

República de Colombia
Departamento Nacional de Planeación
Dirección de Estudios Económicos

ARCHIVOS DE ECONOMÍA

*El efecto del salario mínimo sobre el empleo y los
ingresos*

Gustavo HERNANDEZ DIAZ
Enrique PINZON GARCIA

Documento 316
1° de Septiembre de 2006.

La serie ARCHIVOS DE ECONOMIA es un medio de divulgación de la Dirección de Estudios Económicos, no es un órgano oficial del Departamento Nacional de Planeación. Sus documentos son de carácter provisional, de responsabilidad exclusiva de sus autores y sus contenidos no comprometen a la institución.

El efecto del salario mínimo sobre el empleo y los Ingresos

Gustavo HERNÁNDEZ
ghernandez.mps@gmail.com
Enrique PINZON GARCIA*
e0pinzon@dnpp.gov.co

Resumen

En este trabajo se evaluó el efecto del salario mínimo sobre los ingresos y el empleo utilizando la Encuesta Continua de Hogares (ECH) para el periodo 2000 - 2004. Se encontró que el efecto sobre los ingresos en el agregado es positivo. Sin embargo, para quienes ganan menos que el ingreso promedio el efecto es positivo y para quienes ganan más es nulo. En el caso del empleo se encontró que hay un efecto negativo sobre la probabilidad de encontrar empleo. Ahora bien, cuando se realizan las estimaciones sobre grupos de edad (jóvenes y viejos) se encuentra que para las personas entre 18 y 23 años su efecto es positivo.

Clasificación JEL: J23, J30.

Palabras Clave: Salario Mínimo, Distribución del Ingreso.

* Los autores son Consultores de la Dirección de Estudios Económicos del Departamento Nacional de Planeación, quienes agradecen los comentarios a versiones preliminares de este documento, hechos por Manuel Ramírez y Jesús Otero de la Universidad del Rosario, así como de los demás funcionarios de la Dirección de Estudios Económicos. Los comentarios y errores son responsabilidad única de los autores y no comprometen a la entidad en que trabajan.

El efecto del Salario Mínimo sobre el Empleo y los Ingresos:

El salario mínimo lo define la Ley colombiana como *“el salario que todo trabajador tiene derecho a percibir para subvenir a sus necesidades normales y a las de su familia, en el orden material, moral y cultural”*¹. La determinación del nivel del salario mínimo existe en Colombia desde 1955, donde sus ajustes tienen como principio establecer un piso para la evolución del salario real, siguiendo parámetros tales como la meta de inflación, la productividad acordada para el siguiente año a través de la comisión coordinada por el Ministerio de Trabajo, la contribución de los salarios al ingreso nacional, el incremento del Producto Interno Bruto y la evolución del Índice de Precios al Consumidor (IPC).

El salario mínimo y sus efectos económicos, especialmente sobre el mercado laboral han sido muy controvertidos en la literatura internacional, especialmente durante los últimos diez años desde el artículo de Card y Krueger (1994), ya que existen dos puntos de vista claramente opuestos. El primero, muestra cómo un incremento del salario mínimo produce una reducción en el empleo de la economía, lo cual está basado en una teoría competitiva del mercado laboral. Sin embargo, es claro que los mercados laborales pueden presentar rigideces en los ingresos o distorsiones por parte de los oferentes y de los demandantes de trabajo; esto implicaría que un incremento en el salario mínimo no lleve necesariamente a una disminución del empleo².

De otra parte, en el caso de los ingresos el consenso es más uniforme ya que se espera que el salario mínimo tenga un efecto positivo sobre estos últimos. Sin embargo, dadas las características del mercado laboral, este también puede tener un efecto ambiguo. En general, en Latinoamérica se puede observar un efecto positivo de este sobre los ingresos, como lo encuentra Maloney y Nuñez (2001).

¹ Artículo 145 del Código Sustantivo del Trabajo.

² El hecho de que un aumento del salario mínimo aumente la tasa de desempleo ha sido ampliamente debatido en Estados Unidos en la década de los ochenta, una reseña de esto puede ser encontrada en Brown, Gilroy y Kohen (1982), más recientemente en Card y Krueger (1995) y Koster (1996). También ha sido tema de discusión en Inglaterra, como puede encontrarse en Freeman (1996), Bell y Wright (1996), Sloane y Theodossiou (1996), Machin y Manning (1996) (Policy Forum: Economic Aspects of Minimum Wages).

En este trabajo se busca evidencia de cuál es el efecto del salario mínimo tanto para el empleo como para los ingresos, para los grupos de jóvenes y adultos, especialmente los primeros que son los mas afectados en los últimos cinco años.

Con este fin se utilizó la Encuesta Continua de Hogares (ECH) para trece ciudades. El periodo de estimación fue desde el primer trimestre del 2000 hasta el último trimestre del 2004. Se utilizó la ECH en cambio de la Encuesta Nacional de Hogares (ENH) , porque a pesar que la ENH tiene series trimestrales desde 1984, hubo un cambio en la muestra y en la metodología desde comienzos de 2000, lo cual puede llevar a problemas en las estimaciones si se toma un período más largo.

La estructura del documento es la siguiente: En las dos primeras secciones se hace una revisión de la literatura y una reseña general de los modelos acerca de salario mínimo y sus efectos sobre el empleo y la distribución del ingreso. En la tercera sección se describe la base de datos, para luego exponer la metodología utilizada y las estimaciones preliminares en la cuarta sección. Finalmente, se presentan las conclusiones del trabajo.

Revisión de la Literatura

Los trabajos sobre el salario mínimo en Colombia se pueden dividir en tres categorías: los que tratan de observar la relación entre inflación y salario mínimo, aquellos que muestran los efectos del salario mínimo sobre la determinación de las remuneraciones salariales y sus efectos, y por último, los que exponen el efecto del salario mínimo sobre el empleo de la economía. Los anteriores trabajos tienen como rasgo común, el observar de manera directa o indirecta el impacto del salario mínimo sobre el empleo o el desempleo.

En la primera categoría de estudios, existe una clara tendencia a que el salario mínimo siga la inflación de los años anteriores, en especial, a partir de comienzos de la década de los ochenta. Esto se debe a la negociación concertada por parte del gobierno y los diferentes estamentos de la sociedad, como los gremios empresariales y sindicatos, dado que la base de concertación era el incremento en la inflación pasada. Diferentes estudios han estimado esta

relación, dentro de ellos se encuentra el de Rubio (1991), en donde se muestra que la elasticidad del salario mínimo con respecto a la inflación fue de un 1.05 y que existe una relación positiva entre el salario mínimo y la tasa de desempleo. En Jaramillo, Gutiérrez y Steiner (1998), se presenta un cálculo de la indexación, en el cual, el salario mínimo está indexado un 1.10 con respecto a la inflación, para el período 1970–1990.

Finalmente, está el trabajo de la Contraloría General de la República (1993). Este trabajo argumenta que no existe relación entre la productividad y salarios industriales. Además, encuentra que la inflación rezagada es un determinante importante del crecimiento de los salarios nominales en los sectores de la construcción, agropecuario, industria y el gobierno; en el caso del salario mínimo, éste resultó significativo sólo para los sectores industrial y agropecuario. Por último el estudio estableció, mediante la utilización de impulsos-repuesta de un sistema VAR, que un choque en el salario mínimo no repercute en un aumento de la inflación sino que la desaceleraba en el segundo período pero con un efecto positivo sobre los salarios industriales. De otro lado, un choque positivo de la inflación, aumenta el desempleo y luego se desvanece rápidamente, causando un incremento de los salarios industriales.

En el segundo grupo de estudios, podemos encontrar el artículo de López (1990), que a partir de la información de la Encuesta Nacional de Hogares (ENH) muestra cómo el ingreso medio de los trabajadores independientes fluctúa con el ciclo económico, y los ciclos de oferta y demanda de los bienes que ellos producen. De hecho, realiza una estimación de la elasticidad con el ciclo económico de 1.11 y una elasticidad con el salario mínimo de 0.70, con respecto a los ingresos medios. Entonces, el ingreso medio de estos trabajadores se puede incrementar, aumentando la oferta y demanda de tales bienes, y no cambiando el salario mínimo. Otro trabajo es el de Parra (1998), que analizando la evolución de los ingresos salariales en Colombia, encuentra que los cambios de los trabajadores no calificados dependen en gran medida de factores puramente institucionales como es el salario mínimo, más que de variaciones en la oferta y la demanda del mercado de trabajo.

Más recientemente están los trabajos de Maloney y Núñez (2001) y Arango y Pachón (2004). En el primero, Maloney y Núñez muestran que un fuerte efecto ingreso resulta de cambios en el salario mínimo afectando la distribución de los asalariados y que este efecto

disminuye a medida que va aumentando el nivel de ingresos. Arango y Pachón muestran que el salario mínimo es regresivo, esto quiere decir que para los sectores de ingresos medios y altos las condiciones de vida mejoran mientras que para los ingresos más bajos hay pérdidas netas de sus salarios. Finalmente, Urdinola (2004), muestra cómo, en el periodo entre 1995 y 1999 sin observar los efectos sobre el empleo, un incremento de 6.3% en el salario mínimo ayudó a reducir la desigualdad entre las ganancias.

La tercera categoría se puede ilustrar con el artículo de Bell (1997). Aquí se evalúa el efecto del salario mínimo sobre el mercado laboral en la década de los ochenta, específicamente en el sector industrial. En una primera instancia el autor establece que un incremento en el valor relativo del salario mínimo en Colombia en el período 1977 a 1987 (alrededor del 15%) tiene un efecto negativo sobre el empleo industrial reduciéndolo en un 5% sobre este mismo período. Sin embargo, esto tiene como inconveniente el hecho de que la variación en el salario mínimo (medido como la razón del salario mínimo al salario promedio de las firmas) viene de las variaciones de los salarios entre las firmas y no de la variación en el salario mínimo. Para solucionar este problema, utilizan un sistema de ecuaciones de demanda de trabajo para trabajadores calificados y no calificados³. En este caso encuentran que el salario mínimo ha afectado substancialmente el empleo industrial en Colombia. El tamaño del efecto es robusto a través de las diferentes especificaciones y cuando se usan valores rezagados e información contemporánea del salario mínimo. La elasticidad del empleo con respecto al salario mínimo esta en el rango de -0.15 y -0.33 en el caso de los trabajadores no calificados y -0.03 a -0.24 en el caso de los trabajadores calificados dependiendo de la estructura de rezagos y la exacta especificación de los parámetros.

Hernández y Lasso (2003) encuentran que el efecto del salario mínimo sobre las demandas de trabajo es ambiguo si se mira en un modelo de competencia perfecta. Si nosotros analizáramos la elasticidad encontrada por el sistema de demanda de trabajo, la elasticidad de los jóvenes con respecto al salario mínimo es de 0.15, mientras que para los adultos es de -0.22. Es decir, una política de una reducción del salario mínimo en 10%, tendría como efecto una reducción del trabajo de los jóvenes del 1.5%, mientras que el trabajo para los adultos

³ Véase Hamermesh (1993), capítulos 2 y 3.

aumentaría en un 2.2%. En el mismo orden de ideas, pero tomando las ecuaciones de demanda para no calificados y calificados, tendríamos como efecto de la misma política una reducción nula en la demanda de trabajo no calificado y un aumento en la demanda de trabajo calificado del 5.0%. Finalmente, Maloney y Núñez (2001) encuentran que hay una relación fuerte y positiva entre los incrementos del salario mínimo y la posibilidad de estar desempleado, relación que no es tan fuerte para las personas que tienen mayores ingresos.

Cuadro 1 Estudios del efecto del salario mínimo sobre el empleo.

Estudio	Economía y Datos	Elasticidad con respecto al salario mínimo
Solon (1985)	Estados Unidos, jóvenes, 1954-1979 (problemas de autocorrelación).	[-0.06, -0.11]
Alpert (1986)	Estados Unidos, empleo en restaurantes, 1966-1978.	[-0.04, -0.10]
Wellington (1991)	Estados Unidos, jóvenes, 1954-1986.	[-0.05, -0.09]
Santiago (1989)	Puerto Rico, todos los trabajadores, 1973-1982.	-0.12
Castillo-Freeman y Freeman (1990)	Puerto Rico, todos los trabajadores, 1951-1987; panel de industrias, 1956-1987.	-0.15
	Canadá, provincias, 1975-1979	-0.59
Schaafsma y Walsh (1983)	Hombres entre 15 – 19	-0.17
	Hombres entre 20 – 24	-0.20
	Mujeres entre 15 – 19	-0.28
	Mujeres entre 20 – 24	-0.21
McKee and West (1984)	Canadá, 1975-1981 razón de los trabajadores de tiempo parcial y tiempo completo ^a	
	Hombres	-0.55
Bazen y Martin (1991)	Francia, 1963-1986	
	Jóvenes	-0.55
	Adultos	0.00
Kaufman (1989)	Inglaterra, industria, años seleccionados. 1963-1979.	[-0.02, -0.14]
Machin y Manning (1994)	Inglaterra, todos los trabajadores, 1979-1990	[0.32, 0.30]
	Francia, 1981-1989, (probabilidad de quedar desempleado)	
	Hombres	-0.13
Abowd, et al, (1999)	Mujeres	-0.10
	Estados Unidos, 1981-1987, (probabilidad de quedar desempleado)	
	Hombres	-0.04
	Mujeres	-0.16
Bell (1997)	México, industria, 1972-1990 Serie de tiempo	-0.18
	1985-1990 Panel de Firmas	[-0.11, 0.19]
	Colombia, industria, 1972-1990 Serie de tiempo	-0.33
	1985-1990 Panel de Firmas	[-0.33, -0.03]

a. Promedio de la estimación de ocho provincias
Adaptado de Hamermesh (1993)

Ahora bien si hacemos una comparación internacional, encontramos que para Estados Unidos un incremento de un 10% en el salario mínimo tiene un efecto de reducir el empleo en los jóvenes entre -0.4% y -1.1%, para Puerto Rico para el total de los trabajadores esta entre el -1.2% y -1.5%, para Canadá está entre -1.0% y -2.0% para los hombres y -2.1% y -2.8% para las

mujeres, para Francia está entre -0.9% y -2.3% para los jóvenes, para Inglaterra esta entre -0.2% y -1.4% para los trabajadores de la industria, y para México está entre -1.1% y .1.9%, para los trabajadores de la industria, aunque no es considerado ya que este no fue significativo en la estimación.

Los resultados de Bell (1997) muestran que, el efecto del salario mínimo en Colombia fluctúa entre el -3.3% y -0.3%, el cual puede ser considerado un poco alto. Sin embargo, esto es explicado por la proporción de trabajadores que son afectados por el salario mínimo (alrededor de 56.1% en promedio, entre el 2000 y 2004), que es mucho mayor que en los países desarrollados.

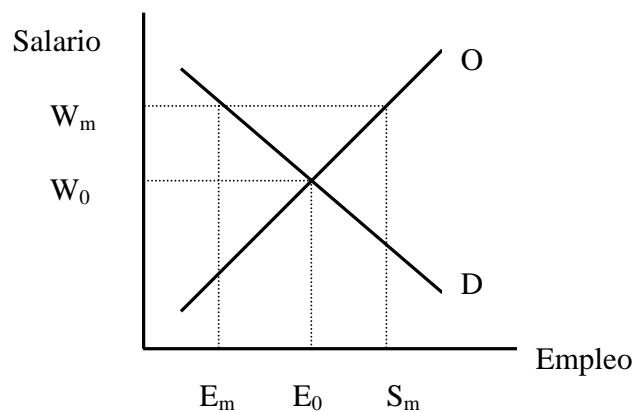
De otra parte, Machin y Maning (1994) encuentran un efecto positivo y significativo del efecto del salario mínimo sobre el empleo, el cual es muy alto, ya que un aumento de 10% en el salario mínimo incrementa el empleo en un 3.0%, contradiciendo lo encontrado por Kaufman (1989).

Modelos de Demanda de Trabajo

La primera aproximación al problema de los efectos del salario mínimo sobre el empleo es un modelo estándar de oferta y demanda. En la mayoría de los libros de texto el efecto del salario mínimo sobre el empleo y el desempleo se enfoca en un mercado de trabajo competitivo con trabajadores homogéneos, cuyo ingreso W_0 está por debajo del salario mínimo legal acordado, W_m . Los patronos minimizan los costos antes y después de que se expida la ley de salario mínimo; las habilidades del trabajador y el nivel de esfuerzo son idénticos y dados exógenamente, y todos los trabajadores son cubiertos por el salario mínimo. El ajuste al nuevo equilibrio no es considerado. En este modelo el empleo inicial E_0 es determinado por la oferta y la demanda; una vez el salario mínimo es introducido, el empleo cae a E_m , que es el nivel demandado al ingreso W_m . La reducción proporcional en el empleo ($\ln E_m - \ln E_0$) es equivalente al incremento del ingreso ($\ln W_m - \ln W_0$) multiplicado por la elasticidad de la demanda con respecto al salario mínimo.

Entonces, la reducción en el empleo predicha por el modelo puede tomar la forma de una baja tasa de crecimiento del empleo o en una caída en el número de empleados. Al tiempo, el modelo determina un exceso de oferta al nuevo salario mínimo $S_m - E_m$, este exceso de oferta no corresponde a la medida oficial de desempleo o al incremento del desempleo sobre algún nivel friccional. S_m representa el número de trabajadores o personas que desean trabajar a W_m , pero algunas personas de $S_m - E_m$, quienes no pueden ser empleadas, pueden creer que existen demasiados desempleados y no comenzar la búsqueda de empleo, por esto no se contabilizan como desempleados oficialmente.

Ilustración 1. Demanda y oferta de trabajo



Como ya hemos apreciado un sencillo modelo de oferta y demanda captura diferentes aspectos de la relación entre salario mínimo y empleo, sin embargo ésta es muy limitada empíricamente, ya que se enfoca en un grupo de trabajadores homogéneo. Dada la disponibilidad de los datos, el trabajo empírico se puede enfocar en grupos de trabajadores, en los cuales una fracción gana más que el salario mínimo (por lo tanto, no están afectados “directamente” por este).

El modelo más simple de trabajo heterogéneo está compuesto por dos grupos de trabajadores, coloquemos el subíndice 1 a los trabajadores que directamente son afectados el salario del mínimo y 2 los trabajadores que no lo son, y sea h la proporción de trabajadores quienes están inicialmente en el grupo 1. El grupo 1 de trabajadores recibe W_1 al tiempo que los

trabajadores del grupo 2 reciben W_2 . Por simplicidad, el efecto de W_1 sobre W_2 el producto es muy pequeño. Esto es razonable cuando la fuerza de trabajo que gana el salario mínimo es pequeña. Finalmente, suponemos que el grupo 1 de trabajadores es sustituto con el grupo 2 y el compuesto de los otros insumos necesarios para la producción.

La clave del modelo esta en la relación entre η_{1+2} , la elasticidad de $(E_1 + E_2)$, con respecto a W_1 (la cual puede ser estimada), y η_1 , la elasticidad de E_1 , con respecto a W_1 (la cual corresponde a la elasticidad precio propio de la demanda para el grupo 1 de trabajadores). Claramente, η_{1+2} será menor en valor absoluto que η_1 , porque el grupo 2 de trabajadores empleados gana más que el salario mínimo. Los supuestos hechos anteriormente son suficientes para probar que el rango en que se encuentra η_{1+2} ⁴ es

$$h\eta_1 < \eta_{1+2} < h\left(1 - \frac{W_m}{W_2}\right)\eta_1$$

Este modelo sugiere que cuando existe un gran número de personas que devengan el salario mínimo (un h grande) estos enfrentaran un gran desempleo.

En el caso de que los agentes económicos se comporten de una forma monopsónica, el efecto del salario mínimo sobre el empleo tiene un efecto ambiguo, es decir, una reducción del salario mínimo puede incrementar o reducir el empleo de la economía. El primer trabajo en que se considero un modelo con estas características fue el de Stigler (1946).

⁴ En la teoría convencional de la teoría de la demanda de trabajo en los mercados competitivos, la elasticidad (con el producto constante) de la demanda es

$$\eta_j = \partial \ln(E_j) / \partial \ln(W_m) = S_j \sigma_{ij}$$

donde, S_j es la participación en los costos totales del grupo j y σ_{ij} es la elasticidad de sustitución de los insumos i y j . La elasticidad del empleo total con respecto a W_m es

$$\eta_{1+2} = h\eta_1 + (1-h)\eta_2$$

Sea $j = 3$ un índice compuesto de los otros insumos necesarios para la producción. Los supuestos de sustituibilidad hechos en el texto son que σ_{12} y σ_{13} son positivos. Ya que σ_{12} y η_2 son positivos, $\eta_{1+2} > h\eta_1$. Usando el hecho de que

$$\sum_j S_j \sigma_{ij} = 0$$

$\sigma_{13} > 0$ implica

$$\sigma_{12} < -\sigma_{11} (S_1/S_2) = -\sigma_{11} W_m h / W_2 (1-h)$$

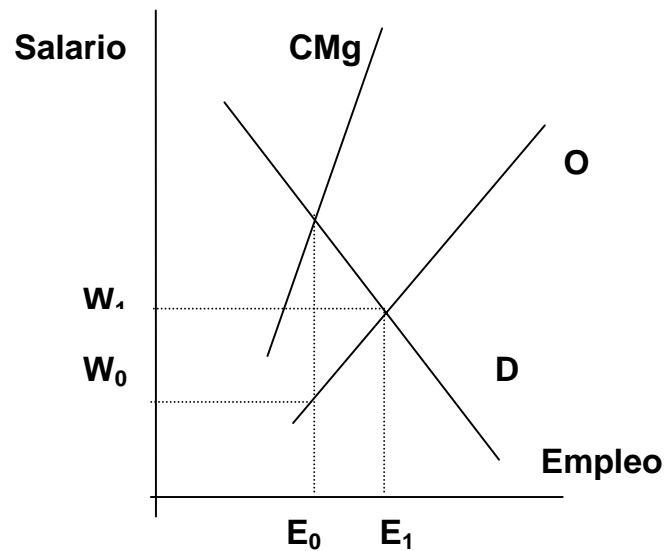
Sustituyendo $S_1 \sigma_{1j}$ para cada η_j en la expresión anterior para η_{1+2} , y sustituyendo la anterior desigualdad por σ_{12} tenemos

$$\eta_{1+2} < S_1 h \sigma_{11} (1 - W_m/W_2) = h(1 - W_m/W_2)\eta_1$$

Si consideramos un modelo de monopsonio tradicional, el costo laboral del empleado excede en todos los puntos a la oferta de trabajo; el empleo es contratado hasta que el costo marginal y la demanda son iguales Ilustración 2.

Cuando involucramos el salario mínimo, el patrono toma los precios hasta el nivel de empleo $O(W_m)$. Ahora, un salario mínimo entre el ingreso original de monopsonio, W_0 , y el ingreso en el mercado competitivo, W_1 , incrementará el empleo; eligiendo $W_m = W_1$, el mercado será competitivo, y el nivel de empleo es E_1 . Una vez W_m iguala a W_1 , incrementos adicionales reducirán el empleo por debajo del nivel competitivo⁵.

Ilustración 2 Modelo de Monopsonio



No obstante, pensar que el mercado de trabajo se comporte como un monopsonio es muy difícil de aceptar, como lo señalan Machin y Manning (1994), ya que se asume que el trabajador posee algún poder de mercado para la colocación de los ingresos, tal que la oferta de trabajo de las firmas es positiva con respecto al ingreso pagado⁶.

⁵ Véase, Fleisher y Kniesner (1980), capítulo 6, para una descripción más detallada del problema.

⁶ En Scully (1974) y Sullivan (1989), se encuentran ejemplos de mercados laborales que se comportan como un monopsonio.

Base de Datos

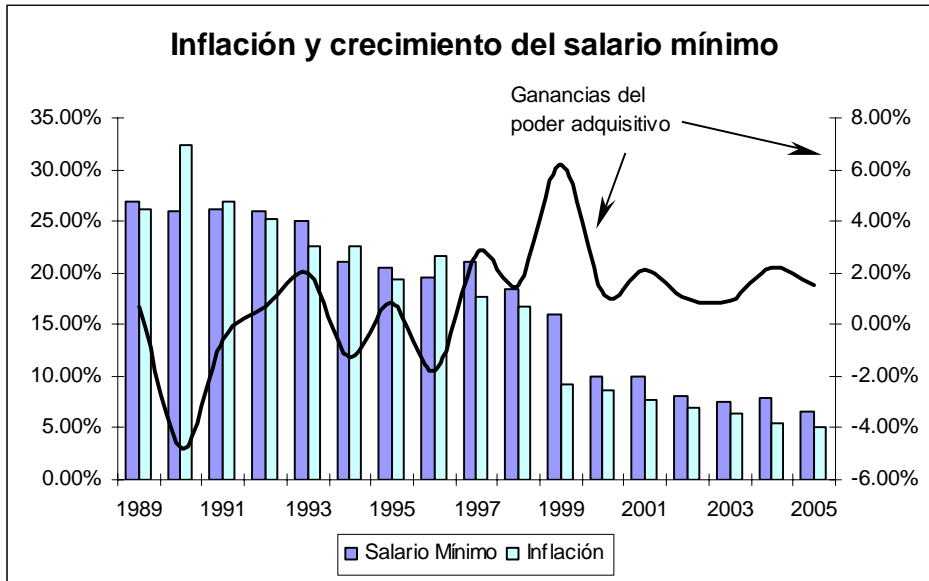
En esta sección se exponen algunos hechos estilizados importantes y se describen la fuente de información utilizada y las variables más importantes para el estudio. Puntualmente, se expone de manera breve la construcción de la serie de salarios mínimos y la variable de cobertura. Estas dos variables serán fundamentales en el proceso de estimación que se desarrollará posteriormente. En particular la variable de cobertura fue determinante para seleccionar la población de análisis.

La base de datos que se utilizó fue la Encuesta Continua de Hogares (ECH) para trece ciudades. El periodo de estimación es desde el primer trimestre del 2000 hasta el último trimestre del 2004. Aunque en anteriores trabajos acerca de salario mínimo se han utilizado unos periodos mayores de estimación, ya que la ENH tiene series trimestrales desde 1984, existe el problema de que la metodología y la muestra cambiaron al comienzo del 2000, lo cual puede llevar a problemas en las estimaciones.

La forma más común de construir una serie de salario mínimo para las estimaciones de ecuaciones de ingresos o de empleo, es tomar la serie de salario mínimo nominal y deflactarlo por un índice de precios⁷. Como podemos observar en el Gráfico 1, el salario mínimo real presenta dos tendencias claramente diferenciadas: la primera que abarca desde 1989 hasta 1997, donde las ganancias en poder adquisitivo han sido negativas (1.3 puntos porcentuales con respecto a la inflación), explicado por una inflación creciente. Desde 1999, cuando el salario mínimo creció por encima de la inflación, se tuvieron unas ganancias de 15.1 puntos porcentuales por encima de la inflación, hasta el 2005, que puede ser explicado por la crisis de 1999 y el posterior control de la inflación por parte del Banco de la República y en parte por la legislación instituida por la sentencia C-815 de 1999.

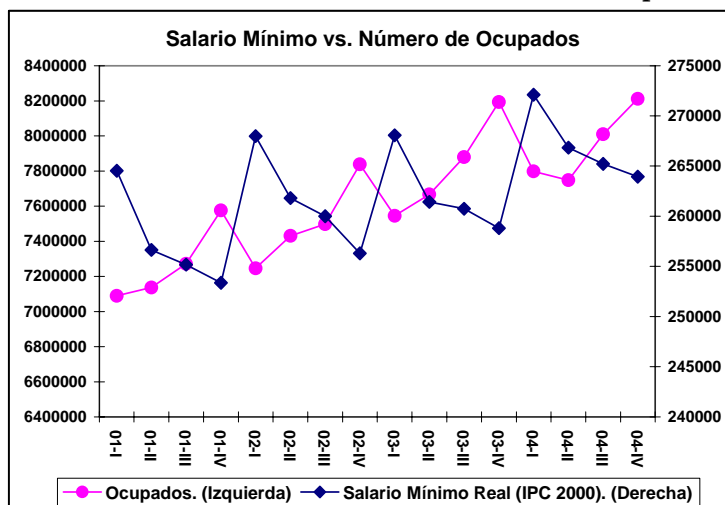
⁷ En el caso de que se estime una ecuación de salarios se deflacta por el IPC, para reflejar el poder adquisitivo del salario mínimo, y en el caso de una ecuación de empleo por el IPP, para mostrar el costo de contratar a los empleados.

Gráfico 1 Crecimiento del Salario Mínimo Nominal y la Inflación



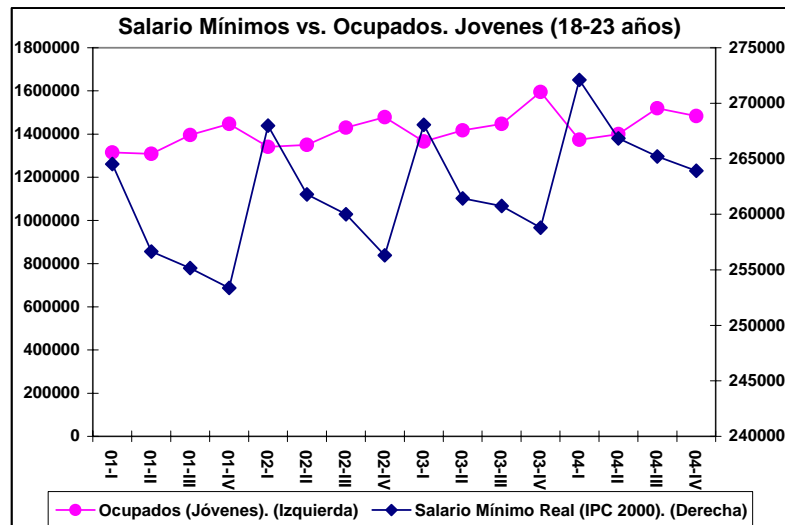
También, dentro de este contexto, se puede ver, cualitativamente, cual fue el efecto del salario mínimo sobre el empleo. Como se observa en el Gráfico 2, esta relación es inversa como predice la teoría. Ahora bien, como se explorará de manera más detallada en cuando se exponga el modelo empírico, esta relación no es absolutamente clara para todos los grupos de población y por ende debe revisarse empíricamente. Un ejemplo de lo anterior es la población joven como se observa en el Gráfico 3.

Gráfico 2. Salario Mínimo Real vs. Número de Ocupados



Fuente: Encuesta Continua de Hogares 2001-2004

Gráfico 3. Salario Mínimo Real vs. Número de Ocupados (Jóvenes)

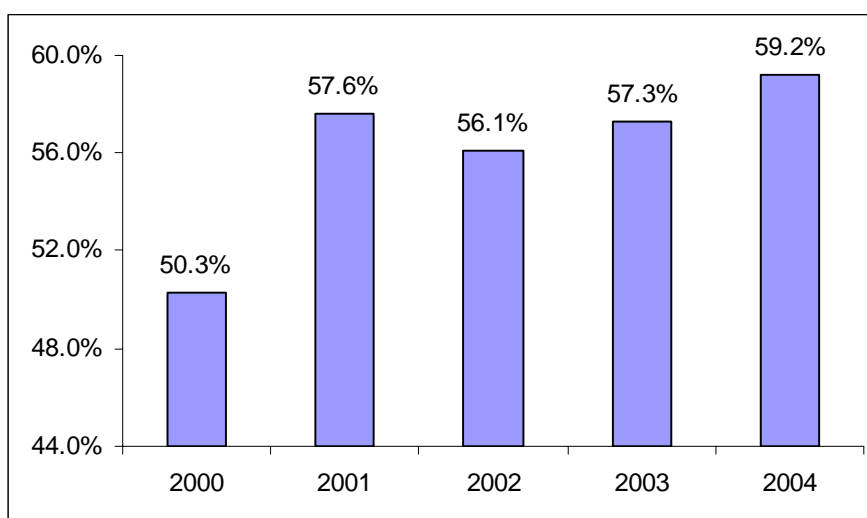


Fuente: Encuesta Continua de Hogares 2001-2004

La cobertura del salario mínimo fue construida a partir de la serie de salario mínimo adicionándole el subsidio de transporte. Esta variable indica aquellas personas que ganan el salario mínimo, adicionando el subsidio de transporte, que tienen un ingreso inferior. Como se puede observar en el Gráfico 4, la cobertura del salario mínimo ha estado alrededor de 56.1% de la población ocupada en los ultimo cinco años y ha sido bastante estable.

En particular, vemos como el grupo de jóvenes, que se definió entre los 18 y 23 años, es uno de los mas afectados por el salario mínimo, ya que el salario mínimo cubre el 66.4% de esta población, para el 2004. También es el caso del nivel educativo, vemos como la cobertura esta por encima del promedio nacional durante todo el período de estudio. De otra parte, por genero, la cobertura esta por debajo del promedio nacional, entre el 2000 y 2004, y ha sido bastante estable.

Gráfico 4. Cobertura del Salario Mínimo



Cuadro 2. Cobertura del Salario Mínimo por Grupos

Grupos	Personas que Ganan Menos de un Salario Mínimo				
	2000	2001	2002	2003	2004
Jóvenes (18-23)	54.5	65.4	64.6	66.4	66.4
Adultos (24-65)	40.7	48.5	45.8	48.0	48.4
Hombre	49.4	49.7	48.7	48.2	49.2
Mujer	50.6	50.3	51.3	51.8	50.8
Educación < 12 años	59.9	69.0	67.4	69.5	68.2

En virtud de lo anterior, el análisis del estudio se va a centrar sobre los grupos mas vulnerables, es decir sobre aquellos que tienen una cobertura mayor por parte del salario mínimo, que son los grupos de jóvenes y personas que solo tienen 12 años de educación o menos.

En lo que resta del estudio se elaborará una caracterización empírica del mercado laboral. Lo anterior se hará por medio de dos estimaciones. La primera es una ecuación de ingresos y la segunda una ecuación de empleo. En el primer caso se evaluará el impacto del salario mínimo sobre los ingresos y en el segundo se estimará una ecuación de empleo, donde se obtendrá cual es el impacto del salario mínimo sobre la probabilidad de un individuo de estar desempleado.

Modelo empírico de ecuación de ingresos

El modelo más simple para una ecuación de ingresos donde se involucre el salario mínimo es:

$$\log(w_{it}) = \alpha + \beta \log(mw_t) + \gamma X_{it} + \varepsilon_{it}$$

donde w_{it} , es el ingreso real del individuo i en el trimestre t , mw_t , es la proxy de salario mínimo real (deflactado por el IPC) en el trimestre t , y X_{it} , es un vector de características del individuo i en el trimestre t (genero, edad, estado civil y educación), que son variables de control. Adicionalmente, para capturar los efectos anuales se utilizó una dummy anual, y para capturar los diferentes costos de vida por región se empleó una dummy por ciudad.

El modelo fue estimado en niveles utilizando la metodología de *pooled* panel. Adicionalmente, dado los problemas de heterocedasticidad la estimación fue hecha utilizando errores robustos. También, se estimó una ecuación de ingresos por decil.

En el Cuadro 3, podemos observar las ecuaciones de ingresos para el total del ingreso y para cada uno de los deciles. En cuanto a la ecuación de ingresos para los ingresos totales, podemos observar que los signos de las variables de control son los esperados, es decir que a mayor educación, estar casado (estado civil), edad y para el genero masculino los efectos marginales son positivos. Sin embargo hay que resaltar el *premium* de la educación fue un poco bajo en las ecuaciones estimadas, de 2.4% en promedio.

**Cuadro 3. Ecuación de ingresos 2000-2004
(variable dependiente logaritmo de los ingresos)**

	Total	Decil 10	Decil 20	Decil 30	Decil 40	Decil 50	Decil 60	Decil 70	Decil 80
Constante	3.772 ** (0.5829)	12.500 ** (1.3712)	11.939 ** (0.3176)	11.944 ** (0.2250)	12.281 ** (0.1332)	12.048 ** (0.0967)	12.023 ** (0.0611)	12.579 ** (0.0687)	12.270 ** (0.1119)
Salario Mínimo	0.705 ** (0.0446)	-0.157 (0.1049)	-0.026 (0.0242)	-0.007 (0.0173)	-0.005 (0.0102)	0.028 ** (0.0073)	0.034 ** (0.0046)	0.004 (0.0053)	0.034 ** (0.0086)
<i>Características del individuo</i>									
Genero	0.182 ** (0.0056)	0.036 ** (0.0133)	0.002 (0.0030)	0.006 ** (0.0021)	0.001 (0.0013)	0.003 ** (0.0009)	-0.001 (0.0006)	-0.002 ** (0.0006)	0.007 ** (0.0012)
Edad	0.017 ** (0.0003)	0.008 ** (0.0005)	0.001 ** (0.0001)	0.000 ** (0.0001)	0.000 ** (0.0001)	0.000 (0.0000)	0.000 ** (0.0000)	0.000 (0.0000)	0.000 ** (0.0000)
Edad al cuadrado	-0.0002 ** (0.0000)	-0.0001 ** (0.0000)	0.0000 ** (0.0000)	0.0000 ** (0.0000)	0.0000 ** (0.0000)	0.0000 ** (0.0000)	0.0000 (0.0000)	0.0000 (0.0000)	0.0000 ** (0.0000)
Estado civil	0.047 ** (0.0023)	-0.026 ** (0.0057)	0.001 (0.0013)	0.001 (0.0009)	0.002 ** (0.0005)	0.002 ** (0.0004)	-0.002 ** (0.0003)	0.001 ** (0.0003)	0.003 ** (0.0004)
Educación	0.024 ** (0.0003)	0.001 ** (0.0004)	0.000 ** (0.0001)	0.000 ** (0.0001)	0.000 (0.0000)	0.000 ** (0.0000)	0.000 ** (0.0000)	0.000 ** (0.0000)	0.000 ** (0.0000)
<i>Controles de oferta</i>									
Tasa global de participación	-0.305 ** (0.0646)	-0.886 ** (0.1548)	-0.135 ** (0.0359)	-0.019 (0.0258)	-0.005 (0.0147)	-0.009 (0.0106)	0.013 (0.0070)	0.007 (0.0079)	0.052 ** (0.0123)
Tasa de Informalidad	-0.321 (0.2287)	0.447 (0.5465)	-0.225 (0.1253)	-0.007 (0.0883)	-0.044 (0.0529)	-0.035 (0.0385)	0.015 (0.0276)	-0.066 ** (0.0264)	0.156 ** (0.0465)
<i>Dummies Anuales</i>									
Año 2001	0.045 ** (0.0033)	0.129 ** (0.0172)	0.005 ** (0.0018)	0.002 (0.0012)	-0.001 (0.0008)	-0.001 (0.0005)	-0.012 ** (0.0004)	0.004 ** (0.0008)	0.007 ** (0.0014)
Año 2002	0.092 ** (0.0045)	0.019 (0.0119)	0.007 ** (0.0026)	0.004 ** (0.0018)	-0.001 (0.0010)	-0.001 (0.0007)	-0.016 ** (0.0005)	0.028 ** (0.0005)	-0.021 ** (0.0009)
Año 2003	0.171 ** (0.0035)	0.027 ** (0.0088)	-0.001 (0.0020)	0.002 (0.0014)	-0.002 (0.0008)	0.000 (0.0006)	-0.016 ** (0.0004)	0.015 ** (0.0005)	-0.017 ** (0.0007)
Año 2004	0.155 ** (0.0047)	0.054 ** (0.0105)	-0.002 (0.0025)	0.003 (0.0018)	0.000 (0.0011)	-0.002 ** (0.0008)	-0.018 ** (0.0005)	0.012 ** (0.0006)	0.026 ** (0.0009)
<i>Dummies por ciudades</i>									
Barranquilla	-0.230 ** (0.0068)	0.129 ** (0.0172)	0.008 ** (0.0039)	-0.001 (0.0029)	-0.002 (0.0016)	0.006 ** (0.0013)	-0.007 ** (0.0006)	0.004 ** (0.0008)	0.007 ** (0.0014)
Bucaramanga	-0.177 ** (0.0052)	0.009 (0.0137)	-0.001 (0.0033)	0.002 (0.0023)	-0.001 (0.0013)	0.003 ** (0.0011)	-0.007 ** (0.0006)	-0.001 (0.0007)	-0.003 ** (0.0009)
Manizales	-0.297 ** (0.0060)	-0.200 ** (0.0144)	-0.017 ** (0.0034)	-0.001 (0.0025)	0.000 (0.0014)	0.005 ** (0.0011)	-0.004 ** (0.0006)	0.002 ** (0.0007)	0.007 ** (0.0011)
Medellín	-0.168 ** (0.0053)	-0.123 ** (0.0140)	-0.016 ** (0.0033)	0.000 (0.0025)	-0.004 ** (0.0014)	0.003 ** (0.0011)	-0.001 (0.0006)	0.004 ** (0.0006)	-0.003 ** (0.0009)
Cali	-0.190 ** (0.0050)	-0.008 (0.0128)	0.000 (0.0031)	0.001 (0.0023)	0.000 (0.0013)	0.004 ** (0.0010)	-0.002 ** (0.0006)	0.002 ** (0.0006)	0.005 ** (0.0008)
Pasto	-0.360 ** (0.0052)	0.096 ** (0.0121)	0.004 (0.0029)	0.004 (0.0021)	-0.005 ** (0.0012)	0.002 (0.0010)	-0.009 ** (0.0006)	0.000 (0.0007)	0.003 ** (0.0010)
Villavicencio	-0.152 ** (0.0051)	0.033 ** (0.0136)	0.010 ** (0.0032)	0.010 ** (0.0023)	0.003 ** (0.0013)	0.004 ** (0.0011)	-0.005 ** (0.0005)	0.000 (0.0006)	0.006 ** (0.0009)
Pereira	-0.133 ** (0.0050)	-0.061 ** (0.0132)	-0.003 (0.0032)	0.006 ** (0.0024)	-0.001 (0.0013)	0.008 ** (0.0009)	-0.005 ** (0.0005)	0.003 ** (0.0006)	0.015 ** (0.0009)
Cúcuta	-0.357 ** (0.0049)	0.033 ** (0.0124)	-0.009 ** (0.0030)	0.000 (0.0022)	0.000 (0.0012)	0.008 ** (0.0009)	-0.007 ** (0.0005)	0.000 (0.0006)	0.007 ** (0.0009)
Cartagena	-0.246 ** (0.0091)	0.096 ** (0.0238)	-0.006 (0.0054)	0.007 (0.0038)	-0.005 ** (0.0022)	0.000 (0.0016)	-0.006 ** (0.0009)	-0.001 (0.0011)	0.013 ** (0.0018)
Ibagué	-0.323 ** (0.0059)	-0.096 ** (0.0141)	0.005 (0.0034)	0.006 ** (0.0025)	-0.002 (0.0014)	0.003 ** (0.0011)	-0.006 ** (0.0006)	0.002 ** (0.0007)	0.009 ** (0.0010)
Montería	-0.469 ** (0.0054)	-0.069 ** (0.0121)	0.006 ** (0.0030)	-0.002 (0.0021)	-0.002 (0.0013)	0.005 ** (0.0009)	-0.005 ** (0.0005)	-0.004 ** (0.0007)	0.005 ** (0.0010)
R cuadrado	0.096	0.027	0.007	0.003	0.002	0.022	0.142	0.044	0.054
No de Observaciones	963910	73778	64695	75005	79173	22258	34870	137877	189943

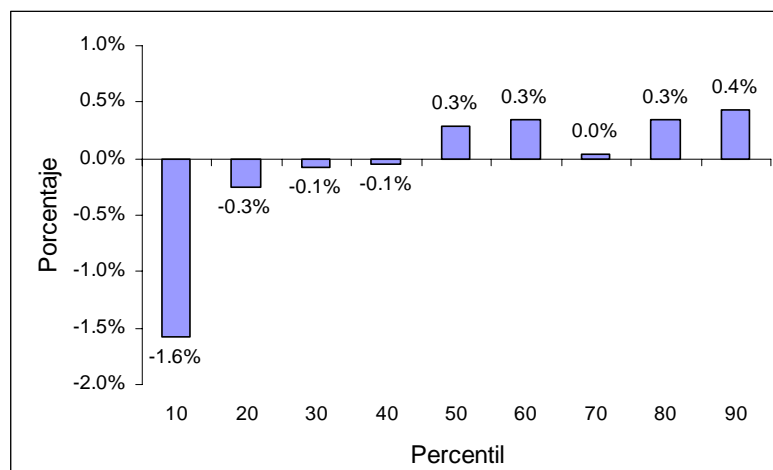
** Significancia al 95% de confianza de la prueba t-student
Desviación estándar de White entre paréntesis.

De otra parte, las variables dummies anuales, siendo el año 2000 la referencia, son significativas, en la mayoría de los casos al 95%. En el caso de las dummies por ciudad, siendo Bogotá la ciudad de referencia, vemos que todas son significativas al 95% de confianza, y que los ingresos de los individuos en las otras ciudades es inferior. Finalmente, podemos observar como la tasa global de participación tiene un efecto negativo y significativo (95% de confianza), dado que entre mas gente entre al mercado laboral los ingresos pueden disminuir, sin embargo la tasa de informalidad no presenta evidencia de afectar el nivel de ingresos de la economía (al 95% de significancia).

Con respecto a las ecuaciones por decil de ingreso, podemos observar que para las características individuales los efectos marginales son un poco más pequeños aunque significativos para la mayoría de los casos. Adicionalmente, podemos observar que los retornos a la educación son pequeños en todos los deciles de ingreso. El resto de variables (los controles de oferta, dummies anuales y por ciudad) varían mucho en su significancia de acuerdo al decil de ingreso que pertenezcan, sin embargo siguen el mismo patrón que la ecuación de ingresos para los ingreso totales.

Ahora, con respecto al salario mínimo, vemos que para la ecuación de ingresos totales el salario mínimo tiene un efecto positivo y significativo (al 95% de significancia). Cuando los efectos marginales se analizan por decil de ingreso se observa que para los primeros cinco deciles de ingreso el efecto es negativo mas no significativo, y para los siguientes deciles de ingreso este efecto es positivo y significativo, con excepción del decil 70. Lo anterior indica que para quienes ganan menos que el ingreso medio, individuos que ganan menos del mínimo, aumentos en el salario mínimo tienen un efecto negativo más no significativo. Por el contrario quienes ganan cerca del mínimo o más se ven afectados positivamente por incrementos en el salario mínimo. Lo anterior estaría reflejando que los individuos de menores ingresos no se ven afectados por los cambios en el salario mínimo y que su ingreso está influenciado por otros determinantes como el genero.

Gráfico 5. Efecto del Salario Mínimo sobre el Empleo



En el Gráfico 5 podemos observar el efecto del salario mínimo sobre los ingresos cuando éste se incrementa en 10.0%. Como podemos observar el efecto de “spillover” sobre la distribución de los ingresos de los trabajadores no es tan evidente como el que encuentran otros autores (Maloney y Núñez, 2001 y Arango y Pachon, 2004), ya que para el 50.0% mas bajo de la población el efecto marginal del salario mínimo es no significativo.

Cuadro 4. Efecto del Salario Mínimo sobre los Ingresos

	Base de Datos	Periodo	Efectos sobre los ingresos
Arango y Pachon (2004)	- Siete grandes ciudades. - Datos Panel - ENH	1984 - 2001	- Efectos positivos. - Efectos de “spillover” sobre toda la distribución de ingresos
Maloney y Núñez (2001)	- ENH - Datos panel	1996 - 2000	- Efectos positivos. - Efectos de “spillover” sobre toda la distribución de ingresos

Como se puede observar con respecto al Cuadro 4, aunque se encuentra un efecto marginal positivo del salario mínimo, como en los otros trabajos para el periodo de estimación utilizado en este trabajo no hay evidencia clara del efecto de “spillover” sobre la distribución de los ingresos, sin embargo es importante señalar que los métodos de estimación son diferentes, esto es en este trabajo se utilizo un método paramétrico y para los trabajos de Maloney y Núñez (2001) y Arango y Pachon (2004) se utilizaron métodos no paramétricos.

Modelo empírico de ecuación de empleo

El modelo más simple de para una ecuación de empleo macroeconómico donde se involucre el salario mínimo es:

$$y_{it}^* = \alpha + \beta \log(mw_t) + \gamma X_{it} + \phi S_t + \varepsilon_{it}$$

donde y_{it}^* es una variable latente, donde es 1 si la persona esta empleada y cero si la persona no esta empleada para el individuo i en el trimestre t , mw_t es la proxy de salario mínimo real (deflactado por el IPP) en el trimestre t , y X_{it} es un vector de características del individuo i en el trimestre t (genero, edad, estado civil y educación), que son variables de control. S_t es un vector

de controles para la oferta de trabajo, que intenta abordar el problema de identificación de la demanda de trabajo. Adicionalmente, para capturar los efectos anuales se utilizó una dummy anual, y para capturar los diferentes mercados de trabajo por región se empleó una dummy por ciudad.

Cuadro 5. Logit de empleo 2000 - 2004 (variable dependiente latente)

	Total	Jóvenes	Adultos	< de 12 años e educación	>= de 12 años e educación
Constante	19.322 ** (1.3683)	-96.437 ** (3.0546)	86.941 ** (1.9598)	22.520 ** (1.4836)	2.109 (3.7508)
Salario mínimo	-1.438 ** (0.1048)	7.551 ** (0.2339)	-6.835 ** (0.1507)	-1.663 ** (0.1138)	-0.176 (0.2883)
<i>Características del individuo</i>					
Genero	0.189 ** (0.0133)	0.241 ** (0.0296)	0.250 ** (0.0185)	0.188 ** (0.0143)	0.108 ** (0.0360)
Edad	0.016 ** (0.0002)	0.097 ** (0.0031)	0.018 ** (0.0003)	0.015 ** (0.0002)	0.040 ** (0.0008)
Estado civil	0.319 ** (0.0057)	0.292 ** (0.0136)	0.256 ** (0.0067)	0.291 ** (0.0061)	0.515 ** (0.0138)
Educación	-0.001 ** (0.0003)	-0.005 ** (0.0009)	0.013 ** (0.0007)	-0.034 ** (0.0007)	0.003 ** (0.0006)
<i>Controles de oferta</i>					
Tasa global de participación	0.444 ** (0.1546)	4.230 ** (0.3435)	-0.721 ** (0.2128)	0.430 ** (0.1666)	0.362 (0.4126)
Tasa de Informalidad	-1.720 ** (0.5415)	-1.162 (1.2112)	-2.446 ** (0.7495)	-2.077 ** (0.5851)	-0.034 (1.4508)
<i>Dummies Anuales</i>					
Año 2001	-0.073 ** (0.0079)	-0.101 ** (0.0174)	-0.065 ** (0.0109)	-0.066 ** (0.0085)	-0.094 ** (0.0215)
Año 2002	0.008 (0.0115)	-0.244 ** (0.0257)	0.164 ** (0.0163)	0.030 ** (0.0124)	-0.112 ** (0.0314)
Año 2003	-0.003 (0.0086)	-0.128 ** (0.0191)	0.056 ** (0.0119)	0.019 ** (0.0093)	-0.118 ** (0.0229)
Año 2004	0.061 ** (0.0109)	-0.188 ** (0.0246)	0.195 ** (0.0148)	0.088 ** (0.0118)	-0.075 ** (0.0287)
<i>Dummies por ciudades</i>					
Barranquilla	0.112 ** (0.0170)	0.188 ** (0.0372)	0.081 ** (0.0233)	0.163 ** (0.0186)	-0.105 ** (0.0428)
Bucaramanga	-0.008 (0.0125)	-0.062 ** (0.0280)	0.051 ** (0.0171)	0.015 (0.0139)	-0.100 ** (0.0302)
Manizales	-0.089 ** (0.0134)	0.067 ** (0.0305)	-0.123 ** (0.0181)	-0.093 ** (0.0147)	0.026 (0.0347)
Medellín	0.020 (0.0125)	0.126 ** (0.0279)	0.018 (0.0169)	-0.005 (0.0138)	0.162 ** (0.0309)
Cali	0.050 ** (0.0118)	-0.004 (0.0262)	0.114 ** (0.0161)	0.029 ** (0.0130)	0.177 ** (0.0296)
Pasto	-0.044 ** (0.0123)	-0.208 ** (0.0274)	0.006 (0.0166)	-0.032 ** (0.0137)	-0.164 ** (0.0282)
Villavicencio	0.168 ** (0.0128)	0.163 ** (0.0281)	0.194 ** (0.0177)	0.204 ** (0.0140)	0.039 (0.0328)
Pereira	-0.041 ** (0.0121)	0.074 ** (0.0270)	0.003 (0.0165)	-0.070 ** (0.0131)	0.256 ** (0.0342)
Cúcuta	0.087 ** (0.0122)	0.144 ** (0.0272)	0.143 ** (0.0171)	0.073 ** (0.0133)	0.161 ** (0.0364)
Cartagena	0.143 ** (0.0227)	0.371 ** (0.0500)	0.036 (0.0311)	0.177 ** (0.0246)	-0.038 (0.0582)
Ibagué	-0.318 ** (0.0128)	-0.382 ** (0.0290)	-0.251 ** (0.0174)	-0.310 ** (0.0141)	-0.334 ** (0.0316)
Montería	0.032 ** (0.0123)	-0.025 (0.0268)	0.080 ** (0.0170)	0.056 ** (0.0135)	-0.089 ** (0.0308)
R Cuadrado de Conteo	0.819	0.694	0.857	0.813	0.848
No de Observaciones	1257878	177415	802023	1040643	217235

** Significancia al 95% de confianza de la prueba z estándar
Desviación estándar entre paréntesis.

Los parámetros estimados de la ecuación de empleo, por medio de la metodología de un logit, nos permiten observar la significancia y el signo de la variable sobre el empleo, pero no el efecto marginal de éstos. Como, se puede observar en el Cuadro 5, los parámetros de las variables de

control tienen el signo esperado, es decir, la probabilidad de estar empleado es mayor a medida que la tasa global de participación aumente y disminuye si la persona esta en el sector informal, y son significativos a un 95% de confianza.

De otra parte las características de los individuos son todas significativas y con los signos esperados, es decir a mayor edad, el estar casado y el ser hombre aumentan la probabilidad de estar empleado, sin embargo la educación disminuye esta probabilidad. Lo anterior resulta contra intuitivo pero parece ser el resultado de la gente joven y las personas menos calificadas sobre la muestra. Puntualmente, es de resaltar que para estos grupos la educación no está siendo un factor importante en el ingreso y que aparentemente, para el período de referencia, se vieron fuertemente vulnerados por los períodos de crisis económica. Finalmente las dummies anuales nos muestran que en los últimos años es mas fácil encontrar trabajo que con respecto al 2000, con excepción de los grupos de jóvenes y personas que solo han obtenido el bachillerato. Lo anterior, de nuevo, confirma que estos grupos han sido en el período de referencia bastante vulnerables independiente de factores como la educación.

Cuadro 6. Efecto Marginal de Salario Mínimo sobre el Empleo

	Cambio en el Empleo
Total	-2.07%
<i>Edad</i>	
Jóvenes	15.90%
Adultos	-8.08%
<i>Nivel educativo</i>	
Hasta 12 años	-2.45%
Mas de 12 años	-0.21%

El efecto del salario mínimo sobre el empleo es negativo y significativo para los distintos grupos de edad exceptuando a los jóvenes. Este resultado es todavía más dicente si consideramos que es mucho mayor que el de los otros grupos. Similarmente, quienes tienen más de 12 años de educación no se ven afectados por aumentos en el salario mínimo.

De otra parte la elasticidad del empleo con respecto al salario mínimo, como se muestra en el Cuadro 6, es diferente de acuerdo al grupo de interés, ya que para los jóvenes es de 15.9%, la cual es bastante alta y positiva y para los adultos es de -8.1%, negativa y bastante alta, lo cual

llega a que en conjunto sea de -2.1%. Estos resultados están en correspondencia a los encontrados por Hernández y Lasso (2003), que se muestran en el Cuadro 7.

Estos resultados pueden ser explicados por la sustitución entre jóvenes y adultos en el mercado laboral colombiano, esto es, ya que los jóvenes tienen unos menores costos de contratación que los viejos, al incrementarse el salario mínimo los adultos incrementan los costos salariales en mayor escala que los jóvenes, y como respuesta las empresas pueden despedir a los adultos para contratar personas más jóvenes. Esto es corroborado con lo que encuentran Hernández y Lasso (2003), ya que un incremento en el ingreso de los adultos de un 10.0% incrementa la demanda por jóvenes en 0.1%, con un nivel de confianza de 95.0%.

La elasticidad del salario mínimo para el total de empleados esta en conformidad con los trabajos de Bell (1997) y Maloney y Núñez (2001), que esta alrededor del 2.0%. Sin embargo, cuando nos enfocamos en los grupos mas vulnerables, es decir que tienen una mayor cobertura del salario mínimo vemos como esta puede ser mucha mas alta y en algunos casos cambiar de signo, como es el caso particular de los jóvenes.

Cuadro 7. Efecto de un Incremento de 10.0% en el Salario Mínimo

	Base de Datos	Período	Efectos sobre el empleo
Bell (1997)	- EAM - Datos Panel	1981 - 1987	Un incremento del 10.0% en el salario mínimo disminuye el empleo entre 2% y 12%
Maloney y Núñez (2001)	- ENH - Datos panel	1996 - 2000	Un incremento del 10.0% en el salario mínimo disminuye el empleo en 1.5%
Hernández y Lasso (2003)	- ENH y agregados macro - Series de tiempo	1984 - 2000	Un incremento del 10.0% en el salario mínimo incrementa el empleo en 0.9% para jóvenes y 1.8% para adultos.

Comentarios finales

Este estudio utiliza una metodología distinta a la empleada por los trabajos anteriores para analizar el impacto del salario mínimo sobre el empleo y sobre los ingresos de los individuos. El enfoque utilizado es un *pooled* panel con la ECH para los años entre 2000 y 2004. Con este enfoque se llega al resultado en que aumentos en el salario mínimo disminuyen la probabilidad de los individuos de estar empleados. Esto es así para todos los grupos

exceptuando para quienes están entre los 18 y los 25 años. De igual modo, se concluye que aumentos en el salario mínimo, en el agregado, afectan de manera positiva los ingresos. Ahora bien, el efecto sobre quienes tienen ingresos por encima del promedio es positivo mientras que para quienes ganan menos es nulo. Lo anterior difiere de quienes afirman que el salario mínimo tiene un efecto positivo sobre toda la distribución de ingresos.

Las anteriores aseveraciones, de manera conjunta, nos sugieren que aumentos en el salario mínimo tienen un impacto negativo sobre el empleo de quienes tienen un salario por debajo del promedio y que el efecto sobre quienes ganan más que el promedio es ambiguo. Esto es así puesto que, si bien aumentos en el salario mínimo incrementan el ingreso de quienes ganan más que el salario promedio, también aumentan su posibilidad de ser desempleados. El efecto sobre quienes ganan menos que el promedio, por su parte, no es positivo ni en el caso de los ingresos ni en la probabilidad de estar empleado. Así pues, los individuos de menores ingresos son vulnerados de manera negativa por aumentos en el salario mínimo.

Es igualmente dicente que los aumentos en el salario mínimo aumentan la probabilidad de las personas jóvenes de ser empleadas. Lo anterior sugiere que ante aumentos en el salario mínimo hay una sustitución de gente mayor por gente joven en el mercado laboral. Sin embargo, esta es una hipótesis a explorar en estudios posteriores.

Referencias

- Abwod, J., Kramarz, F. and Margolis, D. (1999). *Minimum Wages and Employment in France and the United States*. National Bureau of Economic Research, Working Paper 6996. March.
- Alpert, W. (1986). *The Minimum Wage in the Restaurant Industry*. New York: Praeger Press.
- Arango, C y Pachon A. (2004). *Minimum Wages in Colombia: Holding the Middle with a Bite on the Poor*. Borradores de Economia, Banco de la Republica.
- Bazen, S. and Martin, J. (1991). *The Impact of the Minimum Wage on Earnings and Employment in France*. OECD Economic Studies. Pp. 199-221.
- Bell, D. and Wright, R. (1996). *The Impact of Minimum Wages on the Wages of the Low Paid: Evidence from the Wage Boards and Councils*. The Economic Journal, (106), May. Pp. 650-656.
- Bell, L. (1997). *The Impact of Minimum Wages in Mexico and Colombia*. Journal of Labor Economics, Vol 15 (3), July. Pp. S102-S135
- Brown, Ch., Gilroy, C. and Kohen, A. (1982). *The Effect of the Minimum Wage on Employment and Unemployment*. Journal of Economic Literature, Vol. XX, June. Pp. 487-528.
- Card, D. and Krueger, A. (1994). *Minimum Wages and Employment: A Case Study of the Fast-Food Industry in New Jersey and Pennsylvania*. American Economic Review, Vol. 84. Pp. 772-793.
- Card, D. and Krueger, A. (1995). *Myth and Measurement: The New Economics of the Minimum Wage*. Princeton University Press.

- Castillo-Freeman, A., and Freeman, R. (1990). *Minimum Wage in Puerto Rico: Textbook Case of a Wage Floor?* Industrial Relations Research Association, Proceedings. Pp. 243-253.
- *Código Sustantivo del Trabajo*. En "Régimen Laboral Colombiano" Edts Legis.
- Contraloría General de la República. (1993). *Contribución a la Discusión sobre el Salario Mínimo y su Impacto en el Empleo y la Productividad*. Documento CGR-DEFP-014.
- Corchuelo, A. (1991). *El Análisis de los Mercados de Trabajo y la Información de la Encuesta de Hogares*. Ministerio de Trabajo y Seguridad Social.
- Dickens, R., Machin, S. and Manning, A. (1999). *The Effects of Minimum Wages on Employment Theory and Evidence from Britain*. Journal of Labor Economics, Vol 17 (1). Pp. 1-22.
- Dolado, J., Kramarz, F., Machin, S., Manning, A., Margolis, D. and Coen, T. (1996). *The Economic Impact of Minimum Wage in Europe*. Economic Policy, October. Pp. 319-372.
- Freeman, R. (1996). *The Minimum Wage as a Redistributive Tool*. The Economic Journal, (106), May. Pp. 639-649.
- Hamermesh, D. (1982). *Minimum Wages and Demand for Labor*. Economic Inquiry, Vol XX, July. Pp. 365-380.
- Hamermesh, D. (1993). *Demand for Labor*. Princeton University Press.
- Hamermesh, D. (1995). *Myth and Measurement: The New Economics of the Minimum Wage: Comment*. Industrial and Labor Relations Review, Vol. 48. Pp. 835-838.
- Hernandez, G y Lasso, F. (2003). *El Efecto del Salario Mínimo sobre el Empleo*. Revista de Economía del Rosario. Vol 6 (2)

- Kaufman, R. (1989). *The Effects of Statutory Minimum Rates of Pay on Employment in Great Britain*. *Economic Journal*, Vol. 99. Pp. 1040-1053.
- Koster, M. (1996). *The Effects of the Minimum Wage on Employment*. The AEI Press.
- López, H. (1990). *Salario Mínimo o Salario Medio: ¿Cuál es el objetivo?*. *Economía Colombiana*, No 237, Dic/Ene.
- Machin, S. and Manning, A. (1994). *The Effects of Minimum Wages on Wage Dispersion and Employment: Evidence from the UK Wages Councils*. *Industrial and Labor Relations Review*, Vol. 47 (2). Pp. 319-329.
- Machin, S. and Manning, A. (1996). *Employment and the Introduction of a Minimum Wage in Britain*. *The Economic Journal*, (106), May. Pp. 667-676.
- Maloney and Nuñez, J. (2001). *Measuring the Impact of Minimum Wages: Evidence from Latin America*. Mimeo, World Bank.
- McKey, M. and West, E. (1984). *Minimum Wage Effects on Part-time Employment*. *Economic Inquiry*, Vol. 22. Pp. 421-428.
- Parra, Monica. (1998). *Tendencias Recientes en la Distribución del Ingreso en Colombia*. Trabajo de Grado, Facultad de Economía, Pontificia Universidad Javeriana.
- Rubio, M. (1991). *Salario Mínimo, Criterios para su Fijación*. Políticas de Empleo y Modernización Económica, No 15. Ministerio de Trabajo y Seguridad Social, Programa de las Naciones Unidas para el Desarrollo y Organización Internacional del Trabajo.
- Rubio, M. (1992). *Actividad Económica y Mercado Laboral*. Políticas de Empleo y Modernización Económica, No 19. Ministerio de Trabajo y Seguridad Social, Programa de las Naciones Unidas para el Desarrollo y Organización Internacional del Trabajo.

- Santiago, C. (1989). *The Dynamics of Minimum Wage Policy in Economic Development: A Multiple Time-Series Approach*. *Economic Development and Cultural Change*, Vol 38. Pp. 1-30.
- Schaafsman, J. and Walsh, W. (1983). *Employment and Labour Supply Effects of the Minimum Wage: Some Pooled Time-Series Estimates from Canadian Provincial Data*. *Canadian Journal of Economics*, Vol. 16. Pp. 86-97.
- Solon, G. (1985). *The Minimum Wage and Teenage Employment: A Reanalysis with Attention to Serial Correlation and Seasonality*. *Journal of Human Resources*, Vol. 20. Pp. 292-297.
- Stigler, G. (1946). *The Economics of Minimum Wage Legislation*. *American Economic Review*, Vol. 36. Pp. 358-365.
- Swidinsky, R. (1980). *Minimum Wages and Teenage Unemployment*. *Canadian Journal of Economics*, Vol. 13. Pp. 158-171.
- Swinnerton, K. (1996). *Minimum Wages in an Equilibrium Search Model with Dimishing Returns to Labor in Production*. *Journal of Labor Economics*, Vol 14 (2), April. Pp. 340-355.
- Urdinola, D. (2004). *A Minimum Wage Increase Can Have an Adverse Distributional Impact: The case of Colombia*. Departamento Nacional de Planeación. Archivos de Macroeconomía, No 247.
- Wellington, A. (1991). *Effects of the Minimum Wage on the Employment Status of Youths: An Update*. *Journal of Human Resources*, Vol. 26. Pp. 27-46.

ARCHIVOS DE ECONOMÍA

No	Título	Autores	Fecha
1	La coyuntura económica en Colombia y Venezuela	Andrés LANGEBAEK Patricia DELGADO Fernando MESA PARRA	Octubre 1992
2	La tasa de cambio y el comercio colombo-venezolano	Fernando MESA PARRA Andrés LANGEBAEK	Noviembre 1992
3	¿Las mayores exportaciones colombianas de café redujeron el precio externo?	Carlos Esteban POSADA Andrés LANGEBAEK	Noviembre 1992
4	El déficit público: una perspectiva macroeconómica.	Jorge Enrique RESTREPO Juan Pablo ZÁRATE Carlos Esteban POSADA	Noviembre 1992
5	El costo de uso del capital en Colombia.	Mauricio OLIVERA	Diciembre 1992
6	Colombia y los flujos de capital privado a América Latina	Andrés LANGEBAEK	Febrero 1993
7	Infraestructura física. "Clubs de convergencia" y crecimiento económico.	José Dario URIBE	Febrero 1993
8	El costo de uso del capital: una nueva estimación (Revisión)	Mauricio OLIVERA	Marzo 1993
9	Dos modelos de transporte de carga por carretera.	Carlos Esteban POSADA Edgar TRUJILLO CIRO Alvaro CONCHA Juan Carlos ELORZA	Marzo 1993
10	La determinación del precio interno del café en un modelo de optimización intertemporal.	Carlos Felipe JARAMILLO Carlos Esteban POSADA Edgar TRUJILLO CIRO	Abril 1993
11	El encaje óptimo	Edgar TRUJILLO CIRO Carlos Esteban POSADA	Mayo 1993
12	Crecimiento económico, "Capital humano" y educación: la teoría y el caso colombiano posterior a 1945	Carlos Esteban POSADA	Junio 1993
13	Estimación del PIB trimestral según los componentes del gasto.	Rafael CUBILLOS Fanny Mercedes VALDERRAMA	Junio 1993
14	Diferencial de tasas de interés y flujos de capital en Colombia (1980-1993)	Andrés LANGEBAEK	Agosto 1993
15	Empleo y capital en Colombia: nuevas estimaciones (1950-1992)	Adriana BARRIOS Marta Luz HENAO Carlos Esteban POSADA Fanny Mercedes VALDERRAMA Diego Mauricio VÁSQUEZ	Septiembre 1993
16	Productividad, crecimiento y ciclos en la economía colombiana (1967-1992)	Carlos Esteban POSADA	Septiembre 1993
17	Crecimiento económico y apertura en Chile y México y perspectivas para Colombia.	Fernando MESA PARRA	Septiembre 1993
18	El papel del capital público en la producción, inversión y el crecimiento económico en Colombia.	Fabio SÁNCHEZ TORRES	Octubre 1993
19	Tasa de cambio real y tasa de cambio de equilibrio.	Andrés LANGEBAEK	Octubre 1993
20	La evolución económica reciente: dos interpretaciones alternativas.	Carlos Esteban POSADA	Noviembre 1993
21	El papel de gasto público y su financiación en la coyuntura actual: algunas implicaciones complementarias.	Alvaro ZARTA AVILA	Diciembre 1993
22	Inversión extranjera y crecimiento económico.	Alejandro GAVIRIA Javier Alberto GUTIÉRREZ	Diciembre 1993
23	Inflación y crecimiento en Colombia	Alejandro GAVIRIA Carlos Esteban POSADA	Febrero 1994
24	Exportaciones y crecimiento en Colombia	Fernando MESA PARRA	Febrero 1994
25	Experimentos con la vieja y la nueva teoría del crecimiento económico (¿porqué crece tan rápido China?)	Carlos Esteban POSADA	Febrero 1994
26	Modelos económicos de la criminalidad y la posibilidad de una dinámica prolongada.	Carlos Esteban POSADA	Abril 1994
27	Regímenes cambiarios, política macroeconómica y flujos de capital en Colombia	Carlos Esteban POSADA	Abril 1994
28	Comercio intraindustrial: el caso colombiano	Carlos POMBO	Abril 1994
29	Efectos de una bonanza petrolera a la luz de un modelo de optimización intertemporal.	Hernando ZULETA Juan Pablo ARANGO	Mayo 1994
30	Crecimiento económico y productividad en Colombia: una perspectiva de largo plazo (1957-1994)	Sergio CLAVIJO	Junio 1994

ARCHIVOS DE ECONOMÍA

No	Título	Autores	Fecha
31	Inflación o desempleo: ¿Acaso hay escogencia en Colombia?	Sergio CLAVIJO	Agosto 1994
32	La distribución del ingreso y el sistema financiero	Edgar TRUJILLO CIRO	Agosto 1994
33	La trinidad económica imposible en Colombia: estabilidad cambiaria, independencia monetaria y flujos de capital libres	Sergio CLAVIJO	Agosto 1994
34	¿'Déjà vu?: tasa de cambio, deuda externa y esfuerzo exportador en Colombia	Sergio CLAVIJO	Mayo 1995
35	La crítica de Lucas y la inversión en Colombia: nueva evidencia	Mauricio CÁRDENAS Mauricio OLIVERA	Septiembre 1995
36	Tasa de Cambio y ajuste del sector externo en Colombia.	Fernando MESA PARRA Dairo ESTRADA	Septiembre 1995
37	Análisis de la evolución y composición del Sector Público.	Mauricio Olivera G. Manuel Fernando CASTRO Q. Fabio Sánchez T.	Septiembre 1995
38	Incidencia distributiva del IVA en un modelo del ciclo de vida.	Juan Carlos PARRA OSORIO Fabio José SÁNCHEZ T.	Octubre 1995
39	¿Por qué los niños pobres no van a la escuela? (Determinantes de la asistencia escolar en Colombia)	Fabio SÁNCHEZ TORRES Jairo Augusto NÚÑEZ M.	Noviembre 1995
40	Matriz de Contabilidad Social 1992.	Fanny M. VALDERRAMA Javier Alberto GUTIÉRREZ	Diciembre 1995
41	Multiplicadores de Contabilidad derivados de la Matriz de Contabilidad Social	Javier Alberto GUTIÉRREZ Fanny M. VALDERRAMA G.	Enero 1996
42	El ciclo de referencia de la economía colombiana.	Martin MAURER María Camila URIBE S.	Febrero 1996
43	Impacto de las transferencias intergubernamentales en la distribución interpersonal del ingreso en Colombia.	Juan Carlos PARRA OSORIO	Marzo 1996
44	Auge y colapso del ahorro empresarial en Colombia: 1983-1994	Fabio SÁNCHEZ TORRES Guillermo MURCIA GUZMÁN Carlos OLIVA NEIRA	Abril 1996
45	Evolución y comportamiento del gasto público en Colombia: 1950-1994	Cielo María NUMPAQUE Ligia RODRÍGUEZ CUESTAS	Mayo 1996
46	Los efectos no considerados de la apertura económica en el mercado laboral industrial.	Fernando MESA PARRA Javier Alberto GUTIÉRREZ	Mayo 1996
47	Un modelo de Financiamiento óptimo de un aumento permanente en el gasto público: Una ilustración con el caso colombiano.	Alvaro ZARTA AVILA	Junio 1996
48	Estadísticas descriptivas del mercado laboral masculino y femenino en Colombia: 1976 -1995	Rocío RIBERO M. Carmen Juliana GARCÍA B.	Agosto 1996
49	Un sistema de indicadores líderes para Colombia	Martin MAURER María Camila URIBE Javier BIRCHENALL	Agosto 1996
50	Evolución y determinantes de la productividad en Colombia: Un análisis global y sectorial	Fabio SÁNCHEZ TORRES Jorge Iván RODRÍGUEZ Jairo NÚÑEZ MÉNDEZ	Agosto 1996
51	Gobernabilidad y Finanzas Públicas en Colombia.	César A. CABALLERO R	Noviembre 1996
52	Tasas Marginales Efectivas de Tributación en Colombia.	Mauricio OLIVERA G.	Noviembre 1996
53	Un modelo keynesiano para la economía colombiana	Fabio José SÁNCHEZ T. Clara Elena PARRA	Febrero 1997
54	Trimestralización del Producto Interno Bruto por el lado de la oferta.	Fanny M. VALDERRAMA	Febrero 1997
55	Poder de mercado, economías de escala, complementariedades intersectoriales y crecimiento de la productividad en la industria colombiana.	Juán Mauricio RAMÍREZ	Marzo 1997
56	Estimación y calibración de sistemas flexibles de gasto.	Jesús Orlando GRACIA Gustavo HERNÁNDEZ	Abril 1997
57	Mecanismos de ahorro e Inversión en las Empresas Públicas Colombianas: 1985-1994	Fabio SÁNCHEZ TORRES Guillermo MURCIA G.	Mayo 1997
58	Capital Flows, Savings and investment in Colombia: 1990-1996	José Antonio OCAMPO G Camilo Ernesto TOVAR M.	Mayo 1997
59	Un Modelo de Equilibrio General Computable con Competencia imperfecta para Colombia.	Juan Pablo ARANGO Jesús Orlando GRACIA	Junio 1997

ARCHIVOS DE ECONOMÍA

No	Título	Autores	Fecha
		Gustavo HERNÁNDEZ Juan Mauricio RAMÍREZ	
60	El cálculo del PIB Potencial en Colombia.	Javier A. BIRCHENALL J.	Julio 1997
61	Determinantes del Ahorro de los hogares. Explicación de su caída en los noventa.	Alberto CASTAÑEDA C. Gabriel PIRAQUIVE G.	Julio 1997
62	Los ingresos laborales de hombres y mujeres en Colombia: 1976-1995	Rocío RIBERO Claudia MEZA	Agosto 1997
63	Determinantes de la participación laboral de hombres y mujeres en Colombia: 1976-1995	Rocío RIBERO Claudia MEZA	Agosto 1997
64	Inversión bajo incertidumbre en la Industria Colombiana:1985-1995	Javier A. BIRCHENALL	Agosto 1997
65	Modelo IS-LM para Colombia. Relaciones de largo plazo y fluctuaciones económicas.	Jorge Enrique RESTREPO	Agosto 1997
66	Correcciones a los Ingresos de las Encuestas de hogares y distribución del Ingreso Urbano en Colombia.	Jairo A. NÚÑEZ MÉNDEZ Jaime A. JIMÉNEZ CASTRO	Septiembre 1997
67	Ahorro, Inversión y Transferencias en las Entidades Territoriales Colombianas	Fabio SÁNCHEZ TORRES Mauricio OLIVERA G. Giovanni CORTÉS S.	Octubre 1997
68	Efectos de la Tasa de cambio real sobre la Inversión industrial en un Modelo de transferencia de precios.	Fernando MESA PARRA Leyla Marcela SALGUERO Fabio SÁNCHEZ TORRES	Octubre 1997
69	Convergencia Regional: Una revisión del caso Colombiano.	Javier A. BIRCHENALL Guillermo E. MURCIA G.	Octubre 1997
70	Income distribution, human capital and economic growth in Colombia	Javier A. BIRCHENALL	Octubre 1997
71	Evolución y determinantes del Ahorro del Gobierno Central.	Fabio SÁNCHEZ TORRES Ma. Victoria ANGULO	Noviembre 1997
72	Macroeconomic Performance and Inequality in Colombia: 1976-1996	Raquel BERNAL Mauricio CÁRDENAS Jairo NÚÑEZ MÉNDEZ Fabio SÁNCHEZ TORRES	Diciembre 1997
73	Liberación comercial y salarios en Colombia: 1976-1994	Donald ROBBINS	Enero 1998
74	Educación y salarios relativos en Colombia: 1976-1995 Determinantes, evolución e implicaciones para la distribución del Ingreso	Jairo NÚÑEZ MÉNDEZ Fabio SÁNCHEZ TORRES	Enero 1998
75	La tasa de interés "óptima"	Carlos Esteban POSADA Edgar TRUJILLO CIRO	Febrero 1998
76	Los costos económicos de la criminalidad y la violencia en Colombia: 1991-1996	Edgar TRUJILLO CIRO Martha Elena BADEL	Marzo 1998
77	Elasticidades Precio y Sustitución para la Industria Colombiana.	Juán Pablo ARANGO Jesús Orlando GRACIA Gustavo HERNÁNDEZ	Marzo 1998
78	Flujos Internacionales de Capital en Colombia: Un enfoque de Portafolio	Ricardo ROCHA GARCÍA Fernando MESA PARRA	Marzo 1998
79	Macroeconomía, ajuste estructural y equidad en Colombia: 1978-1996	José Antonio OCAMPO María José PÉREZ Camilo Ernesto TOVAR Francisco Javier LASSO	Marzo 1998
80	La Curva de Salarios para Colombia. Una Estimación de las relaciones entre el Desempleo, la Inflación y los Ingresos Laborales: 1984- 1996.	Fabio SÁNCHEZ TORRES Jairo NÚÑEZ MÉNDEZ	Marzo 1998
81	Participación, Desempleo y Mercados Laborales en Colombia.	Jaime TENJO G. Rocío RIBERO M.	Abril 1998
82	Reformas comerciales, márgenes de beneficio y productividad en la industria colombiana	Juán Pablo ARANGO Jesús Orlando GRACIA Gustavo HERNÁNDEZ Juán Mauricio RAMÍREZ	Abril 1998
83	Capital y Crecimiento Económico en un Modelo Dinámico: Una presentación de la dinámica Transicional para los casos de EEUU y Colombia	Alvaro ZARTA AVILA	Mayo 1998.
84	Determinantes de la Inversión en Colombia: Evidencia sobre el capital humano y la violencia.	Clara Elena PARRA	Junio 1998.
85	Mujeres en sus casas: Un recuento de la población Femenina económicamente activa	Piedad URDINOLA C.	Junio 1998.

ARCHIVOS DE ECONOMÍA

No	Título	Autores	Fecha
86	Descomposición de la desigualdad del Ingreso laboral Urbano en Colombia: 1976-1997	Fabio SÁNCHEZ TORRES Jairo NÚÑEZ MÉNDEZ	Junio 1998.
87	El tamaño del Estado Colombiano Indicadores y tendencias: 1976-1997	Angela CORDI GALAT	Junio 1998.
88	Elasticidades de sustitución de las importaciones para la economía colombiana.	Gustavo HERNÁNDEZ	Junio 1998.
89	La tasa natural de desempleo en Colombia	Martha Luz HENAO Norberto ROJAS	Junio 1998.
90	The role of shocks in the colombian economy	Ana María MENÉNDEZ	Julio 1998.
91	The determinants of Human Capital Accumulation in Colombia, with implications for Trade and Growth Theory	Donald J. ROBBINS	Julio 1998.
92	Estimaciones de funciones de demanda de trabajo dinámicas para la economía colombiana, 1980-1996	Alejandro VIVAS BENÍTEZ Stefano FARNÉ Dagoberto URBANO	Julio 1998.
93	Análisis de las relaciones entre violencia y equidad.	Alfredo SARMIENTO Lida Marina BECERRA	Agosto 1998.
94	Evaluación teórica y empírica de las exportaciones no tradicionales en Colombia	Fernando MESA PARRA María Isabel COCK Angela Patricia JIMÉNEZ	Agosto 1998.
95	Valoración económica del empleo doméstico femenino no remunerado, en Colombia, 1978-1993	Piedad URDINOLA C.	Agosto 1998.
96	Eficiencia en el Gasto Público de Educación.	María Camila URIBE	Agosto 1998.
97	El desempleo en Colombia: tasa natural, desempleo cíclico y estructural y la duración del desempleo: 1976-1998.	Jairo NÚÑEZ M. Raquel BERNAL S.	Septiembre 1998.
98	Productividad y retornos sociales del Capital humano: Microfundamentos y evidencia para Colombia.	Francisco A. GONZÁLEZ R. Carolina GUZMÁN RUIZ Angela L. PACHÓN G.	Noviembre 1998.
99	Reglas monetarias en Colombia y Chile	Jorge E. RESTREPO L.	Enero 1999.
100	Inflation Target Zone: The Case of Colombia: 1973-1994	Jorge E. RESTREPO L.	Febrero 1999.
101	¿ Es creíble la Política Cambiaría en Colombia?	Carolina HOYOS V.	Marzo 1999.
102	La Curva de Phillips, la Crítica de Lucas y la persistencia de la inflación en Colombia.	Javier A. BIRCHENALL	Abril 1999.
103	Un modelo macroeconómico para la economía Colombiana	Javier A. BIRCHENALL Juan Daniel OVIEDO	Abril 1999.
104	Una revisión de la literatura teórica y la experiencia Internacional en regulación	Marcela ESLAVA MEJÍA	Abril 1999.
105	El transporte terrestre de carga en Colombia Documento para el Taller de Regulación.	Marcela ESLAVA MEJÍA Eleonora LOZANO RODRÍGUEZ	Abril 1999.
106	Notas de Economía Monetaria. (Primera Parte)	Juan Carlos ECHEVERRY G.	Abril 1999.
107	Ejercicios de Causalidad y Exogeneidad para Ingresos salariales nominales públicos y privados Colombianos(1976-1997).	Mauricio BUSSOLO Jesús Orlando GRACIA Camilo ZEA	Mayo 1999.
108	Real Exchange Rate Swings and Export Behavior: Explaining the Robustness of Chilean Exports.	Felipe ILLANES	Mayo 1999.
109	Segregación laboral en las 7 principales ciudades del país.	Piedad URDINOLA	Mayo 1999.
110	Estimaciones trimestrales de la línea de pobreza y sus relaciones con el desempeño macroeconómico Colombiano: (1977-1997)	Jairo NÚÑEZ MÉNDEZ Fabio José SÁNCHEZ T.	Mayo 1999
111	Costos de la corrupción en Colombia.	Marta Elena BADEL	Mayo 1999
112	Relevancia de la dinámica transicional para el crecimiento de largo plazo: Efectos sobre las tasas de interés real, la productividad marginal y la estructura de la producción para los casos de EEUU y Colombia..	Alvaro ZARTA AVILA	Junio 1999
113	La recesión actual en Colombia: Flujos, Balances y Política anticíclica	Juan Carlos ECHEVERRY	Junio 1999
114	Monetary Rules in a Small Open Economy	Jorge E. RESTREPO L.	Junio 1999
115	El Balance del Sector Público y la Sostenibilidad Fiscal en Colombia	Juan Carlos ECHEVERRY Gabriel PIRAQUIVE Natalia SALAZAR FERRO Ma. Victoria ÁNGULO Gustavo HERNÁNDEZ Cielo Ma. NUMPAQUE Israel FAINBOIM	Junio 1999

ARCHIVOS DE ECONOMÍA

No	Título	Autores	Fecha
		Carlos Jorge RODRIGUEZ	
116	Crisis y recuperación de las Finanzas Públicas lecciones de América Latina para el caso colombiano.	Marcela ESLAVA MEJÍA	Julio 1999
117	Complementariedades Factoriales y Cambio Técnico en la Industria Colombiana.	Gustavo HERNÁNDEZ Juan Mauricio RAMÍREZ	Julio 1999
118	¿Hay un estancamiento en la oferta de crédito?	Juan Carlos ECHEVERRY Natalia SALAZAR FERRO	Julio 1999
119	Income distribution and macroeconomics in Colombia.	Javier A. BIRCHENALL J.	Julio 1999.
120	Transporte carretero de carga. Taller de regulación. DNP-UMACRO. Informe final.	Juan Carlos ECHEVERRY G. Marcela ESLAVA MEJÍA Eleonora LOZANO RODRIGUEZ	Agosto 1999.
121	¿ Se cumplen las verdades nacionales a nivel regional? Primera aproximación a la construcción de matrices de contabilidad social regionales en Colombia.	Nelly. Angela CORDI GALAT	Agosto 1999.
122	El capital social en Colombia. La medición nacional con el BARCAS Separata N° 1 de 5	John SUDARSKY	Octubre 1999.
123	El capital social en Colombia. La medición nacional con el BARCAS Separata N° 2 de 5	John SUDARSKY	Octubre 1999.
124	El capital social en Colombia. La medición nacional con el BARCAS Separata N° 3 de 5	John SUDARSKY	Octubre 1999.
125	El capital social en Colombia. La medición nacional con el BARCAS Separata N° 4 de 5	John SUDARSKY	Octubre 1999.
126	El capital social en Colombia. La medición nacional con el BARCAS Separata N° 5 de 5	John SUDARSKY	Octubre 1999.
127	The Liquidity Effect in Colombia	Jorge Enrique RESTREPO	Noviembre 1999.
128	Upac: Evolución y crisis de un modelo de desarrollo.	Juan Carlos ECHEVERRI G. Jesús Orlando GRACIA B. Piedad URDINOLA	Diciembre 1999.
129	Confronting fiscal imbalances via intertemporal Economics, politics and justice: the case of Colombia	Juan Carlos ECHEVERRY G. Verónica NAVAS-OSPINA	Diciembre 1999.
130	La tasa de interés en la coyuntura reciente en Colombia.	Jorge Enrique RESTREPO Edgar TRUJILLO CIRO	Diciembre 1999.
131	Los ciclos económicos en Colombia. Evidencia empírica: (1977-1998)	Jorge Enrique RESTREPO José Daniel REYES PEÑA	Enero 2000.
132	Colombia's natural trade partners and its bilateral trade performance: Evidence from 1960 to 1996	Hernán Eduardo VALLEJO	Enero 2000.
133	Los derechos constitucionales de prestación y sus implicaciones económico- políticas. Los casos del derecho a la salud y de los derechos de los reclusos	Luis Carlos SOTELO	Febrero 2000.
134	La reactivación productiva del sector privado colombiano (Documento elaborado para el BID).	Luis Alberto ZULETA	Marzo 2000.
135	Geography and Economic Development: A Municipal Approach for Colombia.	Fabio JOSÉ SÁNCHEZ T. Jairo NÚÑEZ MÉNDEZ	Marzo 2000.
136	La evaluación de resultados en la modernización del Estado en América Latina. Restricciones y Estrategia para su desarrollo.	Eduardo WIESNER DURÁN	Abril 2000.
137	La regulación de precios del transporte de carga por carretera en Colombia.	Marcela ESLAVA MEJÍA	Abril 2000.
138	El conflicto armado en Colombia. Una aproximación a la teoría de juegos.	Yuri GORBANEFF Flavio JÁCOME	Julio 2000.
139	Determinación del consumo básico de agua potable subsidiable en Colombia.	Juan Carlos JUNCA SALAS	Noviembre 2000.
140	Incidencia fiscal de los incentivos tributarios	Juan Ricardo ORTEGA Gabriel Armando PIRAQUIVE Gustavo Adolfo HERNÁNDEZ Carolina SOTO LOSADA Sergio Iván PRADA Juan Mauricio RAMÍREZ	Noviembre 2000.

ARCHIVOS DE ECONOMÍA

No	Título	Autores	Fecha
141	Exenciones tributarias: Costo fiscal y análisis de incidencia	Gustavo A. HERNÁNDEZ Carolina SOTO LOSADA Sergio Iván PRADA Juan Mauricio RAMÍREZ	Diciembre 2000
142	La contabilidad del crecimiento, las dinámicas transicionales y el largo plazo: Una comparación internacional de 46 países y una presentación de casos de economías tipo: EEUU, Corea del Sur y Colombia.	Alvaro ZARTA AVILA	Febrero 2001
143	¿Nos parecemos al resto del mundo? El Conflicto colombiano en el contexto internacional.	Juan Carlos ECHEVERRY G. Natalia SALAZAR FERRO Verónica NAVAS OSPINA	Febrero 2001
144	Inconstitucionalidad del Plan Nacional de Desarrollo: causas, efectos y alternativas.	Luis Edmundo SUÁREZ S. Diego Mauricio AVILA A.	Marzo 2001
145	La afiliación a la salud y los efectos redistributivos de los subsidios a la demanda.	Hernando MORENO G.	Abril 2001
146	La participación laboral: ¿qué ha pasado y qué podemos esperar?	Mauricio SANTA MARÍA S. Norberto ROJAS DELGADILLO	Abril 2001
147	Análisis de las importaciones agropecuarias en la década de los Noventa.	Gustavo HERNÁNDEZ Juan Ricardo PERILLA	Mayo 2001
148	Impacto económico del programa de Desarrollo alternativo del Plan Colombia	Gustavo A. HERNÁNDEZ Sergio Iván PRADA Juan Mauricio RAMÍREZ	Mayo 2001
149	Análisis de la presupuestación de la inversión de la Nación.	Ulpiano AYALA ORAMAS	Mayo 2001
150	DNPENSION: Un modelo de simulación para estimar el costo fiscal del sistema pensional colombiano.	Juan Carlos PARRA OSORIO	Mayo 2001
151	La oferta de combustible de Venezuela en la frontera con Colombia: una aproximación a su cuantificación	Hernando MORENO G.	Junio 2001
152	Shocks fiscales y términos de intercambio en el caso colombiano. Demanda por importaciones en Colombia: Una estimación.	Ómer ÖZAK MUÑOZ. Igor Esteban ZUCCARDI	Julio 2001 Julio 2001
154	Elementos para mejorar la adaptabilidad del mercado laboral colombiano.	Mauricio SANTA MARÍA S. Norberto ROJAS DELGADILLO	Agosto 2001
155	¿Qué tan poderosas son las aerolíneas colombianas? Estimación de poder de mercado de las rutas colombianas.	Ximena PEÑA PARGA	Agosto 2001
156	Elementos para el debate sobre una nueva reforma pensional en Colombia.	Juan Carlos ECHEVERRY Andrés ESCOBAR ARANGO César MERCHÁN HERNÁNDEZ Gabriel PIRAQUIVE GALEANO Mauricio SANTA MARÍA S.	Septiembre 2001
157	Agregando votos en un sistema altamente desinstitucionalizado.	Francisco GUTIÉRREZ S.	Octubre 2001
158	Eficiencia -X en el Sector Bancario Colombiano	Carlos Alberto CASTRO I	Noviembre 2001
159	Determinantes de la calidad de la educación en Colombia.	Alejandro GAVIRIA Jorge Hugo BARRIENTOS	Noviembre 2001
160	Evaluación de la descentralización municipal. Descentralización y macroeconomía	Fabio SÁNCHEZ TORRES	Noviembre 2001
161	Impuestos a las transacciones: Implicaciones sobre el bienestar y el crecimiento.	Rodrigo SUESCÚN	Noviembre 2001
162	Strategic Trade Policy and Exchange Rate Uncertainty	Fernando MESA PARRA	Noviembre 2001
163	Evaluación de la descentralización municipal en Colombia. Avances y resultados de la descentralización Política en Colombia	Alberto MALDONADO C.	Noviembre 2001
164	Choques financieros, precios de activos y recesión en Colombia.	Alejandro BADEL FLÓREZ	Noviembre 2001
165	Evaluación de la descentralización municipal en Colombia. ¿Se consolidó la sostenibilidad fiscal de los municipios colombianos durante los años noventa.	Juan Gonzalo ZAPATA Olga Lucía ACOSTA Adriana GONZÁLEZ	Noviembre 2001
166	Evaluación de la descentralización municipal en Colombia. La descentralización en el Sector de Agua potable y Saneamiento básico.	Ma. Mercedes MALDONADO Gonzalo VARGAS FORERO	Noviembre 2001
167	Evaluación de la descentralización municipal en Colombia. La relación entre corrupción y proceso de descentralización en Colombia.	Edgar GONZÁLEZ SALAS	Diciembre 2001

ARCHIVOS DE ECONOMÍA

No	Título	Autores	Fecha
168	Evaluación de la descentralización municipal en Colombia. Estudio general sobre antecedentes, diseño, avances y resultados generales del proceso de descentralización territorial en el Sector Educativo.	Carmen Helena VERGARA Mary SIMPSON	Diciembre 2001
169	Evaluación de la descentralización municipal en Colombia. Componente de capacidad institucional.	Edgar GONZÁLEZ SALAS	Diciembre 2001
170	Evaluación de la descentralización municipal en Colombia. Evaluación de la descentralización en Salud en Colombia.	Iván JARAMILLO PÉREZ	Diciembre 2001
171	External Trade, Skill, Technology and the recent increase of income inequality in Colombia	Mauricio SANTA MARÍA S.	Diciembre 2001
172	Seguimiento y evaluación de la participación de los resguardos indígenas en los ingresos corrientes de la Nación para el período 1998 y 1999	Dirección de Desarrollo Territorial	Diciembre 2001
173	Exposición de Motivos de la Reforma de la Ley 60 de 1993. Sector Educación y Sector Salud	Dirección de Desarrollo Social	Diciembre 2001
174	Transferencias, incentivos y la endogenidad del gasto Territorial. Seminario internacional sobre Federalismo fiscal - Secretaría de Hacienda de México, CEPAL, ILPES, CAF - Cancún, México. 18-20 de Mayo de 2000	Eduardo WIESNER DURÁN	Enero 2002.
175	Cualificación laboral y grado de sindicalización	Flavio JÁCOME LIÉVANO	Enero 2002.
176	OFFSETS: Aproximación teórica y experiencia Internacional.	Nohora Eugenia POSADA Yaneth Cristina GIHA TOVAR Paola BUENDÍA GARCÍA Alvaro José CHÁVEZ G.	Febrero 2002.
177	Pensiones: conceptos y esquemas de financiación	César Augusto MERCHÁN H.	Febrero 2002.
178	La erradicación de las minas antipersonal sembradas en Colombia - Implicaciones y costos-	Yilberto LAHUERTA P. Ivette María ALTAMAR	Marzo 2002.
179	Economic growth in Colombia: A reversal of "Fortune"?	Mauricio CÁRDENAS S.	Marzo 2002.
180	El siglo del modelo de desarrollo.	Juan Carlos ECHEVERRY G	Abril 2002.
181	Metodología de un Modelo ARIMA condicionado para el pronóstico del PIB.	Juan Pablo HERRERA S. Gustavo A. HERNÁNDEZ D.	Abril 2002.
182	¿Cuáles son los colombianos con pensiones privilegiadas?	César Augusto MERCHÁN H.	Abril 2002.
183	Garantías en carreteras de primera generación. Impacto económico.	José Daniel REYES PEÑA.	Abril 2002
184	Impacto económico de las garantías de la Nación en proyectos de infraestructura.	José Daniel REYES PEÑA.	Abril 2002
185	Aproximación metodológica y cuantitativa de los costos económicos generados por el problema de las drogas ilícitas en Colombia (1995 - 2000)	Ricardo PÉREZ SANDOVAL Andrés VERGARA BALLÉN Yilberto LAHUERTA P	Abril 2002
186	Tendencia, ciclos y distribución del ingreso en Colombia: una crítica al concepto de "modelo de desarrollo"	Juan Carlos ECHEVERRY G. Andrés ESCOBAR ARANGO Mauricio SANTA MARÍA S.	Abril 2002.
187	Crecimiento y ciclos económicos. Efectos de los choques de oferta y demanda en el crecimiento colombiano	Igor Esteban ZUCCARDI H.	Mayo 2002.
188	A general equilibrium model for tax policy analysis in Colombia. The MEGATAX model.	Thomas Fox RUTHERFORD. Miles Kenneth. LIGHT	Mayo 2002.
189	A dynamic general equilibrium model for tax policy analysis in Colombia.	Thomas Fox RUTHERFORD. Miles Kenneth. LIGHT Gustavo HERNÁNDEZ	Mayo 2002.
190	Sistema Bancario Colombiano: ¿Somos eficientes a nivel internacional?	Alejandro BADEL FLÓREZ.	Junio 2002.
191	Política para mejorar el servicio de transporte público urbano de pasajeros.	DNP: DIE- GEINF	Junio 2002.
192	Two decades of economic and social development in urban Colombia: a mixed outcome	Carlos Eduardo VÉLEZ Mauricio SANTA MARÍA, Natalia MILLAN Bénédicte DE LA BRIERE World Bank (LAC/PREM)	Junio 2002.
193	¿Cuáles colegios ofrecen mejor educación en Colombia?	Jairo NÚÑEZ MÉNDEZ Roberto STEINER Ximena CADENA Renata PARDO CEDE, U. de los Andes	Junio 2002.
194	Nuevos enfoques de política regional en América Latina:	Edgard MONCAYO J.	Julio 2002.

ARCHIVOS DE ECONOMÍA

No	Título	Autores	Fecha
	El caso de Colombia en perspectiva histórica. Las nuevas teorías y enfoques conceptuales sobre el desarrollo regional. ¿Hacia un nuevo paradigma? Separata 1 de 7		
195	Nuevos enfoques de política regional en América Latina: El caso de Colombia en perspectiva histórica. Las políticas regionales: Un enfoque por generaciones Separata 2 de 7	Edgard MONCAYO J.	Julio 2002.
196	Nuevos enfoques de política regional en América Latina: El caso de Colombia en perspectiva histórica. Un mundo de geometría variable: Los territorios que ganan y los que pierden. Separata 3 de 7	Edgard MONCAYO J.	Julio 2002.
197	Nuevos enfoques de política regional en América Latina: El caso de Colombia en perspectiva histórica. Enfoques teóricos y evidencias empíricas sobre el desarrollo regional en Colombia. Separata 4 de 7	Edgard MONCAYO J.	Julio 2002.
198	Nuevos enfoques de política regional en América Latina: El caso de Colombia en perspectiva histórica. Las políticas regionales en Colombia. Separata 5 de 7	Edgard MONCAYO J.	Julio 2002.
199	Nuevos enfoques de política regional en América Latina: El caso de Colombia en perspectiva histórica. Tendencias del desarrollo regional en Colombia. -Polarización, apertura y conflicto- Separata 6 de 7	Edgard MONCAYO J.	Julio 2002.
200	Nuevos enfoques de política regional en América Latina: El caso de Colombia en perspectiva histórica. Marco conceptual y metodológico para el diseño de una nueva generación de políticas de desarrollo regional en Colombia. Separata 7 de 7	Edgard MONCAYO J.	Julio 2002.
201	Viabilidad de los servicios públicos domiciliarios en la ciudad de Santiago de Cali.	Mauricio SANTA MARÍA Francisco BERNAL Carlos David BELTRÁN David VILLALBA	Agosto 2002
202	Optimal enforcement: Finding the right balance	Jaime Andrés ESTRADA	Agosto 2002
203	Does corporate governance matter for developing countries? An overview of the Mexican case.	Paula ACOSTA MÁRQUEZ	Agosto 2002
204	Reflexiones sobre el proceso de paz del gobierno de Andrés PASTRANA y las FARC-Ep: (1998-2002)	Camilo LEGUÍZAMO	Agosto 2002
205	Contratación pública en Colombia y teoría Económica.	Yuri GORBANEFF	Septiembre 2002.
206	Does planning pay to perform in infrastructure? Deconstructing the babylon tower on the planning/ performance relationships in energy, telecommunications and transport sectors - colombian case.	Daniel TORRES GRACIA	Septiembre 2002.
207	A dynamic analysis of household decision making in urban Colombia, 1976-1998 Changes in household structure, human capital and its returns, and female labor force participation .	Fabio SÁNCHEZ TORRES Jairo NÚÑEZ MÉNDEZ	Octubre 2002.
208	Inversión pública sectorial y crecimiento Económico: Una aproximación desde la Metodología VAR.	Alvaro A. PERDOMO S.	Octubre 2002.
209	Impacto macroeconómico y distributivo del Impuesto de seguridad democrática.	Ömer ÖZAK MUÑOZ. Oscar Mauricio VALENCIA	Octubre 2002.
210	Empleo informal y evasión fiscal en Colombia.	Jairo A. NÚÑEZ MÉNDEZ	Octubre 2002.
211	Diagnóstico del programa de reinserción en Colombia: mecanismos para incentivar la desmovilización voluntaria individual.	Maria Eugenia PINTO B. Andrés VERGARA BALLÉN Yilberto LAHUERTA P.	Noviembre 2002.
212	Economías de escala en los hogares y pobreza. Tesis para optar el título de Magíster en Teoría y Política Económica de la Universidad Nacional de Colombia.	Francisco Javier LASSO V.	Noviembre 2002.
213	Nueva metodología de Encuesta de hogares. ¿Más o menos desempleados?	Francisco Javier LASSO V.	Noviembre 2002.
214	Una aproximación de la Política Comercial Estratégica para el ingreso de Colombia al ALCA.	Ricardo E. ROCHA G. Juan Ricardo PERILLA Ramiro LÓPEZ SOLER	Diciembre 2002.
215	The political business cycle in Colombia	Allan DRAZEN	Enero 2003.

ARCHIVOS DE ECONOMÍA

No	Título	Autores	Fecha
	on the National and Regional level.	Marcela ESLAVA University of Maryland	
216	Balance macroeconómico de 2002 y Perspectivas para 2003	Dirección de Estudios Económicos	Enero 2003.
217	Women workers in Bogotá 's Informal sector: Gendered impact of structural adjustment Policies in the 1990s Tesis para optar el título de Magister en Estudios de Desarrollo del Instituto de Estudios Sociales de The Hague- Holanda.	Jairo G. ISAZA CASTRO	Febrero 2003.
218	Determinantes de la duración del desempleo en el área metropolitana de Cali 1988-1998. (Documento elaborado por profesores del Depar- tamento de Economía de la Universidad del Valle)	Carlos E. CASTELLAR P. José Ignacio URIBE G.	Marzo 2003.
219	Conflicto, violencia y actividad criminal en Colombia: Un análisis espacial.	Fabio SÁNCHEZ TORRES Ana María DÍAZ Michel FORMISANO	Marzo 2003.
220	Evaluating the impact of SENA on earnings and Employment.	Alejandro GAVIRIA URIBE Jairo A. NÚÑEZ MÉNDEZ	Abril 2003.
221	Un análisis de la relación entre inversión extranjera y Comercio exterior en la economía colombiana.	Erika Bibiana PEDRAZA	Abril 2003.
222	Free Trade Area of the Americas. An impact Assessment for Colombia.	Miles Kenneth. LIGHT Thomas Fox RUTHERFORD	Abril 2003.
223	Construcción de una Matriz de Contabilidad Social Financiera para Colombia.	Gustavo Adolfo HERNÁNDEZ	Mayo 2003.
224	Elementos para el análisis de Incidencia tributaria.	Andrés ESCOBAR Gustavo HERNÁNDEZ Gabriel PIRAQUIVE Juan Mauricio RAMÍREZ	Mayo 2003.
225	Desempeño económico por tipo de firma: Empresas nacionales vs. Grandes y pequeñas receptoras de inversión extranjera.	Erika Bibiana PEDRAZA	Mayo 2003.
226	El balance estructural del Gobierno Central en Colombia.	Natalia SALAZAR Diego PRADA	Junio 2003.
227	Descentralización y Equidad en América Latina: Enlaces Institucionales y de Política	Eduardo WIESNER	Junio 2003.
228	Ciclos económicos y mercado laboral en Colombia: ¿quién gana más, quién pierde más? 1984-2000.	Fabio SÁNCHEZ TORRES Luz Magdalena SALAS Oskar NUPIA	Julio 2003.
229	Efectos de un acuerdo bilateral de libre comercio con Estados Unidos	Direcciones de Estudios Económicos y de Desarrollo Empresarial del DNP	Julio 2003.
230	Pobreza, crimen y crecimiento regional en Colombia. (Versión para comentarios)	Ricardo Ernesto ROCHA G. Hermes Fernando MARTÍNEZ	Agosto 2003.
231	Contracciones leves y profundas: Efectos asimétricos sobre la pobreza El caso colombiano 1984-2000	Jorge E. SÁENZ CASTRO Juan Pablo HERRERA S. Oscar E. GUZMÁN SILVA	Agosto 2003.
232	Sistema de modelos multivariados para la proyección del Producto Interno Bruto	Carlos Alberto CASTRO I.	Septiembre 2003.
233	Yet another lagging, coincident and leading index for The Colombian economy.	Carlos Alberto CASTRO I.	Septiembre 2003.
234	Posibles implicaciones de la legalización del consumo, Producción y comercialización de las drogas en Colombia.	Andrés VERGARA BALLÉN Yilberto LAHUERTA P. Sandra Patricia CORREA	Septiembre 2003.
235	Impactos económicos generados por el uso de minas antipersonal en Colombia.	Yilberto LAHUERTA P.	Septiembre 2003.
236	¿Cuánto duran los colombianos en el desempleo y en el Empleo?: Un análisis de supervivencia.	Hermes Fernando MARTÍNEZ	Septiembre 2003.
237	Barreras a la entrada en el mercado de compras del Sector público. Un análisis de estructura de mercado en la perspectiva de la negociación del área de Libre Comercio de las Américas.	Fernando J. ESTUPIÑAN	Octubre 2003.
238	Relative labor supply and the gender wage Gap: Evidence for Colombia and the United States.	Diego F. ANGEL-URDINOLA Quentin WODON	Octubre 2003.
239	The gender wage Gap and poverty in Colombia.	Diego F. ANGEL-URDINOLA Quentin WODON	Octubre 2003.
240	The impact on inequality of raising the minimum wage: Gap- narrowing and reranking effects.	Diego F. ANGEL-URDINOLA Quentin WODON	Octubre 2003.

ARCHIVOS DE ECONOMÍA

No	Título	Autores	Fecha
241	Inversión y restricciones crediticias en la década de los 90 en Colombia.	Catalina DELGADO G.	Octubre 2003.
242	Metodologías de estimación del balance estructural: Una aplicación al caso colombiano.	Luis Edgar BASTO M.	Noviembre-03.
243	The cost of disinflation in Colombia: -A sacrifice Ratio Approach-	José Daniel REYES P..	Noviembre -03.
244	Evaluación de la Eficiencia en Instituciones Hospitalarias públicas y privadas con Data Envelopment Analysis (DEA)	Ma. Cristina PEÑALOZA R.	Diciembre-03.
245	Medición de eficiencia técnica relativa en hospitales Públicos de baja complejidad, mediante la metodología Data envelopment analysis - DEA Tesis para optar al título de Magister en Economía, de la Pontificia Universidad Javeriana.	Maureen Jennifer PINZON M.	Diciembre -03.
246	Child labour and the Economic recession of 1999 In Colombia.	Claudia Marcela UMAÑA A.	Enero 2004.
247	A Minimum Wage Increase Can Have an Adverse Distributional Impact The case of Colombia	Diego F. ANGEL-URDINOLA	Marzo 2004.
248	Una mirada económica a los acuerdos de <i>offsets</i> en el Sector Defensa y Seguridad en Colombia.	Mauricio VARGAS V.	Marzo 2004.
249	El gasto en Defensa y Seguridad: caracterización del Caso colombiano en el contexto internacional.	Nicolás URRUTIA IRIARTE.	Marzo 2004.
250	Modelo Insumo - Producto dinámico.	Alvaro A. PERDOMO S.	Abril 2004.
251.	El origen político del déficit fiscal en Colombia: El contexto institucional 20 años después.	Eduardo WIESNER DURÁN	Abril 2004.
252.	Del romanticismo al realismo social. Lecciones de la década de 1990	Alejandro GAVIRIA URIBE	Abril 2004.
253.	Endeudamiento privado externo y régimen cambiario: Un modelo para países en desarrollo Trabajo para optar al título de Economista en la Escuela De Economía de la Universidad Nacional de Colombia.	Juan Carlos CASTRO F.	Mayo 2004.
254.	¿Qué es el sector de servicios, cómo se regula, cómo se comercia y cuál es su impacto en la economía?	Paula JARAMILLO V.	Mayo 2004.
255.	Una aproximación de los efectos del ALCA sobre las Importaciones de Colombia.	Ricardo ROCHA-GARCIA Juan Ricardo PERILLA J. Ramiro LOPEZ-SOLER	Mayo 2004.
256.	2000 Social Accounting Matrix for Colombia	Claudio René KARL E.	Mayo 2004.
257.	El secuestro en Colombia: Caracterización y costos económicos	María Eugenia PINTO B. Ivette María ALTAMAR C Yilberto LAHUERTA P. Luis Fernando CEPEDA Z Adriana Victoria MERA S.	Junio 2004.
258.	Privatización de centros de reclusión en Colombia	Jhonn Fredy REY BARBOSA.	Junio 2004.
259.	Anatomía de la cadena de prestación de salud en Colombia en el régimen contributivo. Documento elaborado por la Pontificia Universidad Javeriana- Facultad de Ciencias Económicas y Administrativas - Dirección de postgrados en Salud.	Yuri GORBANEFF- Profesor. Sergio TORRES, Ph.D Nelson CONTRERAS, M.D.	Junio 2004.
260.	Balanza de Pagos de Colombia. Metodología y resultados 1994-2002	Angela P. JIMENEZ SIERRA	Julio 2004.
261.	Cálculo del PIB Potencial en Colombia.: 1970-2003	Jorge Iván RODRIGUEZ-M. - DNP Juan Ricardo PERILLA-J. - DNP José Daniel REYES PEÑA - BID	Julio 2004.
262.	Liberalización de los servicios de Telecomunicaciones: en Colombia	Zenaida ACOSTA DE VALENCIA	Julio 2004.
263.	Movilidad intergeneracional en Colombia.: Tesis para optar al título de Magister en Teoría y Política Económica de la Universidad Nacional de Colombia - Bogotá, D. C.	Katherine CARTAGENA PIZARRO	Agosto 2004.
264.	A real Financial Social Accounting Matrix for Colombia	Henning Tarp Jensen Institute of Economics - University of Copenhagen Claudio René KARL ESTUPIÑAN-DNP	Agosto 2004.
265.	Regulación de los servicios de transporte en Colombia y Comercio Internacional.	Zenaida ACOSTA DE VALENCIA	Agosto 2004.
266.	Proceso de internacionalización de los servicios de enseñanza en Colombia	Zenaida ACOSTA DE VALENCIA	Agosto 2004.
267.	Restricciones al comercio de servicios de salud	Alejandra Ma. RANGEL PALOMINO	Septiembre -04.

ARCHIVOS DE ECONOMÍA

No	Título	Autores	Fecha
268.	Disability and Social Policy: An Evaluation of the Colombian Legislation on Disability. THESIS: Submitted as partial fulfillment of the requirements for the degree of Master of Science in Disability and Human Development in the Graduate College of the University of Illinois at Chicago	Adriana GONZALEZ SANTANDER	Septiembre -04.
269.	Modelos de pronóstico de la producción bovina	Constanza MARTINEZ VENTURA	Septiembre -04.
270.	Esquemas de incentivos para la Carrera Docente	Claudia Marcela UMAÑA APONTE	Octubre 2004.
271.	Elasticidades de sustitución Armington para Colombia	Carolina LOZANO KARANAUSKAS	Octubre 2004.
272.	Monografía del sector de electricidad y gas colombiano: Condiciones actuales y retos futuros.	Ana María SANDOVAL	Noviembre-04.
273.	Pronósticos de la Producción industrial. Índice de producción real.	Constanza MARTINEZ VENTURA	Noviembre 04.
274.	Modelos de Pronóstico para el PIB de los Establecimientos Financieros, seguros, inmuebles y servicios a las empresas.	Victor Germán HERNANDEZ RUIZ	Diciembre 04.
275.	Economic Growth and the Household Optimal Income Tax Evasion	Oscar Mauricio VALENCIA ARANA	Diciembre-04
276.	Costo de Uso del capital en Colombia: 1997-2003	Leonardo RHENALS ROJAS	Enero 2005
277.	Costos generados por la violencia armada en Colombia: 1999-2003	Maria Eugenia PINTO BORREGO Andrés VERGARA BALLEEN Yilberto LAHUERTA PERCIPIANO	Enero 2005
278.	¿Se ha liberalizado el comercio de servicios en los acuerdos comerciales de EEUU? El caso de NAFTA y los TLC con Chile y Singapur	Alejandra RANGEL Zenaída ACOSTA Jorge CEPEDA Germán MUÑOZ Catalina DELGADO Paula JARAMILLO	Enero 2005
279.	Una propuesta de subsidio al salario para Colombia. (Versión preliminar)	Letty Margarita BOHORQUEZ César Augusto MERCHAN	Febrero 2005
280.	Colombia en los próximos veinte años. El país que queremos.	Rudolf HOMMES RODRIGUEZ Claudia Marcela UMAÑA APONTE	Marzo 2005
281.	Tratado de Libre Comercio y Barreras No. Arancelarias: Un análisis crítico	Daniel VAUGHAN CARO	Abril 2005
282.	Educación y pensiones en Colombia: Una perspectiva intergeneracional.	Catalina DELGADO GONZALEZ	Abril 2005
283.	Crecimiento pro-poor en Colombia: 1996-2004.	Alfredo SARMIENTO Jorge Iván GONZÁLEZ Carlos Eduardo ALONSO Roberto ANGULO Francisco ESPINOSA	Mayo 2005
284.	Evaluación del desempeño de las instituciones aseguradoras (EPS y ARS) en términos de su contribución al logro de uno de los fundamentos de la Ley 100 de 1993: la equidad en la prestación de servicios de salud del SGSSS	Ma. Cristina PEÑALOZA RAMOS	Mayo 2005
285.	El modelo DNPensión V 4.0 Parte I	Javier-Hernando OSORIO GONZALEZ Juliana MARTINEZ CUELLAR Tomás RODRÍGUEZ BARRAQUER	Junio 2005
286.	Evolución de los resultados de la educación en Colombia (1997-2003) Estudio realizado por el Programa Nacional de Desarrollo Humano DDS-DNP	Darwin MARCELO GORDILLO Natalia ARIZA RAMÍREZ	Julio 2005
287.	Laberinto de recursos en el sistema de salud según proyecto 052 Estudio realizado para la Facultad de Ciencias Económicas y Administrativas de la Pontificia Universidad Javeriana.	Profesores: -Yuri GORBANEFF -Sergio TORRES -Conrado GOMES -José Fernando CARDONA Director de los postgrados en Salud: -Nelson CONTRERAS	Julio 2005
288.	Crecimiento económico, empleo formal y acceso al servicio de salud: Algunas escenarios de corto y largo plazo de la cobertura en salud para Colombia (Estudio realizado para la Universidad de la Salle- Departamento de investigaciones- Centro de Investigaciones de Economía Social-CIDES)	Carlos Arturo MEZA CARVAJALINO Investigador principal Jairo Guillermo ISAZA CASTRO Coinvestigador	Julio 2005
289.	Colombia y el TLC: Efectos sobre la Distribución del Ingreso y la Pobreza.	Oliver Enrique PARDO REINOSO Alvaro Andrés PERDOMO STRAUCH Catalina DELGADO GONZALEZ Carolina LOZANO KARANAUSKAS	Agosto 2005
290.	Colombia's Higher Education Quality Control	Maria Otilia OROZCO	Agosto 2005

ARCHIVOS DE ECONOMÍA

No	Título	Autores	Fecha
	System and Potential for Further Development		
291.	Evaluación de la gestión de los colegios en Concesión en Bogotá 2000-2003	Alfredo SARMIENTO GOMEZ Carlos Eduardo ALONSO Gustavo DUNCAN Carlos Alberto GARZON	Septiembre 2005
292.	La dinámica industrial, crecimiento económico y PyMEs: Un análisis de Datos de Panel para el caso Colombiano 1980-2001 Estudio realizado para la Universidad EAFIT de Medellín - Grupo de investigación de Estudios sectoriales y territoriales-EsyT	Marlenny CARDONA-ACEVEDO Carlos Andrés CANO-GAMBOA	Septiembre 2005
293.	Determinantes sectoriales del desempleo. Estudio realizado para la dirección de Desarrollo Social- Subdirección de empleo y Seguridad social.	Wilson MAYORGA MOGOLLON	Octubre 2005
294.	Modelo de infraestructura en transporte: El capital de infraestructura como un Capital complementario.	Álvaro Andrés PERDOMO STRAUCH	Octubre 2005
295.	Evasión en el impuesto a la renta de personas naturales: Colombia 1970-1999. (Trabajo de tesis presentado a la Universidad de los Andes - Facultad de Economía - Programa de Economía para Graduados - PEG)	Natasha AVENDAÑO GARCIA	Octubre 2005
296.	Un Modelo Gravitacional para la Agenda Interna	Carolina LOZANO KARANAUSKAS Carlos Alberto CASTRO IRAGORRI Juan Sebastián CAMPOS SALAZAR	Noviembre 2005
297.	Propuesta metodológica para la evaluación del Impacto de la contaminación de las cuencas Hídricas del país: Estudio de caso del río "La vieja"	Alfredo SARMIENTO GOMEZ Darwin MARCELO GORDILLO Juan Miguel VILLA LORA	Diciembre 2005
298.	Análisis de eficiencia técnica de la red pública de prestadores de servicios dentro del Sistema General de Seguridad Social en Salud- SGSSS	Alfredo SARMIENTO GOMEZ Wilma CASTELLANOS ARANGUREN Angélica Cecilia NIETO ROCHA Carlos Eduardo ALONSO MALAVER Carlos Andrés PEREZ GARCIA	Diciembre 2005
299.	Impacto de las Exportaciones en la productividad del Sector Manufacturero Colombiano.	Ramiro LÓPEZ SOLER	Febrero 2006
300.	Estimación de la brecha entre el PIB potencial y el observado a través de modelos VAR estructural para Colombia	Juan Sebastián CAMPOS	Marzo 2006
301.	La segmentación del mercado laboral colombiano en la década de los noventa. (Documento elaborado para el Departamento de Economía de la Universidad del Valle- Grupo de Investigación en Economía Laboral y Sociología del Trabajo).	José Ignacio URIBE Carlos Humberto ORTIZ Gustavo Adolfo GARCIA	Marzo 2006
302.	Informalidad y salarios relativos en Colombia, 1992-2004: factores de oferta y demanda (Trabajo de tesis para optar al título de Magister en Economía de la Universidad de Los Andes).	Catalina HERRERA ALMANZA	Marzo 2006
303.	Acumulación de capital humano y gasto público en educación: Un Modelo OLG para Colombia	Oliver Enrique PARDO REINOSO	Abril 2006
304.	The Determinants of Colombian Firm Debt - Asset Ratio (1997-2003)	Enrique PINZON GARCIA Oscar M. VALENCIA ARANA	Abril 2006
305.	Pronósticos de producción agrícola	Constanza MARTINEZ VENTURA	Abril 2006
306.	Nivel óptimo de reservas internacionales y crisis cambiarias en Colombia (Trabajo de tesis para optar al título de Magister en Economía de la Universidad de Los Andes).	David Fernando LOPEZ ANGARITA	Mayo 2006
307.	El comercio internacional y la productividad total de los Factores en Colombia.	Carlos Alberto CASTRO IRAGORRI Juan Ricardo PERILLA JIMENEZ Jesús Orlando GRACIA FAJARDO	Mayo 2006
308.	Exportaciones y políticas comerciales óptimas para la industria textil y confecciones: Casos de Colombia y México 1990-2002	Fernando MESA PARRA Juan Ricardo PERILLA JIMENEZ	Mayo 2006
309.	La agricultura y la inserción en América Latina Trabajo realizado como apoyo al libro que publicó La Corporación Andina de Fomento-CAF - "América Latina en el comercio global: Ganando Mercados")	Roberto JUNGUITO BONNET Catalina HERRERA ALMANZA	Mayo 2006
310.	Trabajo infantil en los niños y jóvenes beneficiarios del programa familias en acción: una evaluación de impacto (Trabajo de tesis para optar al título de Magister en Economía de la Universidad de Los Andes)	Bibiana María QUIROGA FORERO	Junio 2006.
311.	Mundos de producción de las PyMEs en Colombia:	Marlene CARDONA ACEVEDO	Junio 2006.

ARCHIVOS DE ECONOMÍA

No	Título	Autores	Fecha
	Una aproximación desde las tecnologías, la organización y las políticas industriales. Mundos de producción: procesos complejos de interacción económica	Carlos-Andrés CANO GAMBOA Carlos Julio RAMIREZ Jahir GUTIERREZ	
312.	Factores que inciden en la cobertura del sistema pensional en Colombia Estudio realizado para la Dirección de Desarrollo Social-Subdirección de Empleo y Seguridad social.	Juana Paola BUSTAMANTE I.	Junio 2006
313.	Política tributaria como instrumento competitivo para captar la inversión extranjera directa Caso de América Latina	Fernando MESA PARRA Rafael Isidro PARRA PEÑA	Julio 2006
314.	Propuesta de una iniciativa de Cluster. El caso del Cluster del carbón del norte de Cundinamarca, CCNC	Luis Renato AMORTEGUI R. Gloria Yanneth CARVAJAL	Agosto 2006
315.	Propuesta para la estimación del salario de reserva de los empleados en Colombia con el análisis de fronteras estocásticas	Juan Miguel VILLA LORA	Agosto 2006
316.	El efecto del salario mínimo sobre el empleo y los ingresos.	Gustavo HERNÁNDEZ DIAZ Enrique PINZON GARCIA	Septiembre 2006