuerza y dotación, para efectos de preservar la seguridad ciudadana (Policía Nacional) y la soberanía nacional (Armada, Fuerza Aérea, Ejército).

Teniendo en cuenta lo anterior, un ejercicio riguroso en este contexto debería poder identificar el “exceso” de Gasto en Defensa y Seguridad, atribuible de manera particular a la lucha contra los grupos armados ilegales. Esto presupone que es posible calcular un Gasto en Defensa mínimo, a partir del cual, cualquier gasto se considera como parte del “exceso”. Desafortunadamente para el caso colombiano no se dispone de ejercicios serios que obtengan estos resultados, por lo cual, para efectos de este trabajo, se consideró la siguiente metodología:

1. Estimación del gasto en defensa y seguridad como porcentaje del PIB de los países suramericanos que no han enfrentado, ni situaciones de violencia armada de gran magnitud, como el colombiano, ni conflictos externos, durante cierto periodo de tiempo (1995-2000). El supuesto subyacente es que el gasto mínimo en defensa y seguridad de Colombia debería ser similar al promedio de dicho gasto para los países vecinos.

2. El exceso de dicho gasto como porcentaje del PIB, se calcula con la diferencia entre el promedio de gastos de los países vecinos y el promedio de gastos en Colombia.

De esta forma, para el periodo 1999-2003, el exceso de gasto anual en defensa y seguridad generado por la violencia armada en Colombia es cercano al 0,79% del PIB.

Cuadro 9. Estimación del exceso de gasto en defensa y seguridad ocasionado por la violencia armada (\$millones de 2003)

	1999	2000	2001	2002	2003	TOTAL
Exceso de Gasto en Defensa y Seguridad	1.605.752,0	1.703.847,8	1.700.770,1	1.686.568,9	1.766.672,2	8.463.611,0

Fuente: DNP-SSD

3.10. Pérdida de capital humano por muerte de miembros de la Fuerza Pública

En cumplimiento de la función constitucional de preservar la seguridad y el orden dentro del territorio nacional, la Fuerza Pública –FP- ha sido la directa responsable de ejecutar las acciones necesarias para neutralizar a los grupos armados al margen de la ley.

En el período 1999-2003, (1999-2003), un número considerable de miembros de la FP murieron en combate: 1.179 policías, y 1.265¹³ miembros de las Fuerzas Militares, fueron dados de baja en acciones violentas originadas por la violencia armada. Estas personas, de no haber caído víctimas de los grupos irregulares, habrían continuado desempeñando su actividad en la FP o en cualquier otra área de la economía.

La estimación de los costos por pérdida de capital humano de los miembros de la FP dados de baja a causa de la violencia armada, se realizó a través del cálculo de los ingresos que estos hubieran recibido durante su vida productiva dentro de cada institución, y después, hasta la edad de jubilación vigente. Para ello, se hicieron algunos supuestos sobre las edades promedio de ingreso y retiro de las Fuerzas, así como sobre la edad promedio de muerte por rango (oficiales, suboficiales, nivel ejecutivo, etc.).¹⁴

¹³ Esta cifra no incluye las bajas sufridas por las F.F.M.M. en el año 1999.

¹⁴ Los salarios utilizados para esta estimación fueron proporcionados por el Ministerio de Defensa, con observancia de lo contemplado en el decreto 1463 de 2001.

**Gráfico 9. Pérdida capital humano en la Fuerza Pública generada por la violencia armada
(\$millones de 2003)**

Institución	1999	2000	2001	2002	2003	Total
Policía Nacional	76.455	77.138	50.305	54.241	41.367	299.507
Ejército	Nd	93.363	96.510	121.337	96.510	407.721
Armada	Nd	6.294	7.693	3.497	13.637	31.121
Fuerza Aérea	Nd	3.147	-	-	350	3.497
Total	76.455	179.943	154.509	179.075	151.864	741.846

Fuente: Policía Nacional, Ministerio de Defensa

4. Resultados y conclusiones

Durante el período 1999-2003, los costos generados por las diversas manifestaciones de la violencia armada en Colombia, ascienden a \$16,5 billones de pesos de 2003. De estos, un 51,2%, es decir \$8,4 billones, son atribuibles al esfuerzo presupuestal adicional por parte del Estado en el fortalecimiento de la Fuerza Pública para hacer frente a los grupos armados ilegales (exceso de gasto militar), y un 21,8%, equivalentes a \$3,6 billones, se debieron a la lucha contra el flagelo del narcotráfico.

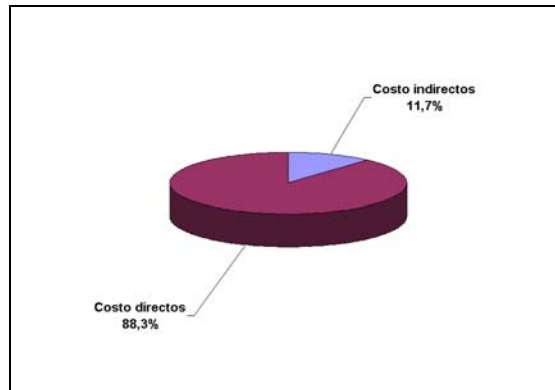
**Gráfico 1. Costos generados por la violencia armada en Colombia
(1995-2003)
(\$millones de 2003)**

Costo	1999	2000	2001	2002	2003	Total
Extorsión a ganaderos	113.573,5	122.772,2	131.063,3	111.335,3	85.383,0	564.127,3
Abigeato	52.984,6	77.575,9	111.762,0	96.632,2	75.241,0	414.195,7
Narcotráfico	575.381,7	697.123,0	729.253,6	746.127,6	865.084,8	3.612.970,7
Desplazamiento	57.893,3	51.202,1	113.839,9	135.088,6	105.926,9	463.950,9
Pérdida K. Hum FF.MM.	76.455,5	179.942,6	154.508,5	179.075,2	151.864,2	741.845,9
Indemnizaciones	33.568,1	4.989,6	32.476,0	20.661,8	25.105,4	116.800,9
Exceso Gasto Defensa y Seguridad	1.605.752,0	1.703.847,8	1.700.770,1	1.686.568,9	1.766.672,2	8.463.611,0
Reincorporación	27.328,5	28.961,0	30.761,8	29.785,4	49.449,0	166.285,7
Minas antipersonal	15.121,3	41.080,2	71.729,5	176.301,9	202.475,1	506.708,0
Secuestro	93.947,6	128.897,4	79.045,5	98.777,5	81.467,2	482.135,2
Infraestructura	67.971,4	162.187,6	273.626,9	401.785,5	75.746,4	981.317,8
Total	2.719.977,5	3.198.579,4	3.428.837,0	3.682.139,9	3.484.415,3	16.513.949,2

Fuente: Entidades del Estado. Cálculos DNP-DJS-GEGAI

La mayor parte de los costos calculados en este ejercicio, \$14,6 Billones, corresponden a la categoría de costos directos (88,3% del total de costos estimados). En estos costos se agrupan las erogaciones asumidas por el Estado, tanto en la ejecución de política (defensa y seguridad, secuestro, minas antipersonal, reincorporación desplazamiento, indemnizaciones), como en la reparación de infraestructura económica, y en menor medida, los pagos realizados por agentes privados, tales como rescates de secuestros y extorsiones. Por su parte los costos indirectos, ascendieron a \$1,9 Billones, equivalentes al 11,7% de dicho total.

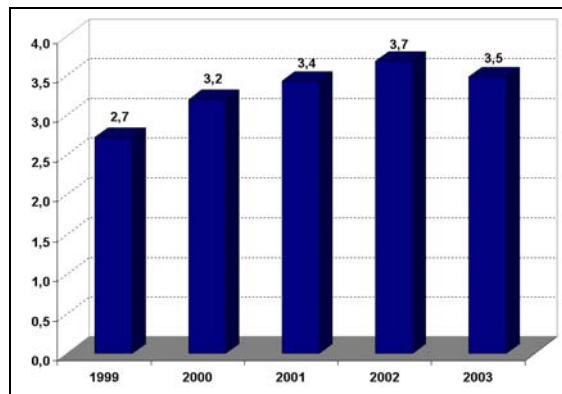
Gráfico 9 . Distribución porcentual de los costos entre directos e indirectos



Cálculos: DNP-DJS-GEGAI

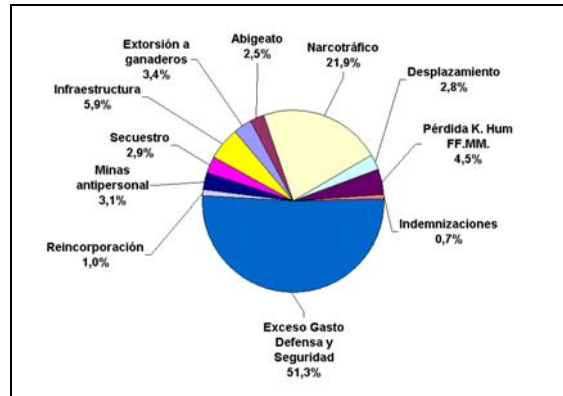
Los costos totales estimados (\$16,5 billones) equivalen al 7,4% del PIB del 2003. Así mismo, dicho costo total equivale a 2,7 veces el déficit del sector público consolidado de 2003; es 2,1 veces el Presupuesto de Inversión de la Nación, el 22,3% de la ejecución presupuestal total del mismo año y el 14,1% de la deuda del sector público no financiero (neto de activos). Igualmente el costo total representa casi 3 veces el monto de las reformas tributarias del presente Gobierno.

Gráfico 10. Evolución anual de los costos generados por la violencia armada (1999-2003)



Cálculos: DNP-DJS-GEGAI

Gráfico 11. Distribución porcentual de los costos generados por la violencia armada (1999-2003)



Cálculos: DNP-DJS-GEGAI

Bibliografía

“Violencia en América Latina: epidemiología y costos”. (Juan Luis Londoño y Rodrigo Guerrero). En BID, Serie de Documentos de Trabajo # R-375, 1999, 54p. (DOC 0522).

“¿Nos parecemos al resto del mundo?” El Conflicto colombiano en el contexto internacional. Juan Carlos ECHEVERRY, Natalia SALAZAR FERRO y Verónica NAVAS OSPINA. En Archivos de Economía No. 115, febrero de 2001.

“Los costos económicos de la criminalidad y la violencia en Colombia: 1991-1996”. Edgar TRUJILLO CIRO y Martha Elena BADEL, marzo de 1998. En Archivos de Economía No.76, junio de 2000.

“Aproximación metodológica y cuantitativa de los Costos Económicos generados por las drogas ilícitas y la lucha contra el narcotráfico (1995-2000)”. Planeación y Desarrollo, Abril-junio 2002, Departamento Nacional de Planeación, DJS-GEGAI, Bogotá y Archivos de Economía # 185, Departamento Nacional de Planeación, DJS-GEGAI, Bogotá. (2001).

“Impactos económicos generados por el uso de Minas Antipersonal en Colombia”. Archivos de Economía # 235, Departamento Nacional de Planeación, DJS-GEGAI, Bogotá. (2002).

“Cálculo de los costos para el Estado colombiano generados por la implementación de beneficios a los secuestrados y sus familias” Documento de trabajo, Departamento Nacional de Planeación, DJS-GEGAI, Bogotá. (2003).

“El secuestro en Colombia: Caracterización y costos económicos” Junio 2004, Archivos de Economía # 257, Departamento Nacional de Planeación, DJS-GEGAI, Bogotá. (2004).

ARCHIVOS DE ECONOMÍA

No	Título	Autores	Fecha
1	La coyuntura económica en Colombia y Venezuela	Andrés LANGEBAEK Patricia DELGADO Fernando MESA PARRA	Octubre 1992
2	La tasa de cambio y el comercio colombo-venezolano	Fernando MESA PARRA Andrés LANGEBAEK	Noviembre 1992
3	¿Las mayores exportaciones colombianas de café redujeron el precio externo?	Carlos Esteban POSADA Andrés LANGEBAEK	Noviembre 1992
4	El déficit público: una perspectiva macroeconómica.	Jorge Enrique RESTREPO Juan Pablo ZÁRATE Carlos Esteban POSADA	Noviembre 1992
5	El costo de uso del capital en Colombia.	Mauricio OLIVERA	Diciembre 1992
6	Colombia y los flujos de capital privado a América Latina	Andrés LANGEBAEK	Febrero 1993
7	Infraestructura física. "Clubs de convergencia" y crecimiento económico.	José Dario URIBE	Febrero 1993
8	El costo de uso del capital: una nueva estimación (Revisión)	Mauricio OLIVERA	Marzo 1993
9	Dos modelos de transporte de carga por carretera.	Carlos Esteban POSADA Edgar TRUJILLO CIRO Alvaro CONCHA Juan Carlos ELORZA	Marzo 1993
10	La determinación del precio interno del café en un modelo de optimización intertemporal.	Carlos Felipe JARAMILLO Carlos Esteban POSADA Edgar TRUJILLO CIRO	Abril 1993
11	El encaje óptimo	Edgar TRUJILLO CIRO Carlos Esteban POSADA	Mayo 1993
12	Crecimiento económico, "Capital humano" y educación: la teoría y el caso colombiano posterior a 1945	Carlos Esteban POSADA	Junio 1993
13	Estimación del PIB trimestral según los componentes del gasto.	Rafael CUBILLOS Fanny Mercedes VALDERRAMA	Junio 1993
14	Diferencial de tasas de interés y flujos de capital en Colombia (1980-1993)	Andrés LANGEBAEK	Agosto 1993
15	Empleo y capital en Colombia: nuevas estimaciones (1950-1992)	Adriana BARRIOS Marta Luz HENAO Carlos Esteban POSADA Fanny Mercedes VALDERRAMA Diego Mauricio VÁSQUEZ	Septiembre 1993
16	Productividad, crecimiento y ciclos en la economía colombiana (1967-1992)	Carlos Esteban POSADA	Septiembre 1993
17	Crecimiento económico y apertura en Chile y México y perspectivas para Colombia.	Fernando MESA PARRA	Septiembre 1993
18	El papel del capital público en la producción, inversión y el crecimiento económico en Colombia.	Fabio SÁNCHEZ TORRES	Octubre 1993
19	Tasa de cambio real y tasa de cambio de equilibrio.	Andrés LANGEBAEK	Octubre 1993
20	La evolución económica reciente: dos interpretaciones alternativas.	Carlos Esteban POSADA	Noviembre 1993
21	El papel de gasto público y su financiación en la coyuntura actual: algunas implicaciones complementarias.	Alvaro ZARTA AVILA	Diciembre 1993
22	Inversión extranjera y crecimiento económico.	Alejandro GAVIRIA	Diciembre 1993

ARCHIVOS DE ECONOMÍA

No	Título	Autores	Fecha
		Javier Alberto GUTIÉRREZ	
23	Inflación y crecimiento en Colombia	Alejandro GAVIRIA Carlos Esteban POSADA	Febrero 1994
24	Exportaciones y crecimiento en Colombia	Fernando MESA PARRA	Febrero 1994
25	Experimento con la vieja y la nueva teoría del crecimiento económico (¿porqué crece tan rápido China?)	Carlos Esteban POSADA	Febrero 1994
26	Modelos económicos de criminalidad y la posibilidad de una dinámica prolongada.	Carlos Esteban POSADA	Abril 1994
27	Regímenes cambiarios, política macroeconómica y flujos de capital en Colombia.	Carlos Esteban POSADA	Abril 1994
28	Comercio intraindustrial: el caso colombiano	Carlos POMBO	Abril 1994
29	Efectos de una bonanza petrolera a la luz de un modelo de optimización intertemporal.	Hernando ZULETA Juan Pablo ARANGO	Mayo 1994
30	Crecimiento económico y productividad en Colombia: una perspectiva de largo plazo (1957-1994)	Sergio CLAVIJO	Junio 1994
31	Inflación o desempleo: ¿Acaso hay escogencia en Colombia?	Sergio CLAVIJO	Agosto 1994
32	La distribución del ingreso y el sistema financiero	Edgar TRUJILLO CIRO	Agosto 1994
33	La trinidad económica imposible en Colombia: estabilidad cambiaria, independencia monetaria y flujos de capital libres	Sergio CLAVIJO	Agosto 1994
34	¿'Dèjà vu?': tasa de cambio, deuda externa y esfuerzo exportador en Colombia.	Sergio CLAVIJO	Mayo 1995
35	La crítica de Lucas y la inversión en Colombia: nueva evidencia	Mauricio CÁRDENAS Mauricio OLIVERA	Septiembre 1995
36	Tasa de Cambio y ajuste del sector externo en Colombia.	Fernando MESA PARRA Dairo ESTRADA	Septiembre 1995
37	Análisis de la evolución y composición del Sector Público.	Mauricio Olivera G. Manuel Fernando CASTRO Q. Fabio Sánchez T.	Septiembre 1995
38	Incidencia distributiva del IVA en un modelo del ciclo de vida.	Juan Carlos PARRA OSORIO Fabio José SÁNCHEZ T.	Octubre 1995
39	¿Por qué los niños pobres no van a la escuela? (Determinantes de la asistencia escolar en Colombia)	Fabio SÁNCHEZ TORRES Jairo Augusto NÚÑEZ M.	Noviembre 1995
40	Matriz de Contabilidad Social 1992.	Fanny M. VALDERRAMA Javier Alberto GUTIÉRREZ	Diciembre 1995
41	Multiplicadores de Contabilidad derivados de la Matriz de Contabilidad Social	Javier Alberto GUTIÉRREZ Fanny M. VALDERRAMA G.	Enero 1996
42	El ciclo de referencia de la economía colombiana.	Martin MAURER María Camila URIBE S.	Febrero 1996
43	Impacto de las transferencias intergubernamentales en la distribución interpersonal del ingreso en Colombia.	Juan Carlos PARRA OSORIO	Marzo 1996
44	Auge y colapso del ahorro empresarial en Colombia: 1983-1994	Fabio SÁNCHEZ TORRES Guillermo MURCIA GUZMÁN Carlos OLIVA NEIRA	Abril 1996
45	Evolución y comportamiento del gasto público en Colombia: 1950-1994	Cielo María NUMPAQUE Ligia RODRÍGUEZ CUESTAS	Mayo 1996

ARCHIVOS DE ECONOMÍA

No	Título	Autores	Fecha
46	Los efectos no considerados de la apertura económica en el mercado laboral industrial.	Fernando MESA PARRA Javier Alberto GUTIÉRREZ	Mayo 1996
47	Un modelo de Financiamiento óptimo de un aumento permanente en el gasto público: Una ilustración con el caso colombiano.	Alvaro ZARTA AVILA	Junio 1996
48	Estadísticas descriptivas del mercado laboral masculino y femenino en Colombia: 1976 -1995	Rocío RIBERO M. Carmen Juliana GARCÍA B.	Agosto 1996
49	Un sistema de indicadores líderes para Colombia	Martín MAURER María Camila URIBE Javier BIRCHENALL	Agosto 1996
50	Evolución y determinantes de la productividad en Colombia: Un análisis global y sectorial	Fabio SÁNCHEZ TORRES Jorge Iván RODRÍGUEZ Jairo NÚÑEZ MÉNDEZ	Agosto 1996
51	Gobernabilidad y Finanzas Públicas en Colombia.	César A. CABALLERO R	Noviembre 1996
52	Tasas Marginales Efectivas de Tributación en Colombia.	Mauricio OLIVERA G.	Noviembre 1996
53	Un modelo keynesiano para la economía colombiana	Fabio José SÁNCHEZ T. Clara Elena PARRA	Febrero 1997
54	Trimestralización del Producto Interno Bruto por el lado de la oferta.	Fanny M. VALDERRAMA	Febrero 1997
55	Poder de mercado, economías de escala, complementariedades intersectoriales y crecimiento de la productividad en la industria colombiana.	Juán Mauricio RAMÍREZ	Marzo 1997
56	Estimación y calibración de sistemas flexibles de gasto.	Jesús Orlando GRACIA Gustavo HERNÁNDEZ	Abril 1997
57	Mecanismos de ahorro e Inversión en las Empresas Públicas Colombianas: 1985-1994	Fabio SÁNCHEZ TORRES Guillermo MURCIA G.	Mayo 1997
58	Capital Flows, Savings and investment in Colombia: 1990-1996	José Antonio OCAMPO G. Camilo Ernesto TOVAR M.	Mayo 1997
59	Un Modelo de Equilibrio General Computable con Competencia imperfecta para Colombia.	Juan Pablo ARANGO Jesús Orlando GRACIA Gustavo HERNÁNDEZ Juan Mauricio RAMÍREZ	Junio 1997
60	El cálculo del PIB Potencial en Colombia.	Javier A. BIRCHENALL J.	Julio 1997
61	Determinantes del Ahorro de los hogares. Explicación de su caída en los noventa.	Alberto CASTAÑEDA C. Gabriel PIRAQUIVE G.	Julio 1997
62	Los ingresos laborales de hombres y mujeres en Colombia: 1976-1995	Rocío RIBERO Claudia MEZA	Agosto 1997
63	Determinantes de la participación laboral de hombres y mujeres en Colombia: 1976-1995	Rocío RIBERO Claudia MEZA	Agosto 1997
64	Inversión bajo incertidumbre en la Industria Colombiana: 1985-1995	Javier A. BIRCHENALL	Agosto 1997
65	Modelo IS-LM para Colombia. Relaciones de largo plazo y fluctuaciones económicas.	Jorge Enrique RESTREPO	Agosto 1997
66	Correcciones a los Ingresos de las Encuestas de hogares y distribución del Ingreso Urbano en Colombia.	Jairo A. NÚÑEZ MÉNDEZ Jaime A. JIMÉNEZ CASTRO	Septiembre 1997
67	Ahorro, Inversión y Transferencias en las Entidades Territoriales Colombianas	Fabio SÁNCHEZ TORRES Mauricio OLIVERA G. Giovanni CORTÉS S.	Octubre 1997

ARCHIVOS DE ECONOMÍA

No	Título	Autores	Fecha
68	Efectos de la Tasa de cambio real sobre la Inversión industrial en un Modelo de transferencia de precios.	Fernando MESA PARRA Leyla Marcela SALGUERO Fabio SÁNCHEZ TORRES	Octubre 1997
69	Convergencia Regional: Una revisión del caso Colombiano.	Javier A. BIRCHENALL Guillermo E. MURCIA G.	Octubre 1997
70	Income distribution, human capital and economic growth in Colombia.	Javier A. BIRCHENALL	Octubre 1997
71	Evolución y determinantes del Ahorro del Gobierno Central.	Fabio SÁNCHEZ TORRES Ma. Victoria ANGULO	Noviembre 1997
72	Macroeconomic Performance and Inequality in Colombia: 1976-1996	Raquel BERNAL Mauricio CÁRDENAS Jairo NÚÑEZ MÉNDEZ Fabio SÁNCHEZ TORRES	Diciembre 1997
73	Liberación comercial y salarios en Colombia: 1976-1994	Donald ROBBINS	Enero 1998
74	Educación y salarios relativos en Colombia: 1976-1995 Determinantes, evolución e implicaciones para la distribución del Ingreso	Jairo NÚÑEZ MÉNDEZ Fabio SÁNCHEZ TORRES	Enero 1998
75	La tasa de interés "óptima"	Carlos Esteban POSADA Edgar TRUJILLO CIRO	Febrero 1998
76	Los costos económicos de la criminalidad y la violencia en Colombia: 1991-1996	Edgar TRUJILLO CIRO Martha Elena BADEL	Marzo 1998
77	Elasticidades Precio y Sustitución para la Industria Colombiana.	Juán Pablo ARANGO Jesús Orlando GRACIA Gustavo HERNÁNDEZ	Marzo 1998
78	Flujos Internacionales de Capital en Colombia: Un enfoque de Portafolio	Ricardo ROCHA GARCÍA Fernando MESA PARRA	Marzo 1998
79	Macroeconomía, ajuste estructural y equidad en Colombia: 1978-1996	José Antonio OCAMPO María José PÉREZ Camilo Ernesto TOVAR Francisco Javier LASSO	Marzo 1998
80	La Curva de Salarios para Colombia. Una Estimación de las Relaciones entre el Desempleo, la Inflación y los Ingresos Laborales: 1984- 1996.	Fabio SÁNCHEZ TORRES Jairo NÚÑEZ MÉNDEZ	Marzo 1998
81	Participación, Desempleo y Mercados Laborales en Colombia.	Jaime TENJO G. Rocio RIBERO M.	Abril 1998
82	Reformas comerciales, márgenes de beneficio y productividad en la industria colombiana	Juán Pablo ARANGO Jesús Orlando GRACIA Gustavo HERNÁNDEZ Juán Mauricio RAMÍREZ	Abril 1998
83	Capital y Crecimiento Económico en un Modelo Dinámico: Una presentación de la dinámica Transicional para los casos de EEUU y Colombia	Alvaro ZARTA AVILA	Mayo 1998.
84	Determinantes de la Inversión en Colombia: Evidencia sobre el capital humano y la violencia.	Clara Helena PARRA	Junio 1998.
85	Mujeres en sus casas: Un recuento de la población Femenina económicamente activa	Piedad URDINOLA C.	Junio 1998.
86	Descomposición de la desigualdad del Ingreso laboral Urbano en Colombia: 1976-1997	Fabio SÁNCHEZ TORRES Jairo NÚÑEZ MÉNDEZ	Junio 1998.

ARCHIVOS DE ECONOMIA

No	Título	Autores	Fecha
87	El tamaño del Estado Colombiano Indicadores y tendencias: 1976-1997	Angela CORDI GALAT	Junio 1998.
88	Elasticidades de sustitución de las importaciones para la economía colombiana.	Gustavo HERNÁNDEZ	Junio 1998.
89	La tasa natural de desempleo en Colombia	Martha Luz HENAO Norberto ROJAS	Junio 1998.
90	The role of shocks in the colombian economy	Ana María MENÉNDEZ	Julio 1998.
91	The determinants of Human Capital Accumulation in Colombia, with implications for Trade and Growth Theory	Donald J. ROBBINS	Julio 1998.
92	Estimaciones de funciones de demanda de trabajo dinámicas para la economía colombiana, 1980-1996	Alejandro VIVAS BENÍTEZ Stefano FARNÉ Dagoberto URBANO	Julio 1998.
93	Análisis de las relaciones entre violencia y equidad.	Alfredo SARMIENTO Lida Marina BECERRA	Agosto 1998.
94	Evaluación teórica y empírica de las exportaciones no tradicionales en Colombia	Fernando MESA PARRA María Isabel COCK Angela Patricia JIMÉNEZ	Agosto 1998.
95	Valoración económica del empleo doméstico femenino no remunerado, en Colombia, 1978-1993	Piedad URDINOLA C.	Agosto 1998.
96	Eficiencia en el Gasto Público de Educación.	María Camila URIBE	Agosto 1998.
97	El desempleo en Colombia: tasa natural, desempleo cíclico y estructural y la duración del desempleo: 1976-1998.	Jairo NÚÑEZ M. Raquel BERNAL S.	Septiembre 1998.
98	Productividad y retornos sociales del Capital humano: Microfundamentos y evidencia para Colombia.	Francisco A. GONZÁLEZ R. Carolina GUZMÁN RUIZ Angela L. PACHÓN G.	Noviembre 1998.
99	Reglas monetarias en Colombia y Chile	Jorge E. RESTREPO L.	Enero 1999.
100	Inflation Target Zone: The Case of Colombia: 1973-1994	Jorge E. RESTREPO L.	Febrero 1999.
101	¿ Es creíble la Política Cambiaría en Colombia?	Carolina HOYOS V.	Marzo 1999.
102	La Curva de Phillips, la Crítica de Lucas y la persistencia de la inflación en Colombia.	Javier A. BIRCHENALL	Abril 1999.
103	Un modelo macroeconómico para la economía Colombiana	Javier A. BIRCHENALL Juan Daniel OVIEDO	Abril 1999.
104	Una revisión de la literatura teórica y la experiencia Internacional en regulación	Marcela ESLAVA MEJÍA	Abril 1999.
105	El transporte terrestre de carga en Colombia Documento para el Taller de Regulación.	Marcela ESLAVA MEJÍA Eleonora LOZANO RODRÍGUEZ	Abril 1999.
106	Notas de Economía Monetaria. (Primera Parte)	Juan Carlos ECHEVERRY G.	Abril 1999.
107	Ejercicios de Causalidad y Exogeneidad para Ingresos salariales nominales públicos y privados Colombianos (1976-1997).	Mauricio BUSSOLO Jesús Orlando GRACIA Camilo ZEA	Mayo 1999.
108	Real Exchange Rate Swings and Export Behavior: Explaining the Robustness of Chilean Exports.	Felipe ILLANES	Mayo 1999.
109	Segregación laboral en las 7 principales ciudades del país.	Piedad URDINOLA	Mayo 1999.
110	Estimaciones trimestrales de la línea de pobreza y sus relaciones con el desempeño macroeconómico Colombiano: (1977-1997)	Jairo NÚÑEZ MÉNDEZ Fabio José SÁNCHEZ T.	Mayo 1999

ARCHIVOS DE ECONOMIA

No	Título	Autores	Fecha
111	Costos de la corrupción en Colombia.	Marta Elena BADEL	Mayo 1999
112	Relevancia de la dinámica transicional para el crecimiento de largo plazo: Efectos sobre las tasas de interés real, la productividad marginal y la estructura de la producción para los casos de EEUU y Colombia..	Alvaro ZARTA AVILA	Junio 1999
113	La recesión actual en Colombia: Flujos, Balances y Política anticíclica	Juan Carlos ECHEVERRY	Junio 1999
114	Monetary Rules in a Small Open Economy	Jorge E. RESTREPO L.	Junio 1999
115	El Balance del Sector Público y la Sostenibilidad Fiscal en Colombia	Juan Carlos ECHEVERRY Gabriel PIRAQUIVE Natalia SALAZAR FERRO Ma. Victoria ANGULO Gustavo HERNÁNDEZ Cielo Ma. NUMPAQUE Israel FAINBOIM Carlos Jorge RODRIGUEZ	Junio 1999
116	Crisis y recuperación de las Finanzas Públicas lecciones de América Latina para el caso colombiano.	Marcela ESLAVA MEJÍA	Julio 1999
117	Complementariedades Factoriales y Cambio Técnico en la Industria Colombiana.	Gustavo HERNÁNDEZ Juan Mauricio RAMÍREZ	Julio 1999
118	¿Hay un estancamiento en la oferta de crédito?	Juan Carlos ECHEVERRY Natalia SALAZAR FERRO	Julio 1999
119	Income distribution and macroeconomics in Colombia.	Javier A. BIRCHENALL J.	Julio 1999.
120	Transporte carretero de carga. Taller de regulación. DNP-UMACRO. Informe final.	Juan Carlos ECHEVERRY G. Marcela ESLAVA MEJÍA Eleonora LOZANO RODRIGUEZ	Agosto 1999.
121	¿ Se cumplen las verdades nacionales a nivel regional? Primera aproximación a la construcción de matrices de contabilidad social regionales en Colombia.	Nelly. Angela CORDI GALAT	Agosto 1999.
122	El capital social en Colombia. La medición nacional con el BARCAS Separata N° 1 de 5	John SUDARSKY	Octubre 1999.
123	El capital social en Colombia. La medición nacional con el BARCAS Separata N° 2 de 5	John SUDARSKY	Octubre 1999.
124	El capital social en Colombia. La medición nacional con el BARCAS Separata N° 3 de 5	John SUDARSKY	Octubre 1999.
125	El capital social en Colombia. La medición nacional con el BARCAS Separata N° 4 de 5	John SUDARSKY	Octubre 1999.
126	El capital social en Colombia. La medición nacional con el BARCAS Separata N° 5 de 5	John SUDARSKY	Octubre 1999.
127	The Liquidity Effect in Colombia	Jorge Enrique RESTREPO	Noviembre 1999.
128	Upac: Evolución y crisis de un modelo de desarrollo.	Juan Carlos ECHEVERRI G. Jesús Orlando GRACIA B. Piedad URDINOLA	Diciembre 1999.
129	Confronting fiscal imbalances via intertemporal Economics, politics and justice: the case of Colombia	Juan Carlos ECHEVERRY G. Verónica NAVAS-OSPINA	Diciembre 1999.

ARCHIVOS DE ECONOMÍA

No	Título	Autores	Fecha
130	La tasa de interés en la coyuntura reciente en Colombia.	Jorge Enrique RESTREPO Edgar TRUJILLO CIRO	Diciembre 1999.
131	Los ciclos económicos en Colombia. Evidencia empírica: (1977-1998)	Jorge Enrique RESTREPO José Daniel REYES PEÑA	Enero 2000.
132	Colombia's natural trade partners and its bilateral trade performance: Evidence from 1960 to 1996	Hernán Eduardo VALLEJO	Enero 2000.
133	Los derechos constitucionales de prestación y sus implicaciones económico- políticas. Los casos del derecho a la salud y de los derechos de los reclusos	Luis Carlos SOTELO	Febrero 2000.
134	La reactivación productiva del sector privado colombiano (Documento elaborado para el BID).	Luis Alberto ZULETA	Marzo 2000.
135	Geography and Economic Development: A Municipal Approach for Colombia.	Fabio JOSÉ SÁNCHEZ T. Jairo NÚÑEZ MÉNDEZ	Marzo 2000.
136	La evaluación de resultados en la modernización del Estado en América Latina. Restricciones y Estrategia para su desarrollo.	Eduardo WIESNER DURÁN	Abril 2000.
137	La regulación de precios del transporte de carga por carretera en Colombia.	Marcela ESLAVA MEJÍA	Abril 2000.
138	El conflicto armado en Colombia. Una aproximación a la teoría de juegos.	Yuri GORBANEFF Flavio JÁCOME	Julio 2000.
139	Determinación del consumo básico de agua potable subsidiable en Colombia.	Juan Carlos JUNCA SALAS	Noviembre 2000.
140	Incidencia fiscal de los incentivos tributarios	Juan Ricardo ORTEGA Gabriel Armando PIRAQUIVE Gustavo Adolfo HERNÁNDEZ Carolina SOTO LOSADA Sergio Iván PRADA Juan Mauricio RAMÍREZ	Noviembre 2000.
141	Exenciones tributarias: Costo fiscal y análisis de incidencia	Gustavo A. HERNÁNDEZ Carolina SOTO LOSADA Sergio Iván PRADA Juan Mauricio RAMÍREZ	Diciembre 2000
142	La contabilidad del crecimiento, las dinámicas transicionales y el largo plazo: Una comparación internacional de 46 países y una presentación de casos de economías tipo: EEUU, Corea del Sur y Colombia.	Alvaro ZARTA AVILA	Febrero 2001
143	¿Nos parecemos al resto del mundo? El Conflicto colombiano en el contexto internacional.	Juan Carlos ECHEVERRY G. Natalia SALAZAR FERRO Verónica NAVAS OSPINA	Febrero 2001
144	Inconstitucionalidad del Plan Nacional de Desarrollo: causas, efectos y alternativas.	Luis Edmundo SUÁREZ S. Diego Mauricio AVILA A.	Marzo 2001
145	La afiliación a la salud y los efectos redistributivos de los subsidios a la demanda.	Hernando MORENO G.	Abril 2001
146	La participación laboral: ¿qué ha pasado y qué podemos esperar?	Mauricio SANTA MARÍA S. Norberto ROJAS DELGADILLO	Abril 2001
147	Análisis de las importaciones agropecuarias en la década de los Noventa.	Gustavo HERNÁNDEZ Juan Ricardo PERILLA	Mayo 2001
148	Impacto económico del programa de Desarrollo alternativo del Plan Colombia	Gustavo A. HERNÁNDEZ Sergio Iván PRADA Juan Mauricio RAMÍREZ	Mayo 2001

ARCHIVOS DE ECONOMÍA

No	Título	Autores	Fecha
149	Análisis de la presupuestación de la inversión de la Nación.	Ulpiano AYALA ORAMAS	Mayo 2001
150	DNPENSION: Un modelo de simulación para estimar el costo fiscal del sistema pensional colombiano.	Juan Carlos PARRA OSORIO	Mayo 2001
151	La oferta de combustible de Venezuela en la frontera con Colombia: una aproximación a su cuantificación	Hernando MORENO G.	Junio 2001
152	Shocks fiscales y términos de intercambio en el caso colombiano.	Ómer ÖZAK MUÑOZ.	Julio 2001
153	Demanda por importaciones en Colombia: Una estimación.	Igor Esteban ZUCCARDI	Julio 2001
154	Elementos para mejorar la adaptabilidad del mercado laboral colombiano.	Mauricio SANTA MARÍA S. Norberto ROJAS DELGADILLO	Agosto 2001
155	¿Qué tan poderosas son las aerolíneas colombianas? Estimación de poder de mercado de las rutas colombianas.	Ximena PEÑA PARGA	Agosto 2001
156	Elementos para el debate sobre una nueva reforma pensional en Colombia.	Juan Carlos ECHEVERRY Andrés ESCOBAR ARANGO César MERCHÁN HERNÁNDEZ Gabriel PIRAQUIVE GALEANO Mauricio SANTA MARÍA S.	Septiembre 2001
157	Agregando votos en un sistema altamente desistitucionalizado.	Francisco GUTIÉRREZ S.	Octubre 2001
158	Eficiencia -X en el Sector Bancario Colombiano	Carlos Alberto CASTRO I	Noviembre 2001
159	Determinantes de la calidad de la educación en Colombia.	Alejandro GAVIRIA Jorge Hugo BARRIENTOS	Noviembre 2001
160	Evaluación de la descentralización municipal. Descentralización y macroeconomía	Fabio SÁNCHEZ TORRES	Noviembre 2001
161	Impuestos a las transacciones: Implicaciones sobre el bienestar y el crecimiento.	Rodrigo SUESCÚN	Noviembre 2001
162	Strategic Trade Policy and Exchange Rate Uncertainty	Fernando MESA PARRA	Noviembre 2001
163	Evaluación de la descentralización municipal en Colombia. Avances y resultados de la descentralización Política en Colombia	Alberto MALDONADO C.	Noviembre 2001
164	Choques financieros, precios de activos y recesión en Colombia.	Alejandro BADEL FLÓREZ	Noviembre 2001
165	Evaluación de la descentralización municipal en Colombia. ¿Se consolidó la sostenibilidad fiscal de los municipios colombianos durante los años noventa.	Juan Gonzalo ZAPATA Olga Lucía ACOSTA Adriana GONZÁLEZ	Noviembre 2001
166	Evaluación de la descentralización municipal en Colombia. La descentralización en el Sector de Agua potable y Saneamiento básico.	Ma. Mercedes MALDONADO Gonzalo VARGAS FORERO	Noviembre 2001
167	Evaluación de la descentralización municipal en Colombia. La relación entre corrupción y proceso de descentralización en Colombia.	Edgar GONZÁLEZ SALAS	Diciembre 2001
168	Evaluación de la descentralización municipal en Colombia. Estudio general sobre antecedentes, diseño, avances y resultados generales del proceso de descentralización territorial en el Sector Educativo.	Carmen Helena VERGARA Mary SIMPSON	Diciembre 2001
169	Evaluación de la descentralización municipal en Colombia. Componente de capacidad institucional.	Edgar GONZÁLEZ SALAS	Diciembre 2001

ARCHIVOS DE ECONOMÍA

No	Título	Autores	Fecha
170	Evaluación de la descentralización municipal en Colombia. Evaluación de la descentralización en Salud en Colombia.	Iván JARAMILLO PÉREZ	Diciembre 2001
171	External Trade, Skill, Technology and the recent increase of income inequality in Colombia	Mauricio SANTA MARÍA S.	Diciembre 2001
172	Seguimiento y evaluación de la participación de los resguardos indígenas en los ingresos corrientes de la Nación para el período 1998 y 1999.	Dirección de Desarrollo Territorial	Diciembre 2001
173	Exposición de Motivos de la Reforma de la Ley 60 de 1993. Sector Educación y Sector Salud	Dirección de Desarrollo Social	Diciembre 2001
174	Transferencias, incentivos y la endogenidad del gasto Territorial. Seminario internacional sobre Federalismo fiscal - Secretaría de Hacienda de México, CEPAL, ILPES, CAF - Cancún, México. 18-20 de Mayo de 2000	Eduardo WIESNER DURÁN	Enero 2002.
175	Cualificación laboral y grado de sindicalización	Flavio JÁCOME LIÉVANO	Enero 2002.
176	OFFSETS: Aproximación teórica y experiencia Internacional.	Nohora Eugenia POSADA Yaneth Cristina GIHA TOVAR Paola BUENDÍA GARCÍA Alvaro José CHÁVEZ G.	Febrero 2002.
177	Pensiones: conceptos y esquemas de financiación	César Augusto MERCHÁN H.	Febrero 2002.
178	La erradicación de las minas antipersonal sembradas en Colombia - Implicaciones y costos-	Yilberto LAHUERTA P. Ivette María ALTAMAR	Marzo 2002.
179	Economic growth in Colombia: A reversal of "Fortune"?	Mauricio CÁRDENAS S.	Marzo 2002.
180	El siglo del modelo de desarrollo.	Juan Carlos ECHEVERRY G	Abril 2002.
181	Metodología de un Modelo ARIMA condicionado para el pronóstico del PIB.	Juan Pablo HERRERA S. Gustavo A. HERNÁNDEZ D.	Abril 2002.
182	¿Cuáles son los colombianos con pensiones privilegiadas?	César Augusto MERCHÁN H.	Abril 2002.
183	Garantías en carreteras de primera generación. Impacto económico.	José Daniel REYES PEÑA.	Abril 2002
184	Impacto económico de las garantías de la Nación en proyectos de infraestructura.	José Daniel REYES PEÑA.	Abril 2002
185	Aproximación metodológica y cuantitativa de los costos económicos generados por el problema de las drogas ilícitas en Colombia (1995 - 2000)	Ricardo PÉREZ SANDOVAL Andrés VERGARA BALLÉN Yilberto LAHUERTA P	Abril 2002
186	Tendencia, ciclos y distribución del ingreso en Colombia: una crítica al concepto de "modelo de desarrollo"	Juan Carlos ECHEVERRY G. Andrés ESCOBAR ARANGO Mauricio SANTA MARÍA S.	Abril 2002.
187	Crecimiento y ciclos económicos. Efectos de los choques de oferta y demanda en el crecimiento colombiano	Igor Esteban ZUCCARDI H.	Mayo 2002.
188	A general equilibrium model for tax policy analysis in Colombia. The MEGATAX model.	Thomas Fox RUTHERFORD. Miles Kenneth. LIGHT	Mayo 2002.
189	A dynamic general equilibrium model for tax policy analysis in Colombia.	Thomas Fox RUTHERFORD. Miles Kenneth. LIGHT Gustavo HERNÁNDEZ	Mayo 2002.
190	Sistema Bancario Colombiano: ¿Somos eficientes a nivel internacional?	Alejandro BADEL FLÓREZ.	Junio 2002.

ARCHIVOS DE ECONOMÍA

No	Título	Autores	Fecha
191	Política para mejorar el servicio de transporte público urbano de pasajeros.	DNP: DIE- GEINF	Junio 2002.
192	Two decades of economic and social development in urban Colombia: a mixed outcome	Carlos Eduardo VÉLEZ Mauricio SANTA MARÍA, Natalia MILLAN Bénédicte DE LA BRIERE World Bank (LAC/PREM)	Junio 2002.
193	¿Cuáles colegios ofrecen mejor educación en Colombia?	Jairo NÚÑEZ MÉNDEZ Roberto STEINER Ximena CADENA Renata PARDO CEDE, U. de los Andes	Junio 2002.
194	Nuevos enfoques de política regional en América Latina: El caso de Colombia en perspectiva histórica. Las nuevas teorías y enfoques conceptuales sobre el desarrollo regional. ¿Hacia un nuevo paradigma? Separata 1 de 7	Edgard MONCAYO J.	Julio 2002.
195	Nuevos enfoques de política regional en América Latina: El caso de Colombia en perspectiva histórica. Las políticas regionales: Un enfoque por generaciones Separata 2 de 7	Edgard MONCAYO J.	Julio 2002.
196	Nuevos enfoques de política regional en América Latina: El caso de Colombia en perspectiva histórica. Un mundo de geometría variable: Los territorios que ganan y los que pierden. Separata 3 de 7	Edgard MONCAYO J.	Julio 2002.
197	Nuevos enfoques de política regional en América Latina: El caso de Colombia en perspectiva histórica. Enfoques teóricos y evidencias empíricas sobre el desarrollo regional en Colombia. Separata 4 de 7	Edgard MONCAYO J.	Julio 2002.
198	Nuevos enfoques de política regional en América Latina: El caso de Colombia en perspectiva histórica. Las políticas regionales en Colombia. Separata 5 de 7	Edgard MONCAYO J.	Julio 2002.
199	Nuevos enfoques de política regional en América Latina: El caso de Colombia en perspectiva histórica. Tendencias del desarrollo regional en Colombia. -Polarización, apertura y conflicto- Separata 6 de 7	Edgard MONCAYO J.	Julio 2002.
200	Nuevos enfoques de política regional en América Latina: El caso de Colombia en perspectiva histórica. Marco conceptual y metodológico para el diseño de una nueva generación de políticas de desarrollo regional en Colombia. Separata 7 de 7	Edgard MONCAYO J.	Julio 2002.
201	Viabilidad de los servicios públicos domiciliarios en la ciudad de Santiago de Cali.	Mauricio SANTA MARÍA Francisco BERNAL Carlos David BELTRÁN David VILLALBA	Agosto 2002
202	Optimal enforcement: Finding the right balance	Jaime Andrés ESTRADA	Agosto 2002
203	Does corporate governance matter for developing countries? An overview of the Mexican case.	Paula ACOSTA MÁRQUEZ	Agosto 2002

ARCHIVOS DE ECONOMÍA

No	Título	Autores	Fecha
204	Reflexiones sobre el proceso de paz del gobierno de Andrés PASTRANA y las FARC-Ep: (1998-2002)	Camilo LEGUÍZAMO	Agosto 2002
205	Contratación pública en Colombia y teoría Económica.	Yuri GORBANEFF	Septiembre 2002.
206	Does planning pay to perform in infrastructure? Deconstructing the babylon tower on the planning/ performance relationships in energy, telecommunications and transport sectors – colombian case.	Daniel TORRES GRACIA	Septiembre 2002.
207	A dynamic analysis of household decision making in urban Colombia, 1976-1998 Changes in household structure, human capital and its returns, and female labor force participation .	Fabio SÁNCHEZ TORRES Jairo NÚÑEZ MÉNDEZ	Octubre 2002.
208	Inversión pública sectorial y crecimiento Económico: Una aproximación desde la Metodología VAR.	Alvaro A. PERDOMO S.	Octubre 2002.
209	Impacto macroeconómico y distributivo del Impuesto de seguridad democrática.	Ömer ÖZAK MUÑOZ. Oscar Mauricio VALENCIA	Octubre 2002.
210	Empleo informal y evasión fiscal en Colombia.	Jairo A. NÚÑEZ MÉNDEZ	Octubre 2002.
211	Diagnóstico del programa de reinserción en Colombia: mecanismos para incentivar la desmovilización voluntaria individual.	Maria Eugenia PINTO B. Andrés VERGARA BALLÉN Yilberto LAHUERTA P.	Noviembre 2002.
212	Economías de escala en los hogares y pobreza. Tesis para optar el título de Magíster en Teoría y Política Económica de la Universidad Nacional de Colombia.	Francisco Javier LASSO V.	Noviembre 2002.
213	Nueva metodología de Encuesta de hogares. ¿Más o menos desempleados?	Francisco Javier LASSO V.	Noviembre 2002.
214	Una aproximación de la Política Comercial Estratégica para el ingreso de Colombia al ALCA.	Ricardo E. ROCHA G., Juan Ricardo PERILLA Ramiro LÓPEZ SOLER	Diciembre 2002.
215	The political business cycle in Colombia on the National and Regional level.	Allan DRAZEN Marcela ESLAVA University of Maryland	Enero 2003.
216	Balance macroeconómico de 2002 y Perspectivas para 2003.	Dirección de Estudios Económicos	Enero 2003.
217	Women workers in Bogotá 's Informal sector: Gendered impact of structural adjustment Policies in the 1990s. Tesis para optar el título de Magíster en Estudios de Desarrollo del Instituto de Estudios Sociales de The Hague- Holanda.	Jairo G. ISAZA CASTRO	Febrero 2003.
218	Determinantes de la duración del desempleo en el área metropolitana de Cali 1988-1998. (Documento elaborado por profesores del Depar- tamento de Economía de la Universidad del Valle)	Carlos E. CASTELLAR P. José Ignacio URIBE G.	Marzo 2003.
219	Conflicto, violencia y actividad criminal en Colombia: Un análisis espacial.	Fabio SÁNCHEZ TORRES Ana María DÍAZ Michel FORMISANO	Marzo 2003.
220	Evaluating the impact of SENA on earnings and Employment.	Alejandro GAVIRIA URIBE Jairo A. NÚÑEZ MÉNDEZ	Abril 2003.
221	Un análisis de la relación entre inversión extranjera y Comercio exterior en la economía colombiana.	Erika Bibiana PEDRAZA	Abril 2003.

ARCHIVOS DE ECONOMÍA

No	Título	Autores	Fecha
222	Free Trade Area of the Americas. An impact Assessment for Colombia.	Miles Kenneth. LIGHT Thomas Fox RUTHERFORD	Abril 2003.
223	Construcción de una Matriz de Contabilidad Social Financiera para Colombia.	Gustavo Adolfo HERNÁNDEZ	Mayo 2003.
224	Elementos para el análisis de Incidencia tributaria.	Andrés ESCOBAR Gustavo HERNÁNDEZ Gabriel PIRAQUIVE Juan Mauricio RAMIREZ	Mayo 2003.
225	Desempeño económico por tipo de firma: Empresas nacionales vs. Grandes y pequeñas receptoras De inversión extranjera.	Erika Bibiana PEDRAZA	Mayo 2003.
226	El balance estructural del Gobierno Central en Colombia.	Natalia SALAZAR Diego PRADA	Junio 2003.
227	Descentralización y Equidad en América Latina: Enlaces Institucionales y de Política	Eduardo WIESNER	Junio 2003.
228	Ciclos económicos y mercado laboral en Colombia: ¿quién gana más, quién pierde más? 1984-2000.	Fabio SÁNCHEZ TORRES Luz Magdalena SALAS Oskar NUPIA	Julio 2003.
229	Efectos de un acuerdo bilateral de libre comercio con Estados Unidos	Direcciones de Estudios Económicos y de Desarrollo Empresarial del DNP	Julio 2003.
230	Pobreza, crimen y crecimiento regional en Colombia. (Versión para comentarios)	Ricardo Ernesto ROCHA G. Hermes Fernando MARTÍNEZ	Agosto 2003.
231	Contracciones leves y profundas: Efectos asimétricos sobre la pobreza El caso colombiano 1984-2000.	Jorge E. SÁENZ CASTRO Juan Pablo HERRERA S. Oscar E. GUZMÁN SILVA	Agosto 2003.
232	Sistema de modelos multivariados para la proyección del Producto Interno Bruto	Carlos Alberto CASTRO I.	Septiembre 2003.
233	Yet another lagging, coincident and leading index for The Colombian economy.	Carlos Alberto CASTRO I.	Septiembre 2003.
234	Posibles implicaciones de la legalización del consumo, Producción y comercialización de las drogas en Colombia.	Andrés VERGARA BALLÉN Yilberto LAHUERTA P. Sandra Patricia CORREA	Septiembre 2003.
235	Impactos económicos generados por el uso de minas antipersonal en Colombia.	Yilberto LAHUERTA P.	Septiembre 2003.
236	¿Cuánto duran los colombianos en el desempleo y en el Empleo?: Un análisis de supervivencia.	Hermes Fernando MARTÍNEZ	Septiembre 2003.
237	Barreras a la entrada en el mercado de compras del Sector público. Un análisis de estructura de mercado en la perspectiva De la negociación del Area de Libre Comercio de las Américas.	Fernando J. ESTUPIÑAN	Octubre 2003.
238	Relative labor supply and the gender wage Gap: Evidence for Colombia and the United States.	Diego F. ANGEL-URDINOLA Quentin WODON	Octubre 2003.
239	The gender wage Gap and poverty in Colombia.	Diego F. ANGEL-URDINOLA Quentin WODON	Octubre 2003.
240	The impact on inequality of raising the minimum wage: Gap- narrowing and reranking effects.	Diego F. ANGEL-URDINOLA Quentin WODON	Octubre 2003.

ARCHIVOS DE ECONOMÍA

No	Título	Autores	Fecha
241	Inversión y restricciones crediticias en la década de los 90 en Colombia.	Catalina DELGADO G.	Octubre 2003.
242	Metodologías de estimación del balance estructural: Una aplicación al caso colombiano.	Luis Edgar BASTO M..	Noviembre-03.
243	The cost of disinflation in Colombia : -A sacrifice Ratio Approach-	José Daniel REYES P..	Noviembre -03.
244	Evaluación de la Eficiencia en Instituciones Hospitalarias públicas y privadas con Data Envelopment Analysis (DEA)	Ma. Cristina PEÑALOZA R.	Diciembre-03.
245	Medición de eficiencia técnica relativa en hospitales Públicos de baja complejidad, mediante la metodología Data envelopment analysis – DEA Tesis para optar al título de Magíster en Economía, de la Pontificia Universidad Javeriana.	Maureen Jennifer PINZON M.	Diciembre -03.
246	Child labour and the Economic recession of 1999 In Colombia.	Claudia Marcela UMAÑA A.	Enero 2004.
247	A Minimum Wage Increase Can Have an Adverse Distributional Impact: The case of Colombia	Diego F. ANGEL-URDINOLA	Marzo 2004.
248	Una mirada económica a los acuerdos de <i>offsets</i> en el Sector Defensa y Seguridad en Colombia.	Mauricio VARGAS V.	Marzo 2004.
249	El gasto en Defensa y Seguridad: caracterización del Caso colombiano en el contexto internacional.	Nicolás URRUTIA IRIARTE.	Marzo 2004.
250	Modelo Insumo – Producto dinámico .	Alvaro A. PERDOMO S.	Abril 2004.
251.	El origen político del déficit fiscal en Colombia: El contexto institucional 20 años después.	Eduardo WIESNER DURÁN	Abril 2004.
252.	Del romanticismo al realismo social: Lecciones de la década de 1990	Alejandro GAVIRIA URIBE	Abril 2004.
253.	Endeudamiento privado externo y régimen cambiario: Un modelo para países en desarrollo Trabajo para optar al título de Economista en la Escuela De Economía de la Universidad Nacional de Colombia.	Juan Carlos CASTRO F.	Mayo 2004.
254.	¿Qué es el sector de servicios, cómo se regula, cómo se comercia y cuál es su impacto en la economía?	Paula JARAMILLO V.	Mayo 2004.
255.	Una aproximación de los efectos del ALCA sobre las Importaciones de Colombia.	Ricardo ROCHA-GARCIA Juan Ricardo PERILLA J. Ramiro LOPEZ-SOLER	Mayo 2004.
256.	2000 Social Accounting Matrix for Colombia	Claudio René KARL E.	Mayo 2004.
257.	El secuestro en Colombia: Caracterización y costos económicos	María Eugenia PINTO B. Ivette María ALTAMAR C Yilberto LAHUERTA P. Luis Fernando CEPEDA Z Adriana Victoria MERA S.	Junio 2004.
258.	Privatización de centros de reclusión en Colombia	Jhonn Fredy REY BARBOSA.	Junio 2004.
259.	Anatomía de la cadena de prestación de salud en Colombia en el régimen contributivo. Documento elaborado por la Pontificia Universidad Javeriana- Facultad de Ciencias Económicas y Administrativas – Dirección de postgrados en Salud.	Yuri GORBANEFF- Profesor. Sergio TORRES, Ph.D Nelson CONTRERAS, M.D.	Junio 2004.

ARCHIVOS DE ECONOMÍA

No	Título	Autores	Fecha
260.	Balanza de Pagos de Colombia. Metodología y resultados 1994-2002	Angela P. JIMENEZ SIERRA	Julio 2004.
261.	Cálculo del PIB Potencial en Colombia.: 1970-2003	Jorge Iván RODRIGUEZ-M. - DNP Juan Ricardo PERILLA-J. - DNP José Daniel REYES PÉÑA – BID	Julio 2004.
262.	Liberalización de los servicios de Telecomunicaciones.: en Colombia.	Zenaida ACOSTA DE VALENCIA	Julio 2004.
263.	Movilidad intergeneracional en Colombia.: Tesis para optar al título de Magíster en Teoría y Política Económica de la Universidad Nacional de Colombia – Bogotá, D. C.	Katherine CARTAGENA PIZARRO	Agosto 2004.
264.	A real Financial Social Accounting Matrix for Colombia	Henning Tarp Jensen Institute of Economics – University of Copenhagen Claudio René KARL ESTUPIÑAN-DNP	Agosto 2004.
265.	Regulación de los servicios de transporte en Colombia y Comercio Internacional.	Zenaida ACOSTA DE VALENCIA	Agosto 2004.
266.	Proceso de internacionalización de los servicios de enseñanza en Colombia	Zenaida ACOSTA DE VALENCIA	Agosto 2004.
267.	Restricciones al comercio de servicios de salud	Alejandra Ma. RANGEL PALOMINO	Septiembre -04.
268.	Disability and Social Policy: An Evaluation of the Colombian Legislation on Disability. THESIS: Submitted as partial fulfillment of the requirements for the degree of Master of Science in Disability and Human Development in the Graduate College of the University of Illinois at Chicago	Adriana GONZALEZ SANTANDER	Septiembre -04.
269.	Modelos de pronóstico de la producción bovina	Constanza MARTINEZ VENTURA	Septiembre -04.
270.	Esquemas de incentivos para la Carrera Docente	Claudia Marcela UMAÑA APONTE	Octubre 2004.
271.	Elasticidades de sustitución Armington para Colombia	Carolina LOZANO KARANAUSKAS	Octubre 2004.
272.	Monografía del sector de electricidad y gas colombiano: Condiciones actuales y retos futuros.	Ana María SANDOVAL	Noviembre-04.
273.	Pronósticos de la Producción industrial. Índice de producción real.	Constanza MARTINEZ VENTURA	Noviembre 04.
274.	Modelos de Pronóstico para el PIB de los Establecimientos Financieros, seguros, inmuebles y servicios a las empresas.	Victor Germán HERNANDEZ RUIZ	Diciembre 04.
275.	Economic Growth and the Household Optimal Income Tax Evasion.	Oscar Mauricio VALENCIA ARANA	Diciembre-04
276.	Costo de Uso del capital en Colombia: 1997-2003	Leonardo RHENALS ROJAS	Enero 2005
277.	Costos generados por la violencia armada en Colombia: 1999-2003	Maria Eugenia PINTO BORREGO Andrés VERGARA BALEN Yilberto LAHUERTA PERCIPIANO	Enero 2005